



SEMLER

PREMIUM

Head of Marketing Strategy til Semler Premium

Bliv en del af Semler Premium – og være en del af at sætte retningen for vores salgs- og marketingstrategi.

Hos Semler Premium arbejder vi med nogle af verdens mest eksklusive bilbrands som Porsche, Lamborghini, Bentley, McLaren & Aston Martin og leverer kompromisløse kundeoplevelser. Nu søger vi en Head of Marketing Strategy, der vil stå i spidsen for at udvikle og implementere marketingstrategier, der styrker vores position på markedet og understøtter salgsorganisationen i Danmark og Sverige.

Om stillingen

Som Head of Marketing Strategy får du det overordnede ansvar for at sikre brandkonsistens, premium-oplevelser og kommerciel vækst. Du bliver en nøgleperson i ledelsens strategiske drøftelser, og får stor indflydelse på Semler Premiums fremtidige udvikling.

Dine primære ansvarsområder:

- Udvikle og eksekvere en langsigtet marketingstrategi i tæt samarbejde med salgsledelsen, og Semler Premium marketing team
- Sikre alignment mellem marketingaktiviteter og salgsp performance (leadgenerering, konvertering, CRM)
- Planlægge og gennemføre kampagner, events og digitale initiativer, der understøtter premium-brandet og samtidig støtte op om de forskellige faser i sales funnel

Arbejdsgiver

Semler Premium
København

Banevingen 6

2200, København

Telefon: **46 911 911**

[Besøg hjemmeside](#)

Announce ID: 22987

Ansøgningsfrist: Udløbet

- Ansvar for budgetstyring og ROI-analyse af marketingaktiviteter
- Lede og udvikle marketingteamet med fokus på eksekvering og kvalitet
- Sikre overholdelse af brand guidelines og corporate identity på tværs af alle touchpoints
- Rapportere direkte til Administrerende Direktør og indgå i strategiske drøftelser med direktionen

Vi forventer, at du:

- Har solid erfaring med strategisk ledelse
- Kan omsætte strategi til konkrete resultater
- Har stærk kommerciel forståelse og erfaring med samarbejde med salgsorganisationer
- Besidder kompetencer inden for digital marketing, CRM og data-drevet beslutningstagning
- Har ledelseserfaring med fokus på teamudvikling og performance

Personlige egenskaber:

- Strategisk og analytisk mindset kombineret med hands-on eksekvering
- Evne til at skabe relationer og samarbejde på tværs af organisationen
- Resultatorienteret med fokus på kvalitet og premium-oplevelser

Vi tilbyder

- En nøgleposition med stor indflydelse på Semler Premiums fremtidige vækst
- Mulighed for at arbejde med nogle af verdens mest eksklusive bilbrands
- Et dynamisk og passioneret miljø med høj kvalitet og stærke værdier

Du kan forvente regelmæssige rejser, typisk månedlige besøg på alle vores lokationer, herunder København, Aarhus, Malmø og Stockholm, da du har ansvaret for aktiviteter i både Danmark og Sverige.

Lokation: København (med ansvar for Danmark og Sverige)

Reference: Administrerende Direktør, Rasmus Albrechtsen

Er du klar til at tage næste skridt?

Er du klar til at tage din karriere og Semler Premium til næste niveau, og vil du være med til at skabe resultater, der kan mærkes? Så send din ansøgning og CV via linket nedenfor. Vi indkalder løbende til samtaler, så vent ikke med at vise os dit potentiale.

Vi glæder os til at høre fra dig.

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.