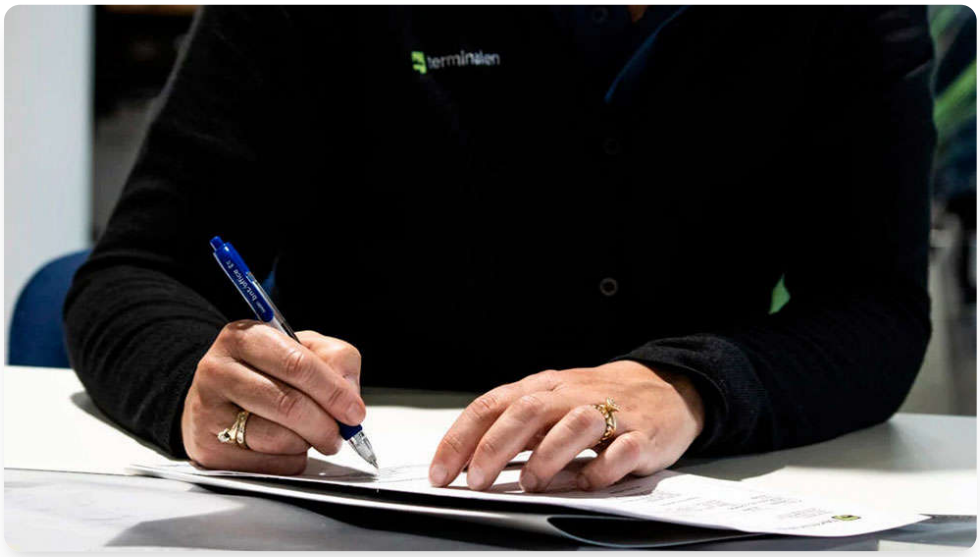




Salgschef søges til Terminalen i Risskov / Aarhus

Er du en motiverende leder med en passion for salg og biler? Har du erfaring med at skabe resultater og motivere et stærkt salgsteam? Eller er lederrollen dit næste skridt i din karriere? Så er det måske dig, vi søger som vores nye Ford Salgschef!

Terminalen Aarhus skal pr. 1. januar 2026 varetage salget af Ford og vi søger derfor en Salgschef, som skal være med til at opstarte og drive salget af Ford i Aarhus sammen med vores nyetablerede Ford salgsteam.

Fokus på ledelse, sammenhold og performance

Som Salgschef bliver du en del af den tværgående salgschefgruppe i Terminalen, hvor sparring, vidensdeling og fælles synergier er i højsædet. Du vil i rollen få stort fokus på at skulle sikre et godt sammenhold og sammenspil i afdelingen, samt i sammenspillet med de andre afdelinger i huset.

Dit ansvar bliver blandt andet:

Salg og ledelse: Tilsikre at salgsafdelingen altid yder en professionel og serviceminded kunderådgivning, hvor høj kundetilfredshed, gode kundeoplevelser og kundeloyalitet er nøgleord

Teamudvikling og kultur: Skabe en stærk resultatorienteret kultur, hvor du gennem sparring, feedback og coaching udvikler teamets faglighed og fastholder højt engagement og trivsel, samt motiverer og sætter en positiv

terminalen

Arbejdsgiver

Terminalen Aarhus N

Ravnsøvej 9

8240, Risskov

Telefon: 86 17 71 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgsdirektør, Michael Gerstenfeldt
2335 0104

Annonce ID: 22815

retning for salget, så vi fortsat leverer høj performance og udvikler vores salgsafdeling.

Salgs- og markedsføringsaktiviteter der understøtter vores mål: Du bliver omdrejningspunkt for mange spændende aktiviteter, herunder pleje og videreopbyggelse af lokalt netværk, markedsføringstiltag, planlæggelse og afholdelse af kundeorienterede events, ansvarlig for salgsorienterede systemer og programmer m.m.

KPI-rapportering og performance: Sikre rapportering af KPI'er i overensstemmelse med de fastsatte mål og samtidig leve op til brandets standarder og værdier. Sikre at der bliver eksekveret på de aftaler og handlingsplaner, der indgås samt sikre overholdelse af processer og budgetopnåelser.

Motiverende og proaktiv leder

Du kommer forventeligt fra en lignende stilling eller fra en salgsstilling inden for bilbranchen, hvor dette vil være det næste naturlige skridt i din karriere. Du brænder for at sikre struktur og retning for salgsafdelingen og vise vejen for dine medarbejdere.

Dertil ved du, at det gode motiverende lederskab, er det, der skaber de bedste resultater, hvor du drives af at skabe succeser igennem andre. Du er initiativrig og har stort fokus på teamet og unikke kundeoplevelser. Ordene ordentlighed, samarbejde, ambition og passion vægter højt hos dig, både i forhold til medarbejdere, samarbejdspartnere og kunder.

Din nye arbejdsplads

Vores forhandlerkæde Terminalen er en multibrand kæde med 6 forretninger i Danmark, hvor målsætningen er at give vores kunder den bedste service til den rigtige pris. Hos Terminalen Amager er vi fra 1. januar 2026 autoriseret forhandler af Hyundai og Ford.

Du vil desuden blive en del af Nic. Christiansen Gruppen, som er en ledende figur i den nordiske autobranche med mere end 1200 medarbejdere i norden, Tyskland og Baltikum. Vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion er i live lokalt og udleves hver dag. Dette kommer blandt andet til udtryk i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere, og vores medarbejdere er drivkraften for vores succes. Vil du lære endnu mere om

vores kollegaer og hvad du kan blive en del af? Følg os på Instagram - NCG People og LinkedIn

Du får blandt andet adgang til:

- **Gode medarbejdervilkår** med pension, sundhedsforsikring, flere årlige udviklingssamtaler og et arbejdsmiljø i topklasse
- **Uddannelse og træning** - Vi investerer i vores medarbejderes fremtid med træningsprogrammer og mulighed for efteruddannelse
- **Teamkultur** - Vi har en stærk teamånd, hvor samarbejde og kollegial støtte er i fokus og hvor vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion skinner igennem, både i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere
- Firmature og **sociale arrangementer** - Deltag i vores mange arrangementer, der styrker fællesskabet
- **Attraktive medarbejderrabatter** hos koncernens samarbejdspartnere.

Vil du med på holdet?

Så ser vi meget frem til at modtage din ansøgning via linket **"Send ansøgning"**

Har du spørgsmål til ovenstående, er du meget velkommen til at kontakte Salgsdirektør, Michael Gerstenfeldt på tlf. 2335 0104

Vi glæder os til at høre fra dig!

Terminalen A/S

Som medarbejder hos Terminalen A/S bliver du en del af Nic. Christiansen Gruppen, der siden 1967 har samlet på stærke brands og dygtige folk. Drevet af ordentlighed, integritet, sammenhold, passion og ambitioner er vi i dag en af Nordens største koncerner i bilbranchen: Vi arbejder hver dag på at gøre gode ting bedre – og på at levere mobilitetsløsninger, der både flytter mennesker og fremtiden med.