



SEMLER

Mobility

Salgschef til Audi Aarhus - En del af Semler Mobility

Har du en stærk salgsbaggrund og ledelseserfaring? Vil du være med til at gøre Audi Aarhus en endnu mere synlig og attraktiv spiller på markedet, og løfte salgsafdelingen til next level? - Så er du måske vores nye Audi Salgschef!

Du bliver en del af et stærkt Audi team, som kan beskrives med ordene dedikation, sammenhold, professionalisme og kompetence på højt plan. Vores kunders tilfredshed er altafgørende for os, derfor er vi gode til at samarbejde samt sikre vidensdeling på kryds og tværs af afdelingerne. Vi har desuden stor fokus på at udvikle og pleje vores kunderelationer, hvilket har resulteret i trofaste og loyale kunder.

En spændende arbejdsdag med et stort ansvar

Som salgschef har du ansvaret for driften af salgsafdelingen og har en vigtig rolle i forhold til at opbygge og udvikle salget heraf - så hvis du er en bilentusiast og har salg i blodet, så skal du læse nærmere. Dine daglige arbejdsopgaver inkluderer personaleledelse, personligt salg, koordinering af lokale aktiviteter, samt sikre at resultater realiseres. Du vil arbejde på at udbygge markedsandele og udnytte den brede vifte af salgskanaler, som markedet byder på og vil samtidig være aktiv i det daglige salgsarbejde.

En høj kundetilfredshed er altafgørende for dig, som du sætter fremfor alt og motiveres desuden af at opnå gode resultater. Som salgschef har du en

Arbejdsgiver

**Audi Aarhus - En del af
Semler Mobility**

Ravnsøvej 5

8240, Risskov

Telefon: **70 70 10 25**

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Retail Direktør Nils Rodh

niro@semlermobility.dk

40 50 50 64

Announce ID: 22659

**Ansøgningsfrist: 08.
oktober 2025**

**Indrykket: 08. september
2025**

afgørende rolle i forhold til at bidrage kompetent og ligeledes fremsynet til forretningens ledelse, arbejder målrettet for at indfri ambitiøse målsætninger og salgsbudgetter. I din stræben for at indfri forventede målsætninger arbejder du effektivt og struktureret. Du er erfaren IT bruger og anvender CRM naturligt og proaktivt, som en del af din hverdag.

Imødekommende og sublim kundeforståelse

Vi forestiller os, at du allerede har nogle års erfaring som leder fra en lignende stilling, og at du kan vise gode resultater i dit arbejde. Vi forventer at du har indgående kendskab til de gældende leasing- og momsregler, og formår at anvende denne viden i dit salgsarbejde. Du har flair for tal, er ikke bange for at blive målt på resultater, og kan arbejde målrettet med strategierne fra bl.a. Audi Danmark. Du besidder desuden gode lederevner med fokus på det menneskelige aspekt, hvilket kommer til udtryk ved, at du til enhver tid går foran i bestræbelserne på at opnå succes, og du er god til at motivere dine medarbejdere til at yde det bedste – hver dag. Du forstår at uddelegere og skabe teamspirit.

Med din kundeorienterede profil og forståelse for pleje af kunderelationer vedligeholder og skaber du nye netværk, og formår altid at levere den bedste kundeservice på en professionel måde. Din arbejdsgang er struktureret og du er vedholdende i fh.t. målsætning og opfølgning. Som ansvarlig for salgsafdelingen er det vigtigt, at du har en åben og positiv fremgangstone, et højt energiniveau og kan fungere i et dynamisk salgsteam.

En hverdag med gode kolleger og eksklusive biler

Audi Aarhus er en del af Semler Gruppen, som er landets største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for salg og servicering af biler. Du kommer til at repræsentere et markedsledende brand, og vi tilbyder dig at blive en del af en spændende arbejdsplads, hvor der er højt til loftet med passionerede og kompetente kolleger.

Til stillingen følger en konkurrencedygtig løn, pension, sundhedssikring og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Jeg leder med tillid, tydelig retning og et stærkt fokus på at udvikle både mennesker og resultater. Jeg forventer, at mine medarbejdere kan arbejde selvstændigt og tage ansvar, og jeg er altid til rådighed med støtte og

vejledning. Samtidig forventer jeg, at vi formår at balancere mellem at give kunderne den bedst mulige oplevelse og at drive en sund og rentabel afdeling.

Er du vores nye Audi salgschef?

Hvis du kan se dig selv i stillingen, så grib muligheden mens den er der og søg stillingen.

Forventet tiltrædelse er efter aftale eller hurtigst muligt.

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Retail Direktør Nils Rodh på tlf. [40 50 50 64](tel:40505064) eller niro@semtermobility.dk.

Vi glæder os til at høre fra dig.

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.