



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver med flair for brugtbiler til Audi Odense

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam, og kan du se dig selv i en fremtid som salgsrådgiver for et af verdens mest innovative bilmærker? Så er du måske vores nye kollega!

Hos Audi Odense har vi de seneste år oplevet imponerende vækst på nye biler – nu går vi målrettet efter at skabe samme succes på brugte biler. Derfor søger vi dig, der vil være den drivende kraft i vores brugtvognsafdeling.

Med dine kompetencer skal du være med til at løfte salget af Audi 'er på Fyn med fokus på brugte. Hos os er kunden altid i centrum – vi skaber oplevelser, der giver værdi og bygger langvarige relationer.

Om jobbet

Du bliver en del af et miljø, hvor vi lægger vægt på samarbejde, læring og resultater – og hvor det også er vigtigt at have det sjovt på arbejde.

I din udadvendte rolle rådgiver du vores kunder og sælger både nye og brugte Audi-biler. Du afdækker kundernes behov og formidler den rette finansiering og forsikring.

Hos Audi har vi fokus på din løbende udvikling og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du altid har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Arbejdsgiver

**Audi Odense - En del af
Semler Mobility**

Middelfartvej 50

5200, Odense

Telefon: **70 70 10 25**

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

**Salgschef Alexander V. D.
Clemensen**

**Alcl@audi.dk
2169 1970**

Annonce ID: 23555

Ansøgningsfrist: Udløbet

Om dig

Du besidder stærke købmandsmæssige kompetencer og har en naturlig evne til at opbygge langvarige og værdifulde kunderelationer. Du brænder for at levere service i særklasse og kommunikerer ubesværet med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at skabe tætte og tillidsfulde relationer, og høj kundetilfredshed er din største drivkraft.

Du arbejder struktureret, er detaljeorienteret og har en skarp kvalitetsbevidsthed – også når det gælder håndtering af kundesystemer og arbejde med tal.

Vi forestiller os, at du:

- Møder kunderne i øjenhøjde og fremstår imødekommende, loyal og troværdig.
- Trives med at yde enestående service og har en naturlig evne til at kommunikere med forskellige mennesker.
- Har minimum 3 års erfaring fra en lignende stilling i bilbranchen.
- Har kendskab til alle finansieringsformer – gerne inkl. flexleasing.

Om os

Audi Odense er en del af Semler Gruppen, landets største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for salg og servicering af biler. Vi repræsenterer nogle af de stærkeste brands på markedet, bl.a. Volkswagen, Audi, ŠKODA, SEAT, CUPRA og Porsche.

Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation med dedikerede kolleger og mulighed for at sætte dit eget præg på hverdagen, så vi sammen når de opstillede mål. Hos os vil du opleve et stærkt team, der med respekt for kolleger og kunder går til opgaverne med et smil på læben.

Derudover tilbyder vi løn efter kvalifikationer, sundhedssikring og mange andre attraktive medarbejdergoder samt muligheden for at blive en vigtig del af en stor og professionel organisation.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Jeg tror på, at stærke relationer skaber synergi og resultater. For mig er det vigtigt, at der er harmoni i teamet, og at vi alle ror i samme retning – med energi, godt humør og fokus på at nå vores fælles mål.

Som leder prioriterer jeg løbende sparring og træning, da jeg tror på, at udvikling sker i et rum, hvor vi både kan lære og fejle. Når vi står op i morgen, er vi stærkere, tættere og klar til at ro i takt igen – i et nyt og forbedret tempo.

Jeg ser frem til, at vi sammen kan udvikle os og Audi Odense til næste niveau.

Lyder det som noget for dig?

Ansøgninger behandles løbende, så søg gerne allerede i dag via linket "**Send ansøgning**"

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Alexander V. D. Clemensen på tlf. [2169 1970](tel:21691970) eller Alcl@audi.dk

Vi glæder os til at høre fra dig!