



Autohuset
VESTERGAARD

Volvo salgskonsulent til Autohuset Vestergaard i Hillerød

Har du et skarpt salgsgen, elsker kundekontakt og har du allerede erfaring som bilsælger? Motiveres du af at skabe resultater og levere personlig og professionel rådgivning? Så er du måske vores nye salgskonsulent til Volvo!

Vi søger lige nu en Volvo salgskonsulent til vores team i Hillerød – en person, der motiveres af at skabe stærke kundeoplevelser og levere resultater gennem professionelt bilsalg. Volvo er et stærkt brand, hvor især kundeoplevelsen vægtes højt, derfor er det vigtigt for os at finde dig, der går den ekstra mil for kunden.

Hos os får du et stærkt fællesskab, hvor faglighed og trivsel går hånd i hånd. Vi prioriterer både udvikling, sparring og sociale aktiviteter, fordi vi tror på, at vi lykkes bedst som ét team.

Du bliver en del vigtig del af salgsteamet, som består af seks personvognssælgere, to erhvervssælgere og fire weekendhjælpere, hvor vi arbejder målrettet mod både individuelle og fælles mål. Du får et tæt samarbejde med dine ca. 60 lokale kolleger samt vores øvrige butikker i landet.

Som bilsælger skal du være klar til at styre salgsprocessen fra start til slut, og hele vejen skabe en god og tryk oplevelse for vores kunder. Du ved allerede,

Arbejdsgiver

**Autohuset Vestergaard A/S
- Hillerød**

Rønnekrogen 1
3400, Hillerød

Telefon: **48 24 19 24**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Dannie Petersen
dannie.petersen@autohuset-vestergaard.dk

Announce ID: 23450

Ansøgningsfrist: Udløbet

hvor vigtig en god kundeservice er og du er den type sælger, der tør at være opsøgende. Vi søger dig, der er god til at lukke aftaler og dig der sikrer et godt samarbejde rundt i hele huset. Så den dag kunden henter sin bil, står den klar, efter du har sørget for, at bilen fx har været et smut forbi værkstedet og klargøringen.

Dine arbejdsopgaver

- Rådgivning og salg af nye og brugte biler
- Salg af tillægsprodukter (fx finansiering, forsikring m.m.)
- Sikre høj kundetilfredshed gennem hele salgsprocessen
- Diverse administrative opgaver og sikre godt samarbejde på tværs af afdelinger

Arbejdstiden i hverdage er 09:00 – 17:30 og hver anden weekend 11:00-16:00.

Weekendarbejde kan afspadsres den efterfølgende uge.

Du er en kundeorienteret bilsælger, der

evner at omsætte kundernes behov til den rette bil og leverer professionel service med et smil. Salg er din styrke og du trives med at skabe resultater. Vi ser gerne, at du er nysgerrig, engageret og motiveret for at udvikle dig. Du lykkes med at følge hele salgsprocessen til dørs. Du ved, at det kræver vedholdenhed overfor kunder og er derfor god til at følge op. Samtidig formår du at arbejde tilpas struktureret, så du styrer dine opgaver, aftaler og afleveringer til tiden.

Eksempler på nøgleord om vores nye kollega:

- Har erfaring med salg af biler
- Er imødekommende og skaber hurtigt tillid
- Er målrettet og tager ansvar og gør sig umage
- Arbejder selvstændigt og struktureret
- Tænker fremad, følger op og sikrer kvalitet
- Trives i tæt samarbejde – både lokalt og med kolleger i andre afdelinger
- Har stærke købmandsevner og forretningsforståelse
- Har kørekort B

Vi kan tilbyde...

- Branchens måske bedste Back Office til at genere og håndtere leads
- Fast grundløn og provisionsordning
- Pensionsordning med fuld sundhedsforsikring
- Mulighed for kurser og efteruddannelser via Erhvervsakademiet Aarhus

- Et godt arbejdsmiljø med både store og små firmaarrangementer samt fokus på medarbejdertrivsel
- En afvekslende hverdag i et moderne bilhus

Er det her dit drømmejob? Så skynd dig at sende dit CV og ansøgning til os

Du er meget velkommen til at kontakte salgschef Dannie Petersen på

dannie.petersen@autohuset-vestergaard.dk.

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Autohuset Vestergaard

Autohuset Vestergaard A/S, Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder. Vi har autoriseret salg af 10 bilmærker - Volvo, Polestar, Renault, Ford, Mazda, Dacia og Nissan. I 2026 får vi nye, spændende mærker i vores huse. Vi er repræsenteret med 11 filialer - Autohuset Vestergaard beskæftiger cirka 700 medarbejdere og sælger årligt mere end 15.000 nye og brugte biler.

Det er vores vision at blive Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier: Troværdige, Kundeorienterede, Passionerede og Købmandsskab.