



Salgsrådgiver søges til P. Christensen Rødekro

Brænder du for det personlige salg, og motiveres du af at give kunderne den bedste oplevelse og service? Så er du måske vores nye Salgsrådgiver i Rødekro, der gennem stærkt samarbejde skal være med til at sikre høj performance og unik kundeservice hos P. Christensen.

Til vores salgsafdeling i Rødekro søger vi en Salgsrådgiver til teamet for nye Mercedes-Benz personbiler, der i samarbejde med både kolleger og Mercedes-Benz skal være med til at sætte retningen for salget og skabe de gode kunderelationer. Vi tilbyder en spændende stilling, hvor du har stor medindflydelse for afdelingen og din egen hverdag samt ansvar for udvikling af vores salg og potentiale igennem opsøgende salg. Derudover vil du blive ansvarlige for de daglige praktiske ting i forretningen samt koordinering med værksted og eksterne samarbejdspartnere ift. klargøring af bilerne inden levering til kunderne.

Dine primære opgaver vil være:

- Rådgivning i salg, finansiering og leasing af Mercedes-Benz personbiler
- Salg- og kundeopfølgning
- Ansvarlig for egne salgsbudgetter og målsætninger
- Salg via netværk og Social Selling
- Ansvar for salgsudstillingen

P. Christensen

Arbejdsgiver

P. Christensen - Rødekro

Brunde Vest 7

6230, Rødekro

Telefon: 70 202 203

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgsafdelingen Søren Hamann Johnsen
6124 1380

Annonce ID: 23194

- Aktiv deltagelse i kundearrangementer

Vi søger dig som:

Har erfaring fra en lignende stilling i bilbranchen, hvor du er vant til at arbejde med opsøgende og relationsskabende salg samt med IT-systemer ift. kundeemner, prøvekørsler, tilbud etc. Som person er du energisk, målrettet og initiativrig samt sætter en ære i at give de bedste kundeoplevelser. Dertil har du et naturligt og udpræget drive med fokus på mersalg, finansiering og salgsmål, som støtter vores ambitiøse planer. Det er vigtigt, at du kan se dig selv i en mindre salgsafdeling, hvor du skal skabe dit eget kundenetværk gennem relationer og opsøgende salg med potentielle kundeemner.

Om P. Christensen

Vi er igennem flere generationer en familieejet virksomhed, hvor vi alle brænder for at give branchens bedste kundeoplevelser. Du vil blive en del af en koncern, der har lokationer landet over, hvorfor der vil være god mulighed for sparring på tværs af afdelingerne. Hos P. Christensen er vi på en spændende vækstrejse, hvorfor der vil være gode muligheder for både faglig og personlig udvikling hos os. Vi arbejder alle ud fra vores værdier Modig, Ansvar og Passion i samarbejdet med vores kunder, kollegaer og samarbejdspartnere, hvorfor det er vigtigt, at du kan spejle dig i de samme værdier.

Skal du med på holdet?

Så søg stillingen hurtigst muligt. Ansættelsessamtaler afholdes løbende, og stillingen kan søges indtil, den rette kandidat er fundet.
Har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Teamleder for salgsafdelingen Søren Hamann Johnsen på telefon 6124 1380.

Vi glæder os til at høre fra dig.

Hos P. Christensen A/S har vi solgt og serviceret biler siden 1924. Men der er sket meget siden dengang. I dag er vi en af landets ældste, største og mest innovative bilkoncerner med forretninger i det meste af landet fordelt på 12 lokationer, hvor vi repræsenterer nogle af de mest anerkendte bilmærker som Mercedes-Benz, Peugeot, Citroën, Opel, Hongqi, VOYAH, Fiat, Jeep og Mitsubishi. Tilsammen beskæftiger vi mere end 500 dedikerede medarbejdere.