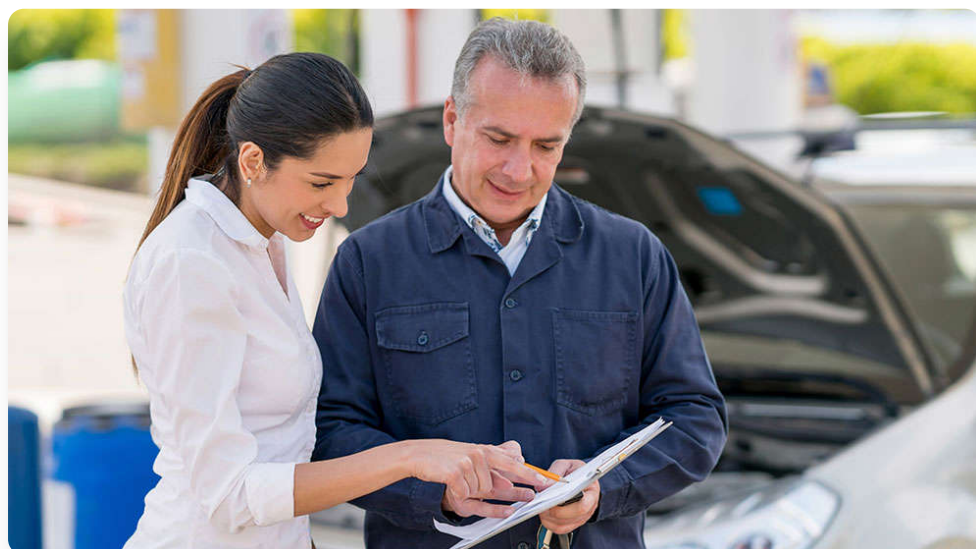




Erhvervssalgskonsulent med solidt håndtryk søges til vores erhvervsteam hos Krogsgaard-Jensen i Storkøbenhavn!

"Det her job skal sælges på, at vi er et anderledes bilhus med en helt særlig historie – og at vi har det godt med hinanden. Og så får du tid til det, du er bedst til: at sælge biler," fortæller Jesper Tuborg, erhvervssalgschef og din kommende kollega.

Er du en erfaren erhvervssælger, der brænder for relationer og elsker at lande den helt rigtige løsning til kunden?

Så skal du måske med ombord i vores erhvervsteam i Herlev.

Velkommen til Krogsgaard-Jensen A/S

Vi er et traditionsrigt, men moderne bilhus – med rødder helt tilbage til 1924 og et stærkt lokalt brand i Storkøbenhavn.

Vi er kendt for ordentlighed, god energi og en sund tilgang til det, vi laver: at rådgive og servicere vores kunder bedst muligt – med både faglighed og et glimt i øjet.

Som erhvervssalgskonsulent bliver du en vigtig del af et lille, tæt team bestående af salgschef, salgskonsulent,

Arbejdsgiver

Krogsgaard-Jensen A/S -
Herlev

Herlev Hovedgade 197

2730, Herlev

Telefon: 72 112 110

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Erhvervssalgschef Jesper
Tuborg

44 52 50 62

Annonce ID: 22426

Ansøgningsfrist: Udløbet

salgskordinator – og dig.

Her er ikke lange beslutningsveje eller tunge processer. Til gengæld er her tillid, frihed og en ægte interesse for, at du trives og lykkes.

Dine opgaver bliver bl.a.:

- Opsøgende salg og relationsarbejde med virksomheder i lokalområdet
- Rådgivning og salg af erhvervsbiler og løsninger, særligt Toyota og Renault
- Udarbejdelse af leasingtilbud og kundetilpassede løsninger
- Vedligeholdelse og udvikling af eksisterende kundekontakter
- Deltagelse i netværk, erhvervsevents og lokale salgsaktiviteter

Vi forestiller os, at du:

- Har mindst 3 års erfaring med B2B-salg – gerne inden for bilbranchen
- Er udadvendt, struktureret og god til at skabe langvarige relationer
- Ser muligheder, hvor andre ser udfordringer – og holder hovedet koldt, når det går stærkt
- Har kendskab til lokalområdet i og omkring Storkøbenhavn
- Elsker friheden i at planlægge din egen hverdag og blive målt på resultater
- Har erfaring med Autodesktop og DRACAR+ – eller er hurtig til at lære nye systemer

Hos os får du:

- En attraktiv lønpakke med fast løn, provisionsordning, firmabil, pension og sundhedsforsikring
- En hverdag med høj faglighed, god stemning og mulighed for at udvikle dig
- Mulighed for at arbejde med nogle af markedets populære bilmærker
- Kollegaer, der rent faktisk glæder sig til at se dig om morgenen

”Vi leder efter dig, der er loyal, tillidsvækkende og har et godt humør. Hvis du kommer med nysgerrighed, ordentlighed og stort drive – så passer du perfekt ind.” – Jesper Tuborg, Erhvervssalgschef.

Er du nysgerrig?

Så ring gerne til Jesper på [44 52 50 62](tel:44525062), hvis du vil høre mere om stillingen – eller send din ansøgning og dit CV hurtigst muligt (og senest d. 17. august 2025) til jt@krogsgaard-biler.dk.

Vi inviterer løbende relevante kandidater til samtale og fjerner opslaget, hvis vi finder den rette før fristens udløb.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om os:

Krogsgaard-Jensen A/S er autoriseret forhandler af Toyota, Renault og Dacia og beskæftiger i dag 120 medarbejdere på 7 lokationer i Storkøbenhavn – fra København N og Rødovre til Herlev, Birkerød og tre adresser i Gentofte.