



Vil du sælge biler? Bliv salgstraineé hos Bjarne Nielsen i Esbjerg

Hos Bjarne Nielsen brænder vi for at gøre en forskel. Vi forsøger at tænke nyt og udvikle os, så vi i fællesskab kan skabe Danmarks mest moderne bilkoncern. Det kan du blive en del af som salgstraineé hos Bjarne Nielsen i Esbjerg.

Vi søger en salgstraineé, der drømmer om at arbejde med biler og have en karriere i bilbranchen. Her får du en spændende hverdag, hvor ingen dage er ens. I Esbjerg har vi to bilhuse på hver sin side af Storegade, og vi er autoriseret forhandler af Volvo, Ford, Renault, Dacia og Hyundai, ligesom vi er autoriseret på værkstedet for alle fem mærker. Vi sælger desuden brugte biler fra alle mærker, ligesom vi har forskellige tillægsydelser som forsikring og serviceaftaler. Vi sørger selvfølgelig for, at du bliver lært godt op i alle aspekter af det at være salgskonsulent.

Du bliver en del af et velfungerende team, hvor vi alle er en vigtig del af hinandens hverdag. Du bliver omgivet af gode kollegaer, hvor vi sammen sørger for, at bilhuset lever op til kundernes forventninger.

Dine opgaver omfatter blandt andet:

- Salg af nye Volvo, Renault, Dacia, Ford og Hyundai samt brugte biler fra alle mærker
- Salg af tillægsydelser som forsikringer, serviceaftaler og udstyr

Arbejdsgiver

**Bjarne Nielsen A/S -
Esbjerg**

Storegade 246

6705, Esbjerg Ø

Telefon: **76 13 85 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Glen Voss

glvo@nielsencargroup.dk

99 29 16 74

Annonce ID: 23600

Ansøgningsfrist: Udløbet

- Medansvar for, at priser, lister og skilte i bilhuset er opdateret
- Leadhåndtering
- Opmærkning af nøgler

Hvem er du?

Vi stiller ikke krav til specifik uddannelse, men det er nødvendigt med grundlæggende talforståelse. Personlighed vægter højere end uddannelsesbaggrund. Vi forestiller os, at du:

- Er god til at bevare overblikket og holde hovedet koldt i travle perioder
- Er udadvendt og kan lide at snakke med mennesker
- Er proaktiv og kan følge op på kundehenvendelser
- Har stor ordenssans og er struktureret, så du kan holde styr på kunder, leveringsprocesser og lignende
- Har en positiv og rolig indstilling, som skaber tillid mellem dig og vores kunder

Vi tilbyder:

- En spændende hverdag i et bilhus, *hvor* der ikke er to dage, der er ens
- Kurser i blandt andet finansiering og certificering hos importør
- Masser af udfordringer og udviklingsmuligheder med mulighed for at få større ansvar
- Deltagelse i spændende kundeevents
- Du vil indgå i vores salgsteam som løbende bemander bilhuset. Som en naturlig del af et moderne bilhus, holder vi også åbent i weekenden, hvor du vil få tildelt vagter.

Vi er en del af bilkoncernen Nielsen Car Group, der er i rivende udvikling.

Udover Bjarne Nielsen ejer koncernen brands som Leasing.dk, Motorpoint, Dahl Pedersen, Bilernes Hus samt værksteder. Vi har en moderne ledelse, som sætter pris på medarbejdere, der tager initiativ og ansvar, og du kan i høj grad præge din hverdag.

Stillingen er på fuld tid, og arbejdsstedet er i Esbjerg.

Sådan søger du stillingen:

Har du spørgsmål, kan du kontakte salgschef Glen Voss på tlf. [99 29 16 74](tel:99291674) eller mail: glvo@nielsencargroup.dk. Vi behandler naturligvis din ansøgning med største fortrolighed.

Opstart så så hurtigt som muligt, men vi venter gerne på den rette person.

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen "**Send ansøgning**".

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om os:

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 1000 medarbejdere fordelt blandt vores bilhuse under brands som Bjarne Nielsen, Dahl Pedersen, Bilernes Hus i Silkeborg samt leasingfirmaet LEASING DK. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Ford, Volvo, Hyundai, Zeekr, Polestar, Mazda, Renault, Dacia, Nissan, Omoda og Jaecoo - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat, Kia, Cupra og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.