



 **HYUNDAI** 
Brdr. Hosbond®

Hyundai salgschef søges til Brdr. Hosbond i Nordjylland

Brdr. Hosbond bliver eneforhandler af Ford og Hyundai i Nordjylland, og vi søger flere nye medarbejdere – bl.a. en dygtig og dedikeret salgschef til Hyundai i Nordjylland.

Bliver eneforhandler af Ford og Hyundai i Nordjylland

Brdr. Hosbond er blevet udvalgt af Nic. Christiansen Gruppen til at stå i spidsen for alt autoriseret salg af Hyundai i Nordjylland fra d. 17. december 2025. Det betyder, at vi som den eneste autoriserede Hyundai-forhandler i regionen er i gang med at opbygge og udvikle en stærk salgsorganisation omkring et af de mest spændende bilmærker på markedet. I den forbindelse søger vi en salgschef, der brænder for at skabe resultater, drive udviklingen og være frontfigur for Hyundai i Nordjylland.

Om jobbet

Som salgschef for Hyundai bliver du en central nøgleperson hos Brdr. Hosbond, med det kommercielle ansvar for at udvikle, drive og styrke Hyundais position i Nordjylland. Du bliver også Brdr. Hosbonds kontaktperson til Hyundai Danmark, i alle forhold der har med salg af Hyundai i Nordjylland at gøre.

Dit primære arbejdssted bliver afdelingen i Aalborg, hvor dine ansvarsområder omfatter både din egen salgsindsats i Aalborg, samt det samlede salg af

Arbejdsgiver

**Brdr. Hosbond A/S -
Aalborg**

Skjernvej 4A

9220, Aalborg

Telefon: **99 30 35 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Direktør Mogens Hosbond

mh@hosbond.dk

21 47 56 44

Annonce ID: 22862

Indrykket: 10. oktober 2025

Hyundai i Nordjylland.

Jobbet byder på en enestående mulighed for at være med i vores nye setup fra dag ét. Sammen med dit salgsteam, får du således en unik mulighed for at sætte dit eget præg på udviklingen af Hyundai i Nordjylland.

Dine opgaver bliver blandt andet:

- At udvikle, implementere og løbende vedligeholde en salgsstrategi for Hyundai i Nordjylland.
- At arbejde tæt sammen med importøren, Nic. Christiansen Gruppen / Hyundai Danmark, om lagerstyring, kampagner og produktnyheder.
- At sikre høj kundetilfredshed og stærke relationer til både kunder og samarbejdspartnere.
- At følge markedet og proaktivt tilpasse aktiviteter for at maksimere resultater og sikre målopnåelse.
- At tage aktiv del i den daglige drift - du bliver ikke kun ansvarlig for det samlede salg af Hyundai, men også en aktiv del af salgsafdelingen i Aalborg med direkte kundekontakt og salg af biler.

Du bliver både kulturbærer og drivkraft i en ny, spændende fase for Brdr. Hosbond og Hyundai i Nordjylland, og du bliver omdrejningspunkt for mange af de aktiviteter, der skal drive vores succes i Nordjylland.

I tæt samarbejde med marketing afdelingen og ledelsen, kommer du også til at stå for:

- Planlægning og gennemførelse af salgs- og markedsføringsaktiviteter, der understøtter vores overordnede mål.
- Pleje og videreudvikling af et stærkt lokalt netværk.
- Udvikling og afholdelse af kundeorienterede events og lokale initiativer.
- Ansvar for salgsunderstøttende systemer, programmer og processer.
- Du sikrer, at resultater og aktiviteter lever op til Hydunais brandstandarder og værdier.

Hos Brdr. Hosbond bliver du en del af et ledelsesteam med korte beslutningsveje, stor frihed og højt engagement. Vi vægter samarbejde, kvalitet, nærvær og gode kundeoplevelser – og vi tror på, at det skal være både sjovt og meningsfuldt at gå på arbejde.

Vi forestiller os at du:

- Har erfaring fra bilbranchen – det er et krav.
- Kender branchen, dens kunder og mekanismer, og du ved, hvordan man skaber resultater gennem professionel rådgivning og stærke relationer.
- Har arbejdet som salgschef, Brand Manager, eller er erfaren bilsælger med lyst til at tage næste skridt mod et større kommercielt ansvar.

- Trives med at tage ejerskab, skabe struktur og drive udvikling – og du motiveres af at se konkrete resultater af din indsats.
- Har produktkendskab til Hyundai – eller lysten til hurtigt at tilegne dig det; erfaring med mærket er en stor fordel, men ikke et krav.
- Har flair for både mennesker, tal og forretning.
- Er analytisk og handlingsorienteret – du ser muligheder fremfor begrænsninger.
- Har sans for struktur, opfølgning og kvalitet i det, du leverer.
- Trives i en hverdag, hvor du både planlægger, eksekverer, sælger og motiverer.

Skal du med på rejsen?

Hvis dine kvalifikationer matcher stillingen, og du har lyst til at komme med på en spændende rejse, i en dynamisk bilvirksomhed med en markant position i Nordjylland, så send os din ansøgning snarest muligt. Som eneforhandler af Hyundai (og Ford) i Nordjylland, byder vi på rigtigt gode fremtidsperspektiver, med tryk på fra første fløjt.

Hvis du er den rigtige kandidat, så tilbyder vi en fuldtidsstilling med en attraktiv lønpakke og gode ansættelsesvilkår.

Der er **ansøgningsfrist den 26. oktober**, og vi vil gerne, at **du tiltræder stillingen den 1. december 2025**.

Vi glæder os til at modtage din ansøgning, som bedes fremsendt til direktør Mogens Hosbond på mh@hosbond.dk. Du er også velkommen til at kontakte Mogens Hosbond på telefon 21 47 56 44, hvis du har spørgsmål eller andet.

Om Brdr. Hosbond

Brdr. Hosbond er Nordjyllands største Ford forhandler, og fra vores afdelinger i Aalborg, Hjørring, Brønderslev og Frederikshavn, sælger vi årligt ca. 2.500 nye og brugte biler, og har flere end 10.000 biler gennem vores fire værksteder. Ud over salg af biler og værkstedsydelser, er vi en af landsdelens største forhandlere af dæk, og sælger flere end 20.000 dæk hvert år. Vi har dedikerede Ford PRO erhvervscentre i Aalborg og Hjørring, og har 9 gange modtaget Ford Motor Companys Presidents Award, på baggrund af tilfredshedsundersøgelser blandt vores kunder. I Hjørring er vi også aut. forhandler og værksted for Mazda. Fra januar 2026 er Brdr. Hosbond udnævnt som eneforhandler af Ford og Hyundai i Nordjylland, og i den forbindelse åbner vi nye Hyundai udsalgssteder / værksteder på vores lokationer i Aalborg og Hjørring.