



Autohuset
VESTERGAARD

Salgstraineer til bilbranchen søges til Autohuset Vestergaard i Rødekro

Drømmer du om at sælge biler? Hos Autohuset Vestergaard i Rødekro har du nu chancen for at kickstarte din karriere som salgstraineer, og realisere dine ambitioner samt udvikle dig både fagligt og personligt.

I rollen som salgstraineer får du mange forskellige opgaver. Ud over at hjælpe med at sælge biler, spiller du en vigtig rolle i at sørge for, at hele salgsprocessen er optimeret. Når alt kommer til alt, er vores vigtigste opgave at give vores kunder en god oplevelse.

Vi søger en salgstraineer, der skal indgå i vores salgsteam bestående af snart 6 kolleger, som alle har fokus på at hjælpe hinanden i hverdagen. Du kommer til at have god sparring med kolleger i bilhuset, hvor du vil få et godt samarbejde med både indskrivningen og værkstedet, men også landsdækkende med vores andre salgsafdelinger.

"Hos os er hverdagen tempofyldt, da vi er en afdeling i vækst. Vi sælger mange biler hver måned, så der sker altid noget, men vi har samtidig et stærkt fællesskab, hvor alle hjælper hinanden. Vi sørger for, at vores trainee bliver klædt godt på fra start og får en grundig introduktion til både produkter og processer. Det vigtigste er, at man tager ansvar for sin egen læring og tør spørge,

Arbejdsgiver

Autohuset Vestergaard A/S
- Rødekro

Østergade 57

6230, Rødekro

Telefon: 74 66 14 05

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Thomas Lykke Nielsen

21 15 24 89

Annonce ID: 23780

Ansøgningsfrist: Udløbet

når man er i tvivl. Her får du frihed under ansvar, masser af sparring og et team, hvor der altid er plads til humor og udvikling."

Om jobbet og uddannelsen

Jobbet som salgstraineer rækker meget længere end at sælge biler. Ud over at være en skarp sælger, skal du være en god koordinator, da salgsprocessen kræver tungen lige i munden. Du skal bl.a. sørge for, at værksted og klargøring har bilen klar, når kunderne afhenter den. Du kommer til at lære at opkøbe biler med gevinst for øje, mersalg af forsikringer og udstyr, samt aflæse kunder via deres personprofiler.

Ud over den praktiske erfaring i det daglige vil du som salgstraineer gennemgå et uddannelsesforløb på Business College Syd, Mømmark, hvor du bliver klædt på til opgaven som bilsælger.

Du vil fx lære om:

- Personligt salg og teknikker
- Personprofiler og DISC
- Telefonsalg og CRM
- Leasing og finansiering
- Lovgivning og økonomi
- Markedsføring og handleplan
- Købelov og reklamationshåndtering
- Salgspsykologi

Vi ønsker, at du kan starte efter sommerferien.

Om dig

Du søger en traineestilling, hvor du bliver en del af en flad organisation og hvor ambitioner, fællesskab og frihed under ansvar går hånd-i-hånd.

- Du trives med at møde nye mennesker og bygge langvarige relationer
- Du brænder for at lukke den gode handel
- Du har et godt humør, er smilende og udadvendt
- Du har en stor passion for biler
- Du bidrager med dit gode humør
- Du er frisk på weekend arbejde, som afspadseres
- Du har et gyldigt kørekort til bil (kategori B)

Er du allerede topmotiveret til at komme i gang med at sælge biler? Så send din ansøgning inkl. CV allerede i dag.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Thomas Lykke Nielsen på tlf. 21 15 24 89.

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Det er således kun muligt at ansøge online via linket "**Send ansøgning**" i annoncen. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

Vi glæder os til at høre fra dig

Om Autohuset Vestergaard

Autohuset Vestergaard A/S Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder, som både sælger nye og brugte biler. Det er vores vision at opnå en position som Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er derfor passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier som er: troværdige, kundeorienterede, passionerede og købmandskab. Kan du se dig selv i disse værdier, så er du allerede et skridt nærmere et nyt job hos os.