



Online Sales & Delivery Coordinator søges til vores afdeling i Fredericia

Hos Ayvens starter fremskridt med dig.

Vores ambitioner om at forme fremtiden for bæredygtig mobilitet er drevet af vores talent. Slut dig til os, og bliv bedre for hver bevægelse.

Drømmer du om at kombinere din interesse for biler med at skabe gode kundeoplevelser? Er du struktureret til fingerspidserne, kvalitetsbevidst og kvik til at sætte dig ind i digitale systemer? Så er det muligvis dig vi mangler til vores dedikerede B2C-team i Ayvens.

Ayvens beskæftiger sig bl.a. med salg og leasing af brugte biler. Du bliver en del af vores privatleasing team med lokation i Fredericia, der er ansvarlig for den daglige drift, herunder oprettelse, ordrebehandling samt udlevering af biler til vores kunder. Der er fart på i dagligdagen, og vores team arbejder hver dag sammen for at skabe fantastiske oplevelser for vores kunder.

Du vil få titlen som UCL & Flex Coordinator med ansvar for at understøtte alle salgskanaler i Remarketing B2C-afdelingen. Din dagligdag vil bl.a. bestå af:

- Håndtering og levering af privatleasing ordrer
- Håndtering og levering af vores egen flåde af Flex biler
- Oprettelse af biler til hjemmesiden
- Håndtering af kundehenvendelser på mail og telefon

Arbejdsgiver

Ayvens Danmark -
Fredericia

Vesterballevej 9C

7000, Fredericia

Telefon: **33 55 80 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Remarketing B2C Manager,
Jacob Karmann

jacob.karmann@ayvens.com

Annonce ID: 23065

Ansøgningsfrist: Udløbet

- Håndtering af ad hoc-opgaver for salgsafdelingen

Er du en person, der er nysgerrig af natur, og som trives i en hverdag, hvor der sker mange spændende ting, så er der rig mulighed for at udvikle dig hos Ayvens Danmark. Du vil indgå i teamet under Team Lead, Camilla Kieffer, og referere til Remarketing B2C Manager, Jacob Karmann. I det daglige vil du arbejde tæt sammen med dygtige kollegaer, hvor humor og professionalitet går hånd i hånd.

Hvem søger vi?

Vi søger en kandidat med flair for høj kundeservice, gerne viden og interesse for biler og bilsalg, samt en solid digital forståelse. Den ideelle person forstår at arbejde i en kommerciel organisation og beskriver gerne sig selv med følgende styrker:

- **Kundeorienteret:** En udadvendt og service-minded tilgang, der forstår at sætte kundens ønsker i fokus.
- **Samarbejdsevner:** Gode kommunikationsevner, der understøtter effektive samarbejder både internt og på tværs af organisationen.
- **Struktureret og kvalitetsbevidst:** Evnen til at holde styr på og koordinere flere opgaver samtidig uden at miste overblikket og gå på kompromis med kvaliteten.
- **Initiativrig:** Proaktiv initiativtager, der motiveres af at tage ansvar.

Derudover skal du tale og skrive flydende dansk samt kunne begå dig professionelt på engelsk. Det er desuden vigtigt, at du har erfaring med Office-pakken.

Grib muligheden for personlig og professionel udvikling

Vi sørger for, at du kommer godt fra start med både en "Buddy" og et tilpasset onboarding-program, der vil sørge for at du får en god start hos Ayvens Danmark. Når du først er faldet til, vil du opleve et passioneret og fagligt miljø sammen med mere end 200 engagerede kolleger.

I Ayvens er vores medarbejdere et af vores største aktiver. Derfor er vi klar til at investere i din professionelle udvikling og give dig muligheden for at opnå nye færdigheder.

Vi tilbyder selvfølgelig også medarbejderfordele og -frynsegoder som bl.a.:

- Ekstra feriefriidage
- Ekstraordinær god pensionsordning
- Sociale arrangementer for at fremme team spirit og det sociale sammenhold

- Forsikringer herunder bil-, rejse- og sundhedsforsikring
- Frokostordning

Er du klar til at køre med?

Send os dit CV og ansøgning senest d. 30/11. 2025. Bemærk: Det er kun ansøgninger gennem vores ansøgningsplatform, der vil blive taget i betragtning. Samtaler afholdes løbende, så send din ansøgning hurtigst muligt.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte

Remarketing B2C Manager, Jacob Karmann på mail:

jacob.karmann@ayvens.com

Vi ser frem til at høre fra dig.

Hvorfor Ayvens?

Med over 3,4 millioner køretøjer, der administreres på tværs af mere end 42 lande, tilbyder vi fuld-serviceleasing, fleksible abonnementstjenester, flådeadministration og multi-mobilitetsløsninger til kunder i alle størrelser, herunder store virksomheder, SME'er, erhvervsmæssigt og private. Ved at udnytte vores unikke position til at lede vejen til klimaneutralitet og fortsætte med at forme den digitale transformation af industrien, er vi godt positioneret til at imødekomme vores kunders skiftende mobilitetsbehov og give dem de løsninger, de har brug for for at trives.

Hos Ayvens tror vi på, at vores succes er drevet af vores engagement i kundetilfredshed. Vores team er dedikeret til at levere innovative løsninger og digitale tjenester, der hjælper vores kunder med at fokusere på deres daglige forretning. Vi forpligter os til at levere bæredygtig mobilitet og har gjort det til en central del af vores strategi. I alt, hvad vi gør, er vi styret af principperne om autenticitet, nysgerrighed, engagement og samarbejde. Vi sigter mod at fremme en organisation, der er mangfoldig i mennesker og ideer, hvor alle kan trives og være sig selv, uanset hvem de er.

Tag med os på denne spændende rejse, hvor vi fortsætter muliggørelsen af transformationen hen imod bæredygtig mobilitet i stor skala og give vores kunder de mobilitetsløsninger, de har brug for, for at få succes. Følg vores side for de seneste opdateringer, nyheder og indsigt.

*ALD Automotive | LeasePlan vil rebrande til Ayvens i alle 42 lande inden 2025.