



SEMLER
Mobility

Brugtvognsansvarlig søges til Volkswagen Amager - en del af Semler Mobility

Er du drevet af resultater, passioneret omkring købmandskab og skarp til at skabe langvarige kunderelationer? Så er det dig, vi leder efter!

Om jobbet

Som Brugtvognsansvarlig hos Volkswagen Amager bliver du en nøgleperson for at drive og udvikle vores brugtvognsforretning. Du får en central rolle i at sikre, at vores biler præsenteres bedst muligt, og at kunderne får en oplevelse, der skaber loyalitet og langvarige relationer.

Dine arbejdsopgaver omfatter blandt andet indkøb og salg af brugte biler, formidling af finansiering, leasing og forsikring. Du vil også stå for annoncering og koordinering af klargøring af bilerne. Derudover arbejder du med dit eget salgsbudget og bidrager til at nå teamets fælles mål.

Om dig

Det er vigtigt, at du brænder for at levere resultater og skabe tætte kundeforhold. Du arbejder detaljeorienteret og kvalitetsbevidst og sætter en ære i at håndtere dine opgaver professionelt. Derudover er du åben, positiv og energisk – egenskaber, der passer til vores dynamiske salgsteam.

Arbejdsgiver

Semler Mobility Amager

Englandsvej 437

2770, Kastrup

Telefon: **32 47 90 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Head of Sales Anders Fog

2129 0280

Annonce ID: 23498

Ansøgningsfrist: Udløbet

Vi forventer, at du:

- Har solid erfaring fra bilbranchen – gerne med brugtvognssalg
- Behersker alle finansieringsformer, inkl. flexleasing
- Har indsigt i indkøb af biler med og uden afgift samt afgiftsberegning
- Er ambitiøs og ønsker at blive en del af et hold, som vil være de bedste

Om os

Volkswagen Amager er en del af Semler Gruppen, landets største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring. Vi repræsenterer stærke brands som Volkswagen, Audi, ŠKODA, SEAT, CUPRA og Porsche. Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation, med dedikerede kolleger og mulighed for at præge hverdagen.

Derudover tilbyder vi løn efter kvalifikationer, sundhedssikring og mange andre medarbejdergoder samt muligheden for at blive en vigtig del af en stor og professionel organisation.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som leder er jeg sympatisk, empatisk og skaber et miljø baseret på åbenhed og tillid. Jeg arbejder målrettet og fokuseret mod resultater, mens jeg værdsætter frihed under ansvar. Mit fokus er at forstå og støtte mine kollegaer, så de kan udfolde deres potentiale. Sammen stræber vi efter succes gennem samarbejde og gensidig respekt.

Lyder det som noget for dig?

Vi behandler ansøgninger løbende, og opstart er snarest muligt. Send din ansøgning allerede i dag via "**Send ansøgning**"

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Head of Sales Anders Fog på tlf. [2129 0280](tel:21290280)

Vi glæder os til at høre fra dig!