

Volkswagen Erhvervsbiler
ALTID GODT KØRENDE

75 År

5 | 5 års garanti på varebiler

Samlet garanti i 5 år eller op til 150.000 km ved materiale- og fabrikationsfejl på varebiler (dvs. modellerne Amarok, Caddy Cargo, Crafter, Transporter Kassevogn og Dobbeltkabine, e-Transporter Kassevogn, e-Transporter Dobbeltkabine og ID. Buzz Cargo) solgt af Volkswagen Erhvervsbiler Danmark til en af vores autoriserede forhandlere og udleveret af forhandleren fra den 19. maj 2025. De første 2 år dækkes af fabrikantens garanti, de næste 3 år dækkes af Volkswagen Erhvervsbiler Danmark igennem vores autoriserede servicepartnere i Danmark, Grønland og på Færøerne.



SEMLER

Mobility

Salgschef søges til Volkswagen Erhvervsbiler i Hillerød - en del af Semler Mobility

Har du erfaring med salg og ledelse, og trives du med at udvikle salget af nye biler samtidig med at indgå i et team præget af samarbejde og udvikling? Så er du måske vores nye kollega!

Du bliver en del af et stærkt lokalt erhvervsteam, som kan beskrives med ordene dedikation, sammenhold, professionalisme og kompetence på højt plan. Vores kunders tilfredshed er altafgørende for os, derfor er vi gode til at samarbejde samt sikre vidensdeling på kryds og tværs af afdelingerne. Vi har desuden stor fokus på at udvikle og pleje vores kunderelationer, hvilket har resulteret i trofaste og loyale kunder.

Om jobbet

Som salgschef har du ansvaret for driften af salgsafdelingen for erhvervsbiler og har en vigtig rolle i forhold til at opbygge og udvikle salget heraf. Dine daglige arbejdsopgaver inkluderer personaleledelse, personligt salg, koordinering af lokale aktiviteter, samt sikre at resultater realiseres. Du vil arbejde på at udbygge markedsandele og udnytte den brede vifte af salgskanaler, som markedet byder på og vil samtidig være aktiv i det daglige salgsarbejde.

Arbejdsgiver

Semler Mobility Hillerød

Egespurs Allé 1

3400, Hillerød

Telefon: **48 26 11 15**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Head of Sales Charley

Schibsbye

2328 4625

Annonce ID: 22865

**Ansøgningsfrist: 14.
november 2025**

Indrykket: 13. oktober 2025

En høj kundetilfredshed er altafgørende for dig, som du sætter fremfor alt og motiveres desuden af at opnå gode resultater. Som salgschef har du en afgørende rolle i forhold til at bidrage kompetent og inspirerende til forretningens ledelse, arbejder engageret for at indfri ambitiøse målsætninger og salgsbudgetter. I din stræben for at indfri forventede målsætninger arbejder du effektivt og struktureret. Du er erfaren IT bruger og anvender CRM naturligt og proaktivt, som en del af din hverdag.

Om dig

Vi forestiller os, at du allerede har nogle års erfaring som leder fra en lignende stilling, og at du kan vise gode resultater i dit arbejde. Vi forventer, at du har indgående kendskab til de gældende leasing- og momsregler, og du formår at anvende denne viden i dit salgsarbejde.

Du besidder gode lederevner, hvilket kommer til udtryk ved, at du går forrest ved både at udvikle og motivere dit team på en konstruktiv måde, og du er god til at motivere dine medarbejdere til at yde det bedste – hver dag.

Med din meget kundeorienterede profil og forståelse for pleje af kunderelationer (CRM), formår du altid at levere den bedste kundeservice på en professionel måde. Din arbejdsgang er struktureret og du er vedholdende i fh.t. målsætning og opfølgning.

Desuden forventer vi, at du:

- Er initiativrig og motiveres af at gøre en positiv forskel
- Er erfaren IT-bruger og anvender det som en naturlig del af din hverdag
- Har flair for tal, og trives med klare mål og ser feedback som mulighed for udvikling

Om os

Volkswagen Erhvervsbiler Hillerød er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.000 medarbejdere. Vores specialiserede medarbejdere og mangeårige erfaring giver os en stærk placering på markedet. Det kræver at vi er dedikerede og sætter en ære i vores arbejde hver eneste dag.

Vi tilbyder løn efter kvalifikationer, pension, sundhedssikring og en hel del andre fordelagtige medarbejdergoder samt muligheden for at blive en vigtig del af en stor og professionel organisation.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Du vil få en leder, der er målrettet og hver dag arbejder for at skabe en inspirerende arbejdsplads. Jeg er direkte i min kommunikation, ambitiøs og resultatorienteret.

Jeg arbejder for at skabe udvikling - både for teamet og den enkelte medarbejder - og lægger stor vægt på at styrke kompetencer og potentiale.

Succes er noget vi skaber sammen.

Lyder dette som noget for dig?

Vi indkalder løbende til samtale, så søg allerede i dag via linket "**Send ansøgning**"

Har du yderligere spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Head of Sales Charley Schibsbbye på telefon [2328 4625](tel:23284625).

Vi glæder os til at høre fra dig!