



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver søges til Audi Holbæk - En del af Semler Mobility

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam og sælge biler af absolut højeste kvalitet?

Vi søger lige nu en erfaren salgsrådgiver fra autobranschen, der er klar på at betjene en lang række kundesegmenter og salgskanaler med afsæt i Audis brede vifte af modeller.

Fokus på kunden og hinanden

Hos Audi Holbæk er vi et team af engagerede medarbejdere. Vores nøgleord er troværdighed, loyalitet og et højt energiniveau. Du bliver en del af et miljø, hvor der lægges vægt på performance og resultater, men hvor det samtidigt er sjovt at gå på arbejde.

Om jobbet

I din meget udadvendte rolle rådgiver du vores kunder og sælger dem nye og brugte Audi biler. I dialogen med kunderne lytter du til deres behov og formidler den rette finansiering og forsikring. I det daglige får du et tæt samarbejde med reservedelsafdelingen og værkstedet.

Om dig

Arbejdsgiver

**Audi Holbæk - En del af
Semler Mobility**

Bilbyen 1

4300, Holbæk

Telefon: **70 70 10 25**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

**Salgschef Carsten Kjersner
2033 7880**

Annonce ID: 22451

Ansøgningsfrist: Udløbet

Det er et krav, at du har solid erhvervserfaring som bilsælger – gerne som salgsrådgiver eller salgskonsulent i autobranschen og kan dokumentere gode salgsresultater. Du brænder for at levere en 5-stjernet kundeservice og evner at kommunikere med alle typer kunder på en troværdig, respektfuld og imødekommande måde. Du skaber nemt tillid og opbygger naturligt langvarige kundeforhold, fordi høj kundetilfredshed er dit ypperste drive.

Med en stålsat serviceindstilling og blik for detaljen arbejder du effektivt og systematisk med CRM- og kundehåndteringssystemer, og har et stærkt øje for tal og opfølgning. Dit fokus på struktur og mål sikrer, at du når dine salgsresultater – uden at gå på kompromis med service og kvalitet.

Gode udviklingsmuligheder

Hos Audi Holbæk gør vi meget for, at du får mulighed for at udvikle dig i dit arbejde. Vi bakker dig op med relevant Audi uddannelse og de nyeste salgssystemer og –værktøjer. Du kommer på produkttræning på nye modeller, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt. Du får en spændende og udfordrende arbejdsdag og en enestående chance for at sælge biler af meget høj kvalitet til en eksklusiv kundeskare.

Vi tilbyder løn efter kvalifikationer, sundhedssikring samt andre fordelagtige medarbejdergoder i en stor og professionel organisation.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Du vil få en leder, der går op i din trivsel og faglige udvikling og som praktiserer frihed under ansvar. Samtidig er det vigtigt for mig at understøtte et trygt miljø, hvor vi samarbejder, sparrer og hjælper hinanden på kryds og tværs i teamet. For mig er humor en vigtig del af hverdagen, men jeg forventer samtidig også fokus på opgaven.

Lyder det som noget for dig?

Søg gerne allerede i dag via linket "**Send ansøgning**". Vi behandler ansøgninger løbende, da stillingen ønskes besat hurtigst muligt.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Carsten Kjersner på telefon [2033 7880](tel:20337880).

Vi ser frem til at høre fra dig!