



Salgsrådgiver til Audi Risskov - En del af Semler Mobility

Brænder du for eksklusiv rådgivning og salg – og vil du være en del af et stærkt, professionelt team?

Hos Audi Risskov søger vi en passioneret og resultatorienteret salgsrådgiver, der vil være med til at styrke vores position som markedsleder indenfor premiumbiler.

Et engageret team og et motiverende arbejdsmiljø

Vi er et team af engagerede medarbejdere, hvor troværdighed, loyalitet og højt energiniveau danner fundamentet for vores hverdag. Vi sætter pris på høje ambitioner og stærke resultater – men lige så meget på fællesskab og arbejdsglæde.

En unik og relationsskabende oplevelse

I din meget udadvendte rolle rådgiver du vores kunder og sælger dem nye og brugte Audi biler. Du afdækker kundens behov og tilbyder kompetent vejledning inden for både finansiering og forsikring. Du kan forvente et tæt samarbejde med både vores reservedels- og værkstedsafdelinger, så tværfaglighed og samarbejdsevner er et must.

Du behersker godt købmandskab og sikrer langvarige kunderelationer

Arbejdsgiver

Audi Aarhus

Ravnsøvej 5

8240, Risskov

Telefon: **70 70 10 25**

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgschef Søren Hauge

2179 3264

Annonce ID: 23308

Ansøgningsfrist: Udløbet

Det er vigtigt, at du brænder for god service og kan kommunikere med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er dit drive. Du kan arbejde detaljeorienteret og kvalitetsbevidst med kundehåndteringssystemer, og tal skræmmer dig ikke.

- Du har erfaring fra bilbranchen - konkret minimum 3 års erfaring fra en lignende stilling
- Du har lyst til at blive en del af en struktureret og moderne virksomhed
- Du motiveres af at skabe exceptionelle kundeoplevelser
- Du er hurtig til at skabe gode relationer

Din udvikling – vores prioritet

Vi gør meget for at du får mulighed for at udvikle dig i dit arbejde. Vi bakker dig op med relevant Audi uddannelse og de nyeste salgssystemer og – værktøjer. Du kommer på produkttræning på nye modeller, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt. Du får en afvekslende og udfordrende hverdag, hvor du kan udleve din passion for salg – og være med til at skabe oplevelser, der rækker langt ud over det sædvanlige. Vi tilbyder løn efter dine kvalifikationer, sundhedssikring samt andre fordelagtige medarbejdergoder.

Om os

Vi er en del af Semler Gruppen, som er landets største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for salg og servicering af biler. Vi repræsenterer nogle af de stærkeste brands på markedet, bl.a. Audi, Volkswagen, ŠKODA, SEAT, CUPRA og Porsche. Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation, med dedikerede kolleger og mulighed for at sætte dit eget præg på hverdagen, så vi sammen når de opstillede mål.

Ansøgning

Lyder dette som dig? Så søg stillingen online via linket "**Send ansøgning**" i opslaget. Ansøgninger behandles løbende og tiltrædelse er efter nærmere aftale.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Søren Hauge på telefon [2179 3264](tel:21793264).

Vi ser frem til at høre fra dig.