



SEMLER
Mobility

Salgsrådgiver søges til Volkswagen Højbjerg - en del af Semler Mobility

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam og kan du se dig selv i en fremtid som salgsrådgiver for et af de mest innovative bilmærker i verden? Så er du måske vores nye kollega!

Om jobbet

Du bliver en del af et miljø, hvor vi lægger vægt på samarbejde, læring og resultater, og hvor det også er vigtigt at have det sjovt på arbejde.

I din meget udadvendte rolle, rådgiver du vores kunder og sælger dem nye og brugte Volkswagen biler. I dialogen med kunderne løser du deres behov og formidler den rette finansiering og forsikring.

Hos Volkswagen har vi fokus på at udvikle dig løbende i dit arbejde og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Om dig

Du besidder stærke købmandsmæssige kompetencer og har en naturlig evne til at opbygge langvarige og værdifulde kunderelationer. Du brænder for at levere service i særklasse og kommunikerer ubesværet med mennesker på alle

Arbejdsgiver

Semler Mobility Højbjerg

Øster Parkvej 12

8270, Højbjerg

Telefon: **87 380 380**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Atakan Kekec

4322 3526

Annonce ID: 23492

Ansøgningsfrist: Udløbet

niveauer. Det falder dig naturligt at skabe tætte og tillidsfulde relationer, og høj kundetilfredshed er din største drivkraft.

Du arbejder struktureret, er detaljeorienteret og har en skarp kvalitetsbevidsthed – også når det gælder håndtering af kundesystemer og arbejde med tal.

Du kendetegnes ved:

- Du møder kunderne i øjenhøjde og fremstår imødekommende, loyal og troværdig.
- Du trives med at yde enestående service og har en naturlig evne til at kommunikere med forskellige mennesker.
- Du ønsker at være en del af en moderne og struktureret virksomhed, hvor kvalitet og samarbejde er i højsædet.
- Du har erfaring fra bilbranchen og bidrager med værdifuld indsigt og forståelse.

Om os

Volkswagen Højbjerg er en del af Semler Gruppen, som er landets største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for salg og servicering af biler. Vi repræsenterer nogle af de stærkeste brands på markedet, bl.a. Volkswagen, Audi, ŠKODA, SEAT, CUPRA og Porsche. Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation, med dedikerede kolleger og mulighed for at sætte dit eget præg på hverdagen, så vi sammen når de opstillede mål. Hos os vil du opleve et stærkt team, der med respekt for kolleger og kunder går til opgaverne med et smil på læben.

Derudover tilbyder vi løn efter kvalifikationer, sundhedssikring og mange andre fordelagtige medarbejdergoder samt muligheden for at blive en vigtig del af en stor og professionel organisation.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som leder arbejder jeg i et højt tempo med stor energi, men altid med medarbejdernes trivsel og motivation som omdrejningspunkt. Jeg tror på frihed under ansvar og skaber et miljø, hvor der er klare mål og forventninger, samtidig med at den enkelte salgsrådgiver får tillid, støtte og sparring til at lykkes og udvikle sig. Sammen skaber vi et motiverende arbejdsmiljø, hvor du kan yde dit bedste.

Lyder det som noget for dig?

Ansøgninger behandles løbende, så søg gerne allerede i dag via linket "**Send ansøgning**"

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Atakan Kekec på tlf. [4322 3526](tel:43223526).

Vi glæder os til at høre fra dig!