



Salgskonsulent søges til BYD Fields - København

Har du flair for ekstraordinær kundeservice og brænder du for salg og rådgivning af biler? Kan du se dig selv i en dagligdag i et prisvindende showroom i et af Danmarks største shopping centre, hvor fokus er på at give fantastiske oplevelser for alle besøgende? Er du en stærk relationsskaber og vil du være en del af et nyere fremadstormende bilmærke i Danmark der repræsenterer høj kvalitet og banebrydende teknologi? Så læs videre.

BYD (Build Your Dreams) er et kinesisk el-bilmærke, der gjorde sin entre i Danmark i slutningen af 2022 og med nogle stærke modeller på programmet og flere på vej, vokser efterspørgslen dag for dag.

Vi søger nu en Salgskonsulent på fuld tid til vores Pioneer store i Fields. Sammen med det øvrige team i showroomet som består af Salgschef i butikken og flere kollegaer på deltid, bliver du ansvarlig for den videre udvikling af salget og væksten i vores lokale BYD forretning som ligger i shopping centeret, Fields. Butikken er med andre ord ikke placeret på samme måde som en traditionel bilforretning og med et besøgstal i centeret på langt over 1 mio. besøgende om året, bliver det din fornemste opgave at skabe gode resultater, eksekverer på salgspotentialet, udbrede kendskabet til BYD og danne stærke relationer i den daglige kontakt med de besøgende.

Arbejdsgiver

BYD Field's

Arne Jacobsens Allé 12

2300, København S

Telefon: 88 62 47 96

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef hos BYD i Fields,

Ahmad Mohammadi

ahmadi@bydauto.dk

2620 7230

Annonce ID: 22512

Herunder:

- Daglig facilitering af prøvekørsler og opfølgning på leads
- Tilbudsgivning og salg af BYD modeller, inkl. salg af serviceaftaler og finansieringer
- Konvertering af centerets besøgende til kunder samt udbrede kendskabet til BYD
- Opnåelse af salgsmål og høj kundetilfredshed (NPS mål)
- Med til at sikre at butikken til enhver tid overholder BYD's standarder i butikken og at vi følger de kortlagte processer
- Aktivt søge muligheder for at BYD brandes optimalt og lokalt i centeret
- Sammen med teamet i butikken være first point of contact når BYD Support lukker telefonen kl. 16.00 i hverdagene og frem til butikken lukker kl. 20.00
- Periodisk deltagelse på messer, udstillinger og andre events rundt om i Danmark på vegne af BYD i Danmark

Vi sikrer, du er klædt godt på til din nye rolle med intensiv produkttræning og løbende udvikling. Du vil derudover få en masse kollegaer i den landsdækkende forhandlerkæde Terminalen, som forhandler og servicerer BYD og som med højt engagement og stor faglighed rådgiver vores kunder. Ligeledes vil du få nye kollegaer hos Skorstensgaard som i dag fungerer som servicepartner for BYD på udvalgte lokationer.

Relationsopbyggende, struktureret og ambitiøs

For at få succes i stillingen er du en proaktiv holdspiller der brænder for at give kundeservice i verdensklasse og med fokus på den gode kundeoplevelse. Du har forventeligt erfaring fra en lignende stilling som salgskonsulent og evt. med at par års erfaring fra bilbranchen, men det kan også være du kommer med en anden indgangsvinkel og er klar på en stejl indlæringskurve. Som person er du udadvendt, opsøgende og kan skabe tillidsfulde relationer - både i vores forretning, de sociale medier og gennem teamet i butikken. Du arbejder målrettet, struktureret og har et skarpt overblik. Endeligt er du i besiddelse af et stort drive, der kan levere på vores ambitiøse planer på salg og udbredning af kendskabet til BYD.

Det er en fordel, hvis du allerede kender til Autodesktop, Carbuddi og gerne til finansieringsberegninger. Som person er du selvkørende og ved hvordan et salg køres igennem til fuld tilfredshed for både kunden og virksomheden. Du er proaktiv og struktureret, da der til tider kan være mange bolde i luften og da du bliver en del af en større koncern hvor processerne er vigtige at have styr på.

BYD Pioneer store er beliggende i shopping centeret i Fields på Amager, og butikken følger centerets åbningstider som er alle ugens dage fra kl. 10.00-20.00. Centeret holder lukket på helligdage hvor du også selv holder fri.

Stillingen er en fuldtidsstilling og du skal forvente at arbejde hver anden weekend mod til gengæld at have fri på andre hverdage i de uger hvor weekendarbejde forekommer. Tilrettelæggelsen af den øvrige arbejdstid sker i samarbejde med Salgschefen i butikken.

Du skal befinde dig godt i både travlhed og mere stille perioder, da dette kan variere meget alt efter vejret og sæson idet butikken ligger i et storcenter. Det er en fordel at du besidder et selvstarter-gen og tager initiativ til opgaver i de mere stille perioder, ligesom du i de travle perioder har forberedt dig ved at være proaktiv inden da.

Vil du med på holdet?

Lyder ovenstående som en spændende mulighed for dig, så ser vi frem til at modtage din ansøgning. Samtalerne afholdes løbende og har du spørgsmål til ovenstående, er du meget velkommen til at kontakte **Salgschef hos BYD i Fields, Ahmad Mohammadi**, tlf. [2620 7230](tel:26207230) eller på mail: ahmadi@bydauto.dk

Ønsket tiltrædelse: Snarest, efter aftale

Vi glæder os til at høre fra dig

Hvem er BYD?

BYD er en højteknologisk virksomhed med en klar ambition om skabe teknologiske innovationer, som skal bidrage til en mere miljøvenlig fremtid. På trods af at BYD er stadig et nyt navn i Danmark, er brandet på verdensplan et af de bedst sælgende elbilbrands.

Som medarbejder hos BYD Danmark bliver du en del af Nic. Christiansen Gruppen, som er en ledende figur i den nordiske autobranche. Vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion er i live lokalt og udleveres hver dag. Dette kommer blandt andet til udtryk i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere, og vores medarbejdere er drivkraften for vores succes.

Vil du lære endnu mere om vores kollegaer og hvad du kan blive en del af?

Følg os på [Instagram - NCG People](#) og [LinkedIn](#)

BYD DENMARK

Nic. Christiansen Gruppen har siden 1967 samlet på stærke brands og dygtige medarbejdere og står i dag bag importen af bl.a. Jaguar, Land Rover og Hyundai samt drift af bilkæderne, Bayern AutoGroup, Terminalen og British MotorGroup. Med operationer i hele Norden og Baltikum og med mere end 750 engagerede medarbejdere er vi en af Nordens største koncerner i bilbranchen. Drevet af sammenhold, passion, ordentlighed, integritet og ambitioner arbejder vi hver dag på at gøre gode ting bedre – og på at levere mobilitetsløsninger, der både flytter mennesker og fremtiden med.