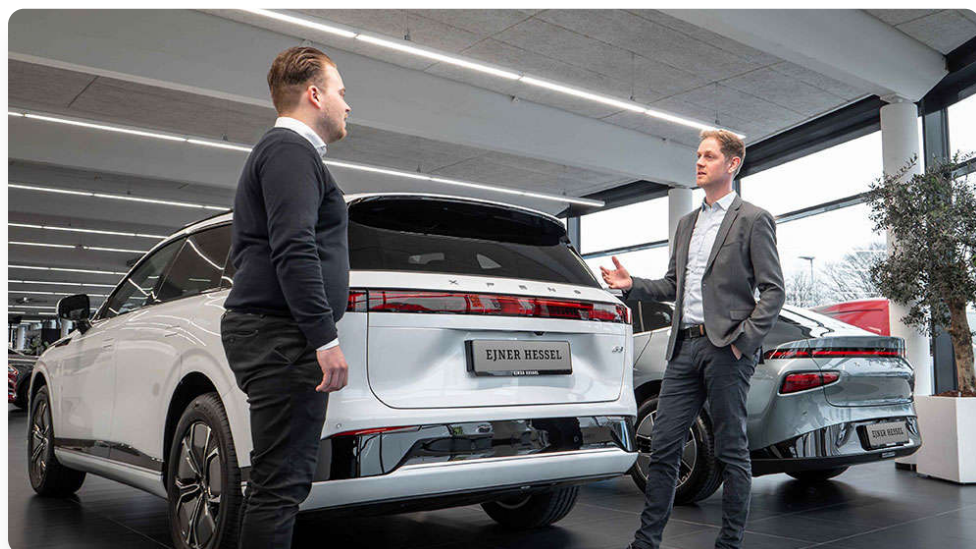




EJNER HESSEL

Bliv teamleder i Ejner Hessels nye afdeling i Odense

Vil du stå i spidsen for et nyt salgsteam og være med til at skrive historie, når Ejner Hessel åbner sin første afdeling på Fyn?

Vi søger en stærk teamleder til vores nye forretning i Odense, hvor vi samler salg og service af XPENG samt salg af Hessel Selected – vores koncept for nyere brugte biler fra forskellige mærker.

Vær med fra starten

Hos Hessel bliver du ikke bare ansat – du bliver en del af Danmarks største bilforhandlerkæde med over 1.850 kolleger fordelt på 35 afdelinger.

Samarbejde, fælles succes og gensidig respekt er nøgleord hos os, og sammen skaber vi oplevelser i verdensklasse for vores kunder. I Odense får du en helt unik mulighed for at være med fra dag ét, når vi etablerer vores første fynske afdeling. Du får ansvaret for at opbygge og lede et nyt salgsteam, og samtidig være en aktiv del af salget.

Dine arbejdsopgaver:

- Ansvar for både eget bilsalg og ledelse af dit team – gå forrest og sæt standarden
- Motivere, udvikle og coacher sælgerne, så I sammen når og overgår målene
- Sikre en stærk kundeoplevelse gennem faglighed, struktur og tæt opfølgning

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Odense

Christmas Møllers Vej 4

5200, Odense V

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef
for XPENG
Simon
Justesen
**24 98 55
00**

Salgschef for
Hessel
Selected
Henrik
Mellgaard
23 47 73 71

Annonce ID: 22747

Indrykket: 24. september
2025

- Skabe overblik i hverdagen, så salg og drift fungerer effektivt
- Opbygge og vedligeholde stærke relationer – både internt og med kunder

Vi forventer, at du:

- Har solid erfaring fra bilbranchen og tidligere har arbejdet som salgskonsulent
- Har stort personligt drive og naturlige lederevner – du går forrest i både salg og kultur
- Motiveres af at skabe resultater og elsker at lukke aftaler
- Er resultatorienteret, struktureret og pragmatisk – med fokus på både mennesker og tal
- Kan balancere rollen som leder og sælger og trives i begge funktioner

Vi tilbyder

- En unik mulighed for at være med fra begyndelsen i vores første fynske afdeling
- Et alsidigt og selvstændigt job med masser af kundekontakt og lokal gennemslagskraft
- En hverdag i et moderne showroom med passionerede kolleger
- Et stærkt bagland i en landsdækkende organisation med over 1.850 medarbejdere
- Gode vilkår inkl. sundhedssikring, firmabil og telefon (forhandles individuelt)

Vi forventer at slå dørene op til den nye afdeling i januar 2026, og opstart i stillingen vil derfor være omkring dette tidspunkt.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef for XPENG Simon Justesen på tlf. [24 98 55 00](tel:24985500) eller Salgschef for Hessel Selected Henrik Mellgaard [23 47 73 71](tel:23477371).

Vi inviterer løbende til samtaler og glæder os til at finde vores nye teamleder i Odense!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart. Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i både Jylland og på Sjælland og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinavien

*største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen
beskæftiger i dag over 1.800 medarbejdere og omsatte i 2024 for 9,9 mia. kr.*