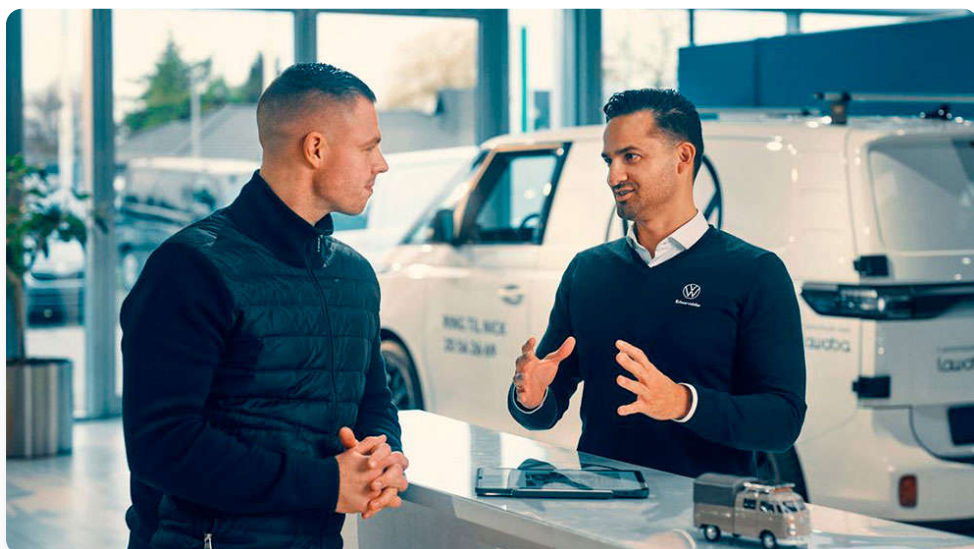




Erhvervssalgsrådgiver søges til Volkswagen Erhvervsbiler i Hillerød - en del af Semler Mobility

Vil du være en del af Danmarks stærkeste bilhus? Brænder du for opsøgende salg og langsigtede kunderelationer? Så er det måske dig, vi leder efter!

Volkswagen Erhvervsbiler i Hillerød – en del af Semler Mobility – søger en ambitiøs og relations skabende erhvervssælger, som vil være med til at sætte nye standarder for kundeoplevelser og salgsresultater.

Om jobbet – få dit eget erhvervsmarked

Som salgsrådgiver får du ansvaret for at skabe, udvikle og vedligeholde stærke kunderelationer i erhvervssegmentet. Du arbejder proaktivt og målrettet med opsøgende salg, hvor du selv tager initiativet og kontakter virksomheder i lokalområdet – med fokus på deres behov, potentiale og vækst.

Du bliver en del af en moderne og ambitiøs organisation med et bredt produktsortiment fra Volkswagen Erhvervsbiler – og med stærk opbakning fra hele huset.

Dine primære opgaver vil være:

- Salg og rådgivning af erhvervsbiler til både nye og eksisterende kunder



Arbejdsgiver

Semler Mobility Hillerød

Egespurs Allé 1

3400, Hillerød

Telefon: **48 26 11 15**

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Head of Sales Charley

Schibsbye

23 28 46 25

Annonce ID: 22702

Indrykket: 16. oktober 2025

- Opbygning og udvikling af egen kundeportefølje
- Forhandling, kontraktudarbejdelse og eftersalgsservice
- Løbende opfølgning og høj kundetilfredshed

Om dig – du skaber relationer, der holder

Vi søger dig, der ikke blot er en dygtig sælger, men også en tillidsvækkende rådgiver. Du er udadvendt, vedholdende og arbejder målrettet med at skabe værdi for dine kunder. Og så trives du med ansvar, høje ambitioner og en stærk holdånd.

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med salg af varebiler eller erhvervsløsninger
- Har et godt lokalt netværk i erhvervslivet
- Brænder for at skabe og fastholde langsigtede kunderelationer
- Evner at sætte dig ind i kundens forretning og finde skræddersyede løsninger
- Er selvstændig, proaktiv og resultatorienteret
- Har gennemslagskraft og tager styringen i salgsdialogen
- Har et positivt, professionelt og energisk mindset

Hvad kan du forvente af os – og af din leder?

Du bliver en del af en arbejdsplads med højt til loftet, klare mål og fokus på både resultater og trivsel.

Som leder tilbyder jeg:

- En hverdag præget af åben dialog, sparring og tydelig retning
- En hverdag præget af åben dialog, sparring og tydelig retning
- Fokus på din personlige og faglige udvikling
- Et stærkt fællesskab, hvor vi fejrer succeserne – sammen

Vi tror på frihed under ansvar – og på at det skal være sjovt at gå på arbejde.

Vi investerer i dig

Hos os får du adgang til Volkswagens officielle salgsuddannelse for erhvervsrådgivere. Du bliver certificeret og løbende opdateret med ny produktviden, salgsværktøjer og træning – både i Danmark og ude i Europa.

Vi tilbyder:

- Konkurrencedygtig lønpakke med bonusordning
- Attraktive medarbejderfordele

- Pension og sundhedsforsikring
- Et stærkt brand i ryggen og et solidt team omkring dig

Bliv en del af Semler Mobility

Semler Mobility i Hillerød er en del af Semler Gruppen – Danmarks største bilkoncern med over 3.000 medarbejdere og mere end 100 års erfaring. Vi er stolte af vores faglighed, kvalitet og kundetilgang – og vi glæder os til at byde en ny kollega velkommen.

Er du klar til næste gear i din karriere?

Så send din ansøgning allerede i dag – vi afholder samtaler løbende.

Har du spørgsmål?

Kontakt Head of Sales, Charley Schibsbbye, på telefon [23 28 46 25](tel:23284625).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.