



SEMLER

Mobility

Erhvervssalgsrådgiver til Volkswagen Erhvervsbiler i Ringsted - en del af Semler Mobility

Vil du være en del af Danmarks stærkeste bilhus? Brænder du for opsøgende salg og langsigtede kunderelationer? Så er det måske dig, vi leder efter!

Volkswagen Erhvervsbiler i Ringsted – en del af Semler Mobility, søger en ambitiøs og relations skabende erhvervssælger, som vil være med til at sætte nye standarder for kundeoplevelser og salgsresultater.

Om jobbet

Som salgsrådgiver får du ansvaret for at skabe, udvikle og vedligeholde stærke kunderelationer i erhvervssegmentet. Du arbejder proaktivt og målrettet med opsøgende salg, hvor du selv tager initiativet og kontakter virksomheder i lokalområdet – med fokus på deres behov, potentiale og vækst.

Du bliver en del af en moderne og ambitiøs organisation med et bredt produktsortiment fra Volkswagen Erhvervsbiler – og med stærk opbakning fra hele huset.

Dine primære opgaver vil være:

- Salg og rådgivning af erhvervsbiler til både nye og eksisterende kunder

Arbejdsgiver

Semler Mobility Ringsted

Bragesvej 1

4100, Ringsted

Telefon: **70 22 22 18**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Head Of Sales Anders Bril

20 43 57 81

Announce ID: 22731

**Ansøgningsfrist: 22.
oktober 2025**

Indrykket: 22. september
2025

- Opbygning og udvikling af egen kundeportefølje
- Forhandling, kontraktudarbejdelse og eftersalgsservice
- Løbende opfølgning og høj kundetilfredshed

Om dig

Du er en engageret og resultatorienteret salgsprofil, der motiveres af at opbygge og udvikle stærke, langvarige kunderelationer. Med dit skarpe overblik formår du at håndtere flere salgsprocesser samtidigt, uden at miste fokus. Du arbejder proaktivt og med stort initiativ, når du jagter nye forretningsmuligheder – og du trives med frihed under ansvar, fordi du ved, at du leverer på dine mål.

Vi søger dig, der ikke blot er en dygtig sælger, men også en tillidsvækkende rådgiver. Du er udadvendt, vedholdende og arbejder målrettet med at skabe værdi for dine kunder. Du brænder for at skabe og fastholde langsigtede relationer og evner at sætte dig ind i kundens forretning for at finde skræddersyede løsninger.

Dit positive og professionelle mindset smitter af på teamet omkring dig, og din naturlige gennemslagskraft gør, at du ikke er bange for at tage styringen og sætte retningen i salgsarbejdet. Du trives med ansvar, høje ambitioner og en stærk holdånd – og du har erfaring med salg af varebiler eller erhvervsløsninger, et godt lokalt netværk i erhvervslivet og en stærk vilje til at skabe resultater.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Du vil få en hver dag, med stor frihed under ansvar. Det er vigtigt for at vi alle kan performe, at vi holder et højt humør i hele huset. Du vil få al den nødvendige sparring og opbakning, for at du kan have en god arbejdsdag, hver dag. Det er vigtigt at vores sælgere, ligesom vores kunder er ALTID GODT KØRENDE.

Om os

Volkswagen Erhvervsbiler Ringsted er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.000 medarbejdere. Vores specialiserede medarbejdere og mangeårige erfaring giver os en stærk placering på markedet. Det kræver at vi er dedikerede og sætter en ære i vores arbejde hver eneste dag.

Vi tilbyder løn efter kvalifikationer, pension, sundhedssikring og en hel del andre fordelagtige medarbejdergoder samt muligheden for at blive en vigtig del af en stor og professionel organisation.

Certificering i Volkswagen Erhvervsbilers salgsuddannelse

Hos os får du en enestående mulighed for faglig og personlig udvikling. Vi investerer i din succes med målrettet Volkswagen-uddannelse, avancerede salgssystemer og effektive værktøjer, der styrker din rådgivning. Du bliver løbende opdateret med produkttræning på de nyeste modeller, både i Danmark og rundt omkring i Europa – så du altid er klædt på med den nyeste viden til at give kunderne en førsteklasses oplevelse.

Lyder det som noget for dig?

Så vil det glæde os at høre fra dig. Ansøgninger behandles løbende, så send gerne din ansøgning i dag.

Har du yderligere spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Head Of Sales Anders Bril på [20 43 57 81](tel:20435781).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.