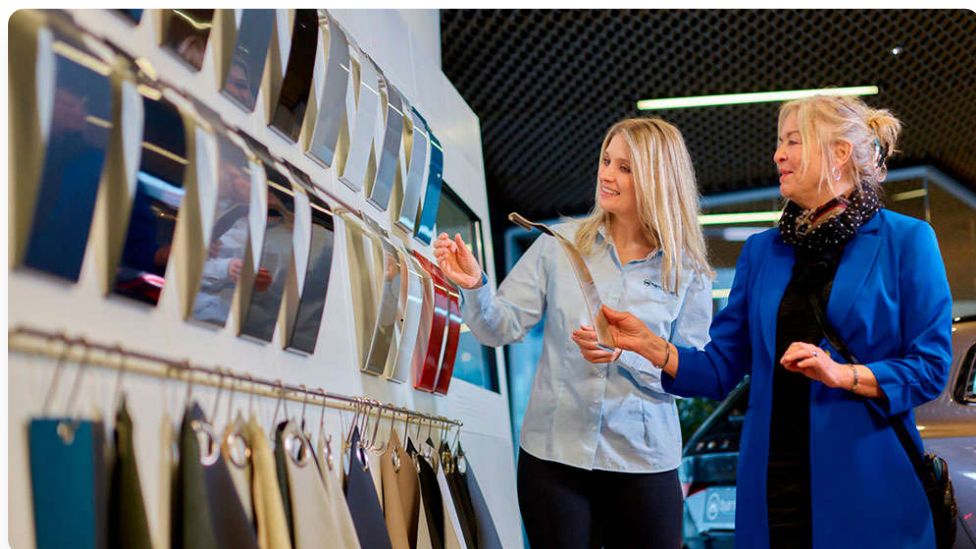


Kan du sælge nye og brugte biler? Vi søger en erfaren salgskonsulent til vores afdeling i Esbjerg

Har du erfaring med salg og opkøb af nye og brugte biler? Så er det måske dig, vi søger hos Bjarne Nielsen i Esbjerg. Her har vi brug for en skarp salgskonsulent, der kan afdække hele kundens behov og sælge biler med både finansiering, forsikring, opladnings- og serviceaftaler.

Vi er nyvognsforhandler af Ford, men især salget af brugte biler fylder mere og mere i bilhuset, hvor vores målsætning er at tilbyde byens stærkeste udvalg af brugte biler. Det vil derfor naturligt blive en stor del af din hverdag, hvor du også vil have fokus på at finde og opkøbe brugte biler til videresalg i vores bilhus.

Vores omsætningshastighed er afgørende. Det er vigtigt, at du ved, hvad der rører sig i markedet, og du kan købe og sælge bilerne til de rigtige priser. Det handler om godt købmandskab, og hos os får du alle muligheder for at skærpe og udvikle din sans for en god handel og dermed skabe de bedste betingelser for en god og lønsom forretning.

Du kommer til at indgå i et ungt men erfarent team af salgskonsulenter, hvor det skal være sjovt at gå på arbejde, og hvor vi spiller hinanden bedre - både

Arbejdsgiver

Bjarne Nielsen A/S i Esbjerg

Storegade 229

6705, Esbjerg

Telefon: **75 14 21 11**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Nicolai Elkjær

niel@bn.dk

9929 1937

Annonce ID: 22709

**Ansøgningsfrist: 23.
oktober 2025**

Indrykket: 18. september
2025

på og uden for arbejdet, hvor vi ofte mødes til fælles sociale arrangementer eller sportsaktiviteter.

Hvem er du?

Du har erfaring som salgskonsulent af brugte biler og trives med klare mål og opfølgning på KPI'er, og går 110% efter at nå dem.

Derudover forestiller vi os, at du:

- Er smilende og giver et godt førstehåndsindtryk
- Arbejder struktureret og bliver motiveret af at skabe resultater
- Er teamplayer med stort T
- Tager ansvar for egne handlinger og står på mål for de resultater, du skaber
- Ønsker at udvikle dit potentiale

Endelig skal du kunne arbejde, når kunderne er der. Dette indebærer selvfølgelig arbejde i udvalgte weekender og på helligdage. Vi tilbyder en attraktiv lønpakke med telefon, pension, provision, sundhedsforsikring samt mulighed for firmabil.

Stillingen er på fuld tid, og tiltrædelse er snarest muligt, men vi venter gerne på den rette kandidat.

Sådan søger du stillingen

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen **"Send ansøgning"**. Vi indkalder løbende til samtaler og forbeholder os retten til at slette opslaget, hvis stillingen bliver besat - så send din ansøgning med videre hurtigst muligt.

Har du spørgsmål, så tøv ikke med at kontakte Salgschef Nicolai Elkjær på telefon [9929 1937](tel:99291937) eller mail: niel@bn.dk (fortrolighed er en selvfølge).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om os

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 800 medarbejdere fordelt blandt vores 22 bilhuse i Bjarne Nielsen-kæden, 3 bilhuse i Dahl Pedersen-kæden, Bilernes Hus i Silkeborg, leasingfirmaet LEASING DK samt Motorpoint. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Ford, Volvo, Hyundai, Zeekr, Polestar, Mazda, Renault, Kia, Dacia

og Nissan - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat, Cupra og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.