



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver søges til Volkswagen, Škoda og Audi i Risskov - en del af Semler Mobility

Har du salgserfaring og lyst til at tage det næste skridt i en af bilbranchens største organisation? Kan du samtidig se dig selv som ambassadør for stærke brands som Volkswagen, Škoda og Audi - hvor kundeoplevelse og godt købmandskab er afgørende? Så er det måske dig, vi søger til vores salgsteam i Risskov.

Om jobbet

Som salgsrådgiver bliver du en del af et professionelt salgsteam, hvor du rådgiver og sælger biler for et af vores brands Volkswagen, Škoda eller Audi. I løbet af dagen betjener du flere kundesegmenter og salgskanaler, og din vigtigste opgave er at sikre tilfredse kunder og bidrage til, at vi når vores salgsmål.

Dine opgaver omfatter bl.a.:

- Rådgivning og salg til nye og eksisterende kunder
- Afdækning af kundernes behov og præsentation af den rette løsning
- Opbygning og udvikling af langvarige kunderelationer
- Aktiv deltagelse i afdelingens samlede salgs- og kundetiltag

Arbejdsgiver

Semler Mobility Risskov

Ravnsøvej 5

8240, Risskov

Telefon: **87 41 85 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef

Søren

Hauge

2179 3264

Salgschef

Andreas

Thomsen

5170 2926

Annonce ID: 23782

Ansøgningsfrist: Udløbet

Vi arbejder med nøgleord som troværdighed, loyalitet, højt energiniveau og stærkt samarbejde. Vi lægger vægt på performance og resultater – men også på, at det skal være motiverende og rart at gå på arbejde.

Om dig

Vi søger en salgsrådgiver, der:

- Har relevant salgserfaring fra bilbranchen
- Trives med kundekontakt og sætter en ære i at yde god service
- Er stærk til relationsskabelse og opbygning af kundeforhold
- Har en professionel, positiv og imødekommende fremtoning

Det er en fordel, hvis du har interesse for biler – og gerne for Volkswagen, Škoda og Audi – samt flair for at bruge din erfaring og viden i dagligdagen med kunder. Du arbejder struktureret, er vant til at bruge kundeservice-systemer, og tal skræmmer dig ikke. Du er indstillet på, at weekendarbejde indgår som en naturlig del af jobbet. Kendskab til vores mærker og sælgerværktøjer er en fordel, men ikke et krav.

Hos Volkswagen, Škoda og Audi i Risskov prioriterer vi din udvikling. Vi tilbyder:

- Relevant uddannelse og træning i salgsværktøjer
- Løbende produkttræning på nye modeller på tværs af mærkerne
- Vidensdeling og samarbejde på tværs af afdelinger

Om os

Semler Mobility i Risskov er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring med import, salg og service af biler og mere end 3.000 medarbejdere. Du bliver en del af et ungt og ambitiøst salgsteam, hvor der er fart over feltet, gode kolleger og stærke værdier. Vi kombinerer høj faglighed med et godt arbejdsmiljø i en uformel omgangstone.

Interesseret?

Hvis du kan se dig selv i stillingen, så tøv ikke med at sende din ansøgning til os allerede i dag. Ansøgninger behandles løbende.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Søren Hauge på tlf. [2179 3264](tel:21793264) eller Salgschef Andreas Thomsen på tlf. [5170 2926](tel:51702926).

Vi glæder os til at høre fra dig

