



Commercial Consultant til Ayvens i Fredericia

Hos Ayvens starter fremskridt med dig.

Vores ambitioner om at forme fremtiden for bæredygtig mobilitet er drevet af vores talent. Slut dig til os, og bliv bedre for hver bevægelse.

Er du passioneret omkring biler og ønsker at gøre en forskel for vores kunder? Arbejder du struktureret, målrettet og med en stærk holdånd? Så er du måske den nye Commercial Consultant til vores dynamiske Sales-team i Ayvens Danmarks Fredericia-afdeling!

Vi vækster og søger endnu en engageret rådgiver, der primært vil være ansvarlig for at rådgive vores kunder inden for personbiler. Du vil arbejde tæt sammen med vores salgsafdelings Key Account Managers for at sikre, at vores kunder får en service og et kompetenceniveau, der overgår deres forventninger.

Som rådgiver vil du have ansvaret for at servicere et antal navngivne kunder og rådgive dem om deres bilpolitik. Du vil også hjælpe kundernes medarbejdere med at træffe de bedste valg, når det kommer til biler og ladeløsninger, samt udarbejde tilbud gennem hele beslutningsprocessen.

Dine ansvarsområder:

- Proaktiv rådgivning af brugerne omkring valg af bil, der harmonerer med kundens bilpolitik og brugernes ønsker.
- Udarbejdelse af leasingtilbud og -kontrakter.

Arbejdsgiver

**Ayvens Danmark -
Fredericia**

Vesterballevej 9C

7000, Fredericia

Telefon: **33 55 80 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

**Sales Manager Corporate
Henrik Mørup**

henrik.morup@ayvens.com

Annonce ID: 23296

Ansøgningsfrist: Udløbet

- Oprettelse af inspirations- og "best buy"-oversigter til vores kunder samt onboarding til online showroom.
- Dialog med diverse bilforhandlere.
- Gentegning af kontrakter til udløb vha. Salesforce CRM-system.
- Opfølgning i Salesforce, når nye kontrakter er tegnet.
- Tæt samarbejde med Ayvens' afdeling for brugte biler.

Vores kommende kollega:

Vi forestiller os, at du har indgående bilviden og -interesse, men brancheerfaring er ikke et krav. Du er vant til at tale med kunder og gør altid dit bedste for at yde den bedste service. Vores kommende kollega er desuden en holdspiller, der motiveres af at opnå fælles mål. Derudover vil du få succes i rollen, hvis du:

- er proaktiv, ansvarsfuld og disciplineret
- holder god struktur på dine opgaver
- besidder en god talforståelse og gerne kendskab til finansielle kalkulationer samt Excel
- er naturligt tillidsvækkende og troværdig
- trives med en foranderlig hverdag
- behersker engelsk i skrift og tale. Flydende dansk er obligatorisk

Er det dig, vi mangler? Grib mulighed for personlig og professionel udvikling

Vi sørger for, at du kommer godt fra start med både en "Buddy" og et tilpasset onboarding-program, der vil sørge for at du får en god start i Ayvens Danmark. Når du først er faldet til, vil du opleve et passioneret og fagligt miljø, hvor mere end 200 engagerede kolleger venter.

I Ayvens er vores medarbejdere et af vores største aktiver. Derfor er vi klar til at investere i din professionelle udvikling og give dig muligheden for at opnå nye færdigheder.

Vi tilbyder selvfølgelig også medarbejderfordele og -frynsegoder som bl.a.:

- Mulighed for medarbejdergunstig bilordning.
- Bonusordning.
- Ekstra feriefritage.
- God pensionsordning.

- Sociale arrangementer for at fremme team spirit og det sociale sammenhold.
- Og meget mere...

Er du klar til at køre med?

Send os dit CV og ansøgning hurtigst muligt, da vi holder samtaler løbende. Din ansøgning skal dog senest være sendt d. 15/1 2026. Bemærk: Det er kun ansøgninger gennem vores ansøgningsplatform, der vil blive taget i betragtning.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Sales Manager Corporate, Henrik Mørup, på mail: henrik.morup@ayvens.com.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Hvorfor Ayvens?

Med over 3,4 millioner køretøjer, der administreres på tværs af mere end 42 lande, tilbyder vi fuld-serviceleasing, fleksible abonnementstjenester, flådeadministration og multi-mobilitetsløsninger til kunder i alle størrelser, herunder store virksomheder, SME'er, erhvervsmæssigt og private. Ved at udnytte vores unikke position til at lede vejen til klimaneutralitet og fortsætte med at forme den digitale transformation af industrien, er vi godt positioneret til at imødekomme vores kunders skiftende mobilitetsbehov og give dem de løsninger, de har brug for for at trives.

Hos Ayvens tror vi på, at vores succes er drevet af vores engagement i kundetilfredshed. Vores team er dedikeret til at levere innovative løsninger og digitale tjenester, der hjælper vores kunder med at fokusere på deres daglige forretning. Vi forpligter os til at levere bæredygtig mobilitet og har gjort det til en central del af vores strategi. I alt, hvad vi gør, er vi styret af principperne om autenticitet, nysgerrighed, engagement og samarbejde. Vi sigter mod at fremme en organisation, der er mangfoldig i mennesker og ideer, hvor alle kan trives og være sig selv, uanset hvem de er.

Tag med os på denne spændende rejse, hvor vi fortsætter muliggørelsen af transformationen hen imod bæredygtig mobilitet i stor skala og give vores kunder de mobilitetsløsninger, de har brug for, for at få succes. Følg vores side for de seneste opdateringer, nyheder og indsigt.

**ALD Automotive | LeasePlan vil rebrande til Ayvens i alle 42 lande inden 2025.*