



EJNER HESSEL

Bliv salgskonsulent i Hessels første fynske afdeling i Odense

Vil du være med til at åbne Hessels første afdeling på Fyn?

Vi søger engagerede og resultatorienterede salgskonsulenter til vores nye forretning i Odense, hvor vi samler salg og service af XPENG samt salg af Hessel Selected – vores koncept for nyere brugte biler.

Om jobbet

Som salgskonsulent i Odense får du en unik mulighed for at være med fra dag ét, når vi bygger en helt ny afdeling op. Du bliver en central del af et nyt team og får ansvaret for at skabe gode kundeoplevelser – uanset om det handler om innovative elbiler fra XPENG eller kvalitetsbiler fra Hessel Selected.

Hos os får du stor frihed under ansvar og en hverdag, hvor du både kan præge kulturen i et nyt showroom og samtidig have tæt sparring med kolleger på tværs af vores landsdækkende salgsnetværk.

Hvem er du?

- Du har flair for salg og skaber gode resultater – måske har du allerede erfaring fra bilbranchen
- Du er udadvendt, ambitiøs og proaktiv og trives med kundekontakt
- Du formår at strukturere din hverdag og følge op på leads og tilbud
- Du er serviceminded, selvstændig og motiveres af opsøgende salg
- Du brænder for at skabe resultater og være en del af et hold i vækst
- Det er en fordel, hvis du kender lokalområdet og har netværk på Fyn

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Odense

Christmas Møllers Vej 4

5200, Odense V

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef
for XPENG
Simon
Justesen
**24 98 55
00**

Salgschef for
Hessel
Selected
Henrik
Mellgaard
23 47 73 71

Annonce ID: 22744

Vi tilbyder

- En unik chance for at blive en del af Hessels første fynske afdeling
- Et alsidigt og spændende job – med enten XPENG eller Hessel Selected i fokus
- Et moderne showroom med masser af muligheder for at præge hverdagen
- Stærkt bagland i Danmarks største bilforhandlerkæde med 1.850 kolleger
- Gode vilkår inkl. sundhedssikring, personalegoder og attraktive udviklingsmuligheder

Vi søger både til XPENG og Hessel Selected, og vi vurderer det endelige match i forhold til erfaring, profil og interesseområde. Du er meget velkommen til at notere i din ansøgning, hvis du har en præference for, om du ønsker at arbejde med XPENG eller Hessel Selected.

Vi forventer at slå dørene op til den nye afdeling i januar 2026, og opstart i stillingen vil derfor være omkring dette tidspunkt.

Bliv en del af noget større

Hos Ejner Hessel arbejder vi hver dag for at skabe oplevelser i verdensklasse for vores kunder. Nu tager vi et vigtigt skridt ind på Fyn – og vi glæder os til at byde nye salgskonsulenter velkommen i Hessel-familien.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef for XPENG Simon Justesen på tlf. [24 98 55 00](tel:24985500) eller Salgschef for Hessel Selected Henrik Mellgaard [23 47 73 71](tel:23477371).

Vi inviterer løbende til samtaler og glæder os til at finde vores nye salgskonsulenter i Odense!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart. Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i både Jylland og på Sjælland og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 1.800 medarbejdere og omsatte i 2024 for 9,9 mia. kr.