



SEMLER

Mobility

Nyvognssalgsrådgiver søges til Volkswagen Odense - En del af Semler Mobility

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam og kan du se dig selv i en fremtid som salgsrådgiver for et af de mest innovative bilmærker i verden? Så er du måske vores nye kollega!

Om jobbet

I din meget udadvendte rolle, rådgiver du vores kunder og sælger dem nye Volkswagen biler. I dialogen med kunderne løser du deres behov og formidler den rette finansiering og forsikring.

I det daglige får du et tæt samarbejde med vores reservedelsafdeling og værksted, hvorfor det er vigtigt, at du er en teamplayer.

Hos Volkswagen har vi fokus på at udvikle dig løbende i dit arbejde og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Fokus på kunden og hinanden

Vi er et team af engagerede medarbejdere, hvor vores nøgleord er troværdighed, teamspirit, loyalitet og et højt energiniveau. Du bliver en del af

Arbejdsgiver

Semler Mobility Odense

Middelfartvej 50

5200, Odense

Telefon: 63 11 85 00

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Head of Sales Jonas Dybvald

jody@semlemobility.dk

4075 4347

Annonce ID: 22416

et miljø, hvor der lægges vægt på performance og resultater, men hvor det samtidigt er sjovt at gå på arbejde.

Om dig

Vi forestiller os, at du har erfaring fra lignende stilling. Du brænder for god service og kan kommunikere med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er dit drive. Du kan arbejde detaljeorienteret og kvalitetsbevidst med kundeforholdssystemer, og tal skræmmer dig ikke.

Derudover ser vi gerne, at:

- Du evner at møde kunderne i øjenhøjde, er imødekommende, loyal og troværdig.
- Du brænder for god service og trives med at kommunikere med mennesker på alle niveauer.
- Du har et åbent sind og er energisk

Om os

Semler Mobility i Odense er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.000 medarbejdere.

Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation, med dedikerede kolleger og mulighed for at sætte sit eget præg på hverdagen, så vi sammen når de opstillede mål. Hos os vil du opleve et stærkt team der med respekt for kollegaer og kunder går til opgaverne med et smil på læben.

Du vil blive en del af en stor veletableret organisation med mange gode kolleger, velordnede forhold og en lang række personalegoder udover løn som er i overensstemmelse med dine kvalifikationer og en attraktiv pensionsordning og sundhedssikring.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Du kan forvente sparring, frihed under ansvar og coaching i dagligdagen. En leder med smil, humor og en indstilling om at det skal være sjovt at gå på arbejde, samtidig med at vi har fokus på vores kunder.

Lyder det som noget for dig?

Søg gerne allerede i dag. Vi behandler ansøgninger løbende, da stillingen ønskes besat hurtigst muligt.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Head of Sales Jonas Dybvald på tlf. [4075 4347](tel:40754347) eller på mail jody@semlermobility.dk

OBS: Grundet ferieafholdelse vil der først blive indkaldt til samtaler efter uge 31.

Vi glæder os til at høre fra dig!