Salgsrådgiver søges til P. Christensen Odense

Brænder du for nærværende kundekontakt og kvalitet i salget? Og trives du i et miljø, hvor samarbejde og høj service går hånd i hånd? Så er du måske vores nye Salgsrådgiver, som skal hjælpe til at styrke kundeoplevelsen og salget hos P. Christensen i Odense.

Til vores salgsafdeling i Odense leder vi efter en ny kollega til teamet for Mercedes-Benz personbiler. Netop denne afdeling er ved at gennemgå en større renovering, så vi fra starten af 2026 står klar med et splinternyt og topmoderne showroom efter alle Mercedes-Benz forskrifter. Her bliver du en vigtig del af et stærkt fællesskab, hvor du - i tæt samarbejde med både dine kolleger og Mercedes-Benz - er med til at drive salget og opbygge langvarige kunderelationer, samt udbygge og pleje dit netværk.

Dine vigtigste arbejdsopgaver bliver bl.a.:

- Rådgivning og salg af Mercedes-Benz personbiler - herunder finansiering og leasing
- Skabe stærke relationer med kunder og i netværk
- Ansvar for egne salgsmål og budgetter
- Salg via netværk og brug af Social Selling
- Aktiv deltagelse i kundeevents og arrangementer

P. Christensen

Arbejdsgiver

P. Christensen - Odense

Krumtappen 20

5260, Odense

Telefon: 70 202 203

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgsdirektør Jan Meier
25 22 29 20

Annonce ID: 23255

P. Christensen er en familieejet virksomhed gennem flere generationer, og vi går helhjertet efter at levere branchens bedste kundeoplevelser. Vi arbejder ud fra værdierne Modig, Ansvar og Passion, som afspejler sig i vores måde at møde både kunder og kolleger på.

Du bliver en del af en stærk koncern med afdelinger rundt i hele landet, hvor der er rig mulighed for sparring og videndeling på tværs. Du vil desuden få tætte samarbejdsrelationer til ambitiøse og fagligt dygtige kolleger, som - udover høj professionalisme - også værdsætter humor, sammenhold og godt kollegaskab. Vi er på en spændende vækstrejse, og derfor vil der være gode muligheder for både faglig og personlig udvikling. Netværk og relationer spiller en stor rolle i hverdagen, og du vil hurtigt opleve værdien af at være en del af et bredt fagligt fællesskab.

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring fra en lignende salgsrolle i bilbranchen
- Enten kommer med et stærkt netværk eller har kompetencerne til at opbygge et
- Er vant til at arbejde med IT-systemer i relation til kundeemner, prøvekørsler, tilbud m.m.
- Er energisk, initiativrig og har en udpræget lyst til at skabe de bedste kundeoplevelser
- Trives med opsøgende og relationsskabende salg og arbejder målrettet mod dine mål
- Har et naturligt drive med fokus på mersalg, finansiering og opnåelse af salgsmål, som understøtter vores ambitiøse planer

Har du lyst til at blive en del af holdet?

Så send din ansøgning hurtigst muligt. Vi afholder samtaler løbende og ansætter, når vi har fundet den rette kandidat.
Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgsdirektør Jan Meier på telefon 25 22 29 20.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Om os

Hos P. Christensen A/S har vi solgt og serviceret biler siden 1924. Men der er sket meget siden dengang. I dag er vi en af landets ældste, største og mest innovative bilkoncerner med forretninger i det meste af landet fordelt på 12 lokationer, hvor vi repræsenterer nogle af de mest anerkendte bilmærker som Mercedes-Benz,

Peugeot, Citroën, Opel, Hongqi, VOYAH, Fiat, Jeep og Mitsubishi. Tilsammen beskæftiger vi mere end 500 dedikerede medarbejdere.

Vi er en familieejet virksomhed gennem flere generationer og har en åben og flad organisation, hvor den enkelte medarbejders potentiale hele tiden bliver set og udviklet. Vi tror på, at hver enkel medarbejder bidrager til vores succes, således vi kan fastholde et meget højt serviceniveau og give vores kunder en troværdig samt personlig rådgivning.