



CarBuddii

Account Manager til CarBuddii i Aarhus C

Rådgivende salg · SaaS · Bilbranchen · Aarhus

Vil du arbejde med rådgivende salg i en softwarevirksomhed i vækst – og samtidig være en del af et fællesskab, hvor kollegaerne både løber sammen, spiser god frokost og deler interesser fra ølbrygning og salsa til saunagus?

Så læs videre.

Om CarBuddii

CarBuddii er en dansk softwarevirksomhed, der udvikler smarte, brugervenlige systemer og apps til bilbranchen i Danmark, Norge og Sverige. Vores mission er klar:

Vi vil gøre hverdagen nemmere og mere effektiv for bilforhandlere ved at digitalisere processer, reducere tidsforbrug og øge udbyttet af deres markedsføring – så de kan sælge flere biler.

Vi er et dedikeret team med stærke kompetencer inden for software, forretning og bilbranchen. Hos os er der kort vej fra idé til handling, og alle har mulighed for at sætte deres fingeraftryk på både produktet og virksomheden.

Vil du med på vækstrejserne?

Det går stærkt hos CarBuddii, og vi søger nu en Account Manager til vores kontor i Aarhus C. Du bliver en del af et team på ca. 10 kollegaer, som både er

Arbejdsgiver

CarBuddii

H. N. Clausens Gade 11

8000, Aarhus C

Telefon: **70 44 44 10**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

CEO Anders Dahl

70 44 44 10

Announce ID: 23685

Ansøgningsfrist: Udløbet

ambitiøse, hjælpsomme og sociale – og som glæder sig til at byde dig velkommen.

Din primære opgave bliver opsøgende og rådgivende salg til det danske marked via telefon og online møder. Du får stor frihed i din hverdag og arbejder tæt sammen med både onboarding-teamet og resten af organisationen.

Dine primære arbejdsopgaver:

- Opsøgende og rådgivende salg til nye kunder
- Salgs- og pipelinestyring
- Salgsrapportering
- Aktiv involvering i udviklingen og opbygningen af markedet
- Samarbejde med og støtte til onboarding-teamet
- Generel kundeservice og ad hoc-opgaver – vi hjælper hinanden, når der er brug for det

Hvem er du?

Du brænder for salg og motiveres af at skabe værdi for dine kunder. Du arbejder struktureret, er proaktiv og går op i kvalitet – både i din dialog og i dine leverancer.

Vi forestiller os, at du:

- Har nogle års erfaring med salg – gerne rådgivende salg
- Har kendskab til SaaS og / eller bilbranchen (et stort plus, men ikke et krav)
- Taler og skriver flydende dansk
- Forstår de nordiske sprog og kan begå dig professionelt på engelsk
- Er komfortabel med telefonen som primært salgsredskab
- Har erfaring med softwareværktøjer – eller lysten til hurtigt at lære dem

Hvad tilbyder vi dig?

Hos CarBuddii bliver du en del af en virksomhed med høj tillid, flad struktur og stor mulighed for både faglig og personlig udvikling.

Derudover tilbyder vi:

- Et professionelt, men uformelt arbejdsmiljø
- Lækker frokostordning
- Central beliggenhed i Aarhus C
- Gode ansættelsesvilkår

- En social hverdag med plads til både ambitioner og fællesskab

Vi har bl.a. løbeklub, sociale arrangementer og kollegaer med interesser, der spænder fra ølbrygning og salsa til saunagus.

Du behøver ikke dele alle interesser – bare have lyst til at være en del af fællesskabet.

Klar til næste skridt?

Send din ansøgning og dit CV til job@carbuddii.com hurtigst muligt.

Vi holder samtaler løbende og ansætter, når vi har fundet den rette.

Vi glæder os til at høre fra dig!