



# nellemann

## Erhvervschef - bliv ansvarlig for Kia PBV i Nellemann

*Er du klar til at tage ansvar for din egen butik – og bygge noget op fra bunden?*

Kia lancerer nu deres første varebilsprogram (PBV), og vi søger en erfaren og proaktiv profil, der kan tage førertrøjen i arbejdet med at etablere Kia på varevognsmarkedet. Du bliver ansvarlig for både salget til leasingselskaber og de små/mellemstore virksomheder – og får friheden til selv at planlægge din hverdag og dine aktiviteter.

Din base bliver Roskilde, og du dækker også Fyn efter behov. Der står en bil klar i både Roskilde og Odense, og du bliver en synlig og opsøgende nøgleperson i markedet.

### Dine opgaver

- Opbygning af Kia varebilsforretningen fra bunden
- Opsøgende B2B salg med fokus på både volumen og pipeline
- Vedligeholdelse og udvikling af relationer til leasingselskaber og erhvervs kunder
- Salgsaktiviteter i Roskilde og på Fyn (2–4 gange om måneden)
- Ansvar for hele processen – fra første kontakt til aflevering

### Din profil

- Minimum 3 års erfaring med opsøgende salg af varevogne
- Du arbejder selvstændigt og tager ejerskab

Arbejdsgiver

Nellemann A/S - Roskilde

Betonvej 1

4000, Roskilde

Telefon: **46 75 51 24**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgsdirektør Mark Salonen

[msa@nellemann.dk](mailto:msa@nellemann.dk)

**4675 5124**

Annonce ID: 22468

**Ansøgningsfrist: Udløbet**

- Du trives bedst på vejen og i direkte kundekontakt
- Du er tillidsvækkende, vedholdende og struktureret
- Du motiveres af at tage ansvar og få ting til at ske

## ***Vi tilbyder***

- Muligheden for at præge en helt ny forretning i Kia regi
- En fri og selvstændig rolle med tæt ledelsesmæssig opbakning
- Du får adgang til biler i både Roskilde og Odense, så du kan være tæt på kunderne – uanset hvor du er.
- Stærk produktportefølje og støtte fra et dedikeret team
- Attraktiv lønpakke og værktøjer til opgaven

## ***Ansøgning***

Lyder dette til lige at være dig, så send din ansøgning allerede i dag via linket

**"Send ansøgning"**

*Vi glæder os til, at høre fra dig*

## ***Nellemann er en af de førende aktører på det danske bilmarked***

I 125 år har Nellemann været førende på det danske bilmarked, og vi beskæftiger i dag ca. 325 dedikerede medarbejdere. Vores aktiviteter kredser om biler, som vi både importerer, sælger, servicerer og leaser. Hertil kommer import og salg af professionelle maskiner til park, vej, landbrug m.m. Ydermere arrangerer vi Copenhagen Historic Grand Prix - et flagskib i dansk motorsport.

## ***Nellemann har stærke, forankrede værdier***

For Nellemann er troværdighed og kvalitet selve grundstenene i forretningen. Vi ønsker en tillidsfuld og ærlig relation til både kunder og samarbejdspartnere, som kan stole på at Nellemann altid leverer den bedst mulige løsning. Derfor tager vi også altid udgangspunkt i vores kunders og samarbejdspartneres individuelle behov og ønsker, og finder en løsning, der passer netop til det.

Nellemann er kendt for at være en dynamisk virksomhed, og den kultur vil vi gerne værne om. For os er proaktivitet helt essentielt, fordi vi vil være med til at skabe nye muligheder og være på forkant med udviklingen. Samtidig har vi skabt en organisation, der er så agil, at vi hurtigt kan navigere efter skiftende markedstendenser og -udvikling.

Vores forretning er drevet af både købmandskab og passion, og det betyder blandt andet at vi gennem årene har opbygget en stærk lokal viden, både om branchen, de forskellige spillere og om kunderne.

Vi bruger vores lokale forankring og viden som et aktiv, når vi hjælper globale spillere med at bygge brands og skabe en unik kundeoplevelse på det skandinaviske marked. Vi nærer dyb respekt for de brands, vi arbejder med og vi har altid dedikerede teams, der fokuserer på at styrke hvert enkelt brand.

Læs mere om Nellemann her [Nellemann Group - Vi skaber stærke brands og kundeoplevelser](#)