



Salgskonsulent søges til Terminalen Amager

Brænder du for salg af biler og kunderådgivning i verdensklasse og vil du være en del af et ambitiøst team med høj faglighed og stærkt kollegaskab? Så er her en spændende mulighed for dig.

Vær med til at videreudvikle salget

Hos Terminalen Amager søger vi en passioneret salgskonsulent, som skal være med til at sikre og udvikle succesen med Hyundai, samt skabe gode resultater og stærke relationer i den daglige kontakt med kunder og kolleger.

Med reference til salgschefen, bliver du en del af et stærkt og dynamisk salgsteam, hvor du får en afgørende rolle i at rådgive kunder i butikken samt følge op på leads og generelle kundehenvendelser, både fysiske og digitale.

Du bliver ansvarlig for lageroptimering, opnåelse af personligt salgsmål, herunder salg af serviceaftaler, finansieringer, forsikringer og ikke mindst at sikre høj kundetilfredshed på vores Hyundai modelprogram.

Relationsopbyggende og målrettet

For at få succes i stillingen er du en proaktiv og smidig holdspiller, der brænder for at give kundeservice i verdensklasse og har fokus på høj kundeoplevelse og det gode salg. Du har forventeligt erfaring fra en lignende

Arbejdsgiver

Terminalen Amager

Englandsvej 391

2770, Kastrup

Telefon: 32 47 60 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgschef, Lars Dybdahl
lardyb@terminalen.dk
4015 8863

Annonce ID: 22876

stilling som salgskonsulent med et godt kendskab til bilbranchen. Kendskab til Hyundai's modelprogram er en fordel, dog ikke et krav.

Som person er du udadvendt, opsøgende og kan skabe tillidsfulde relationer. Du arbejder målrettet, struktureret og har et skarpt overblik. Endeligt er du i besiddelse af et stort drive og trives i et ambitiøst salgsmiljø.

Vil du med på holdet?

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning. Vi vurderer og behandler indkomne ansøgninger løbende, så send din ansøgning hurtigst muligt.

Har du spørgsmål til ovenstående, er du meget velkommen til at kontakte Salgschef, Lars Dybdahl på tlf. 4015 8863 eller på mail lardyb@terminalen.dk

Din nye arbejdsplads

Vores forhandlerkæde Terminalen er en multibrand kæde med 6 forretninger i Danmark, hvor målsætningen er at give vores kunder den bedste service til den rigtige pris. Hos Terminalen Amager er vi fra 1. januar 2026 autoriseret forhandler af Hyundai og Ford.

Du vil desuden blive en del af Nic. Christiansen Gruppen, som er en ledende figur i den nordiske autobranche med mere end 1200 medarbejdere i norden, Tyskland og Baltikum. Vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion er i live lokalt og udleves hver dag. Dette kommer blandt andet til udtryk i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere, og vores medarbejdere er drivkraften for vores succes.

Vil du lære endnu mere om vores kollegaer og hvad du kan blive en del af? Følg os på Instagram - NCG People og LinkedIn

Som medarbejder får du blandt andet adgang til:

- **Gode medarbejdervilkår** - med pension, sundhedsforsikring, flere årlige udviklingssamtaler og et arbejdsmiljø i topklasse
- **Uddannelse og træning** - Vi investerer i vores medarbejderes fremtid med træningsprogrammer og mulighed for efteruddannelse
- **Teamkultur** - Vi har en stærk teamånd, hvor samarbejde og kollegial støtte er i fokus og hvor vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion skinner igennem, både i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere
- **Sociale arrangementer** - Deltag i vores mange arrangementer, der styrker fællesskabet

- **Attraktive medarbejderrabatter** - hos koncernens samarbejdspartnere.

Vi glæder os til at høre fra dig

Terminalen A/S

Som medarbejder hos Terminalen A/S bliver du en del af Nic. Christiansen Gruppen, der siden 1967 har samlet på stærke brands og dygtige folk. Drevet af ordentlighed, integritet, sammenhold, passion og ambitioner er vi i dag en af Nordens største koncerner i bilbranchen: ***Vi arbejder hver dag på at gøre gode ting bedre – og på at levere mobilitetsløsninger, der både flytter mennesker og fremtiden med.***