



MAX DUE A/S

MAX DUE A/S søger salgsansvarlig til erhvervsafdelingen for Kia varevogne på øst-, vest- & Sydsjælland samt Lolland / Falster

I efteråret 2025 introducerer KIA nyt elektriske varevognsprogram i Danmark, i den forbindelse søger MAX DUE A/S en nøglemedarbejder til at opbygge og varetage ansvaret for salg af elektriske varebiler i vores område, som dækker øst-, vest- & Sydsjælland samt Lolland / Falster.

Du skal, sammen med ledelsen, være med til at sikre KIA en position i området, og efterfølgende til at udbygge salget af varebiler i forretningen og brandet i området.

Sideløbende vil du, med udgangspunkt i godt købmandskab, skulle være med til at drive en sund brugtvognsforretning med fokus på både indkøb og salg.

Herudover skal du, sammen med dine kollegaer og forretningen i øvrigt, være på forkant med den spændende udvikling i både produkter og arbejdsprocesser, som bilbranchen byder på i øjeblikket.

Vi tilbyder:

Arbejdsgiver

MAX DUE A/S - Køge

Tangmosevej 101

4600, Køge

Telefon: **56 65 68 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Tim Due

tid@maxdue.dk

Announce ID: 22534

- Et udfordrende job i en velfungerende virksomhed, hvor du vil komme til at bruge din erfaring og dine evner indenfor salg.
- En stilling med udgangspunkt i mulighed for at udvikle sig selv og sit ansvarsområde.
- Mulighed for at arbejde selvstændigt og med høj grad af frihed under ansvar, og med en nærværende ledelse i en organisation, hvor der ikke er højt til toppen.
- En hverdag i en travl virksomhed, hvor samarbejde og gode kollegaer er grundlæggende for et godt arbejdsmiljø.

For at komme i betragtning skal du:

- Være en dygtig sælger, og kommer fra en stilling, hvor du i forvejen sælger erhvervsbiler.
- Have indgående kendskab til Erhvervsleasing og flådesalg.
- Være struktureret, dedikeret, resultatorienteret og indstillet på opsøgende salg.
- Have erfaring med at håndtere både indkøb og salg af nye såvel som brugte varebiler samt salg af tillægsydelser som finansieringer & Leasing, serviceaftaler, forsikringer og naturligvis opbygninger.
- Være vant til at håndtere leads og følge op på kundeemner samt følge handlen til dørs.
- Have lyst til at holde dig opdateret og til løbende at tilpasse dig nye processer og produkter i en branche, der udvikler sig hurtigt.

Er du kvalificeret, dedikeret og kan du løfte opgaven, så send CV & ansøgning til Tim Due på mail: tid@maxdue.dk. Ansøgningerne læses løbende, og stillingen besættes, når den rigtige kandidat er fundet.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om os:

MAX DUE A/S er en velkonsolideret og familiedrevet organisation med mere end 50 års erfaring indenfor autobranschen. Firmaet har afdelinger i Næstved, Køge, Ringsted og Slagelse. Vi beskæftiger i dag godt 75 medarbejdere og kan bryste os af, at langt de fleste er kollegaer med os i rigtigt mange år.

Vi er autoriseret forhandler af mærkerne KIA & MG. og beskæftiger os desuden med brugtbilssalg. Forretningen har igennem de sidste år oplevet en stor udvikling og vækst, og har i øvrigt stor fokus på elektrificerede drivlinjer.

Vi går op i løbende udvikling og i altid at forbedre vores forretning. Vi tænker langsigtet og arbejder med en forretningsmodel, som er baseret på at oparbejde og udbygge stærke kunderelationer.

Kias varebilskoncept fokuserer på dedikerede elektriske varebiler, dvs. biler som er indrettet og opbygget som el-bil fra start, med det formål at sikre at bedre rækkevidde, trækcapacitet og indretning af lastrummet. Det, kombineret med anvendelsen af smarte, teknologiske løsninger, bl.a. banebrydende teknologi kendt fra mærkets personvognsprogram, skal sikre alsidighed i produktet og brugervenlighed for kunden som vælger at gå elektrisk i en Kia-varebil.

I efteråret 2025 introduceres KIA PV5, den første af 3 planlagte modeller, som skal udgøre et bredt varebilsprogram. Kia PV5 introduceres både som Varebil, i 2 længder og højder, og som personvognskoncept med 5, 6 og 7 sæder, ideel til samkørselstjenester, taxa o.l. Senere tilføjes et program med forskellige chassisopbygninger også.