



## Erfaren salgskonsulent til Krogsgaard-Jensen i Gentofte

*Kan du lide at sælge biler, og vil du være en del af en af Danmarks største bilforhandlere?*

Kunne du tænke dig at arbejde som en del af et seriøst, engageret og motiveret salgsteam, der vægter kundens tillid og tilfredshed højt? Vil du være med til at fremme salget af biler i vores afdeling i Gentofte og til at sikre den bedst mulige håndtering af vores kunder? Så har vi stillingen til dig.

Vi søger en fagligt stærk og erfaren salgskonsulent til salgsteamet i Gentofte, der består af 1 salgschef og 2 sælgere. Du kommer til at sidde i vores afdeling på Brogårdsvej 44 i Gentofte og dine arbejdstider ligger fra 09:00-17.30 og på udvalgte søndage 11:00-16:00.

### *Vores forventninger til dig*

Vi forventer, at du kan sætte hak ved:

- Stærke kompetencer indenfor salg
- Du har minimum tre års salgserfaring fra bilbranchen - evt. erfaring med Toyota vil være en stor fordel.
- Du kan levere salgsresultater og har "næse" for handel med biler.
- Du har øje for detaljen og har minimum tre års erfaring med det administrative omkring bilsalg.
- Du er handlekraftig i dit virke og behersker godt købmandskab.
- Du har et naturligt drive, gåpåmod og et salgstalent.

Arbejdsgiver

Krogsgaard-Jensen A/S -  
Gentofte

Mesterlodden 37-41  
2820, Gentofte

Telefon: **72 112 110**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Martin Jessen  
**39 75 00 03**

Annonce ID: 23830

**Ansøgningsfrist: Udløbet**

## ***God til at styre arbejdsprocesser:***

- Du er velstruktureret, bevarer overblikket og har godt styr på dine opgaver og processer.
- Du arbejder selvstændig og du følger dine opgaver til dørs.

## ***Stærke samarbejdsevner:***

- Du er opsøgende og god til at inddrage og samarbejde med kollegaer.
- Du holder af at indgå i et team med god holdånd på tværs af afdelingerne.
- Du har viljen og evnen til at omgås alle typer mennesker.
- Du har lyst til at deltage aktivt i weekend arbejde / åbent hus-arrangementer osv.

## ***God til at tale med kunderne:***

- Du er god til kundeservice og har lyst til at opbygge et tillidsforhold til vores kunder.
- Du er interesseret i at rådgive og vejlede kunderne.

## ***Hvad kommer du især til at arbejde med?***

Du vil komme til at varetage alt, der har med Toyota bilsalg at gøre og du vil komme til at arbejde med salg af nye og brugte biler og salg af finansiering og forsikring for disse. Typiske arbejdsopgaver vil være betjening af kunderne i butikken, i telefonen og på mail. Du tager dig ligeledes af alt det administrative inden for bilsalg og følger kunden "til dørs" fra første kontakt til levering af bil.

Dit arbejde bliver udfordrende og udviklende med fokus på salg og kundetilfredshed. Din arbejdsdag kan være omskiftelig i opgave og karakter.

## ***Yderligere oplysninger***

Har du spørgsmål, er du velkommen til at ringe til Salgschef Martin Jessen på [39 75 00 03](tel:39750003).

## ***Sådan søger du stillingen***

Du søger stillingen online ved at sende din ansøgning, CV og evt. eksamenspapirer **senest d. 6. April 2026** på mailadresse [mj@krogsgaard-biler.dk](mailto:mj@krogsgaard-biler.dk).

Vi inviterer løbende kandidater til samtale.

Krogsgaard-Jensen A/S betragter mangfoldighed som et aktiv og opfordrer alle uanset personlig baggrund til at søge.

*Vi glæder os til at høre fra dig!*

## **Om virksomheden**

*Krogsgaard-Jensen A/S er etableret i 1924 og er forhandler af Toyota, Renault og Dacia. Vi beskæftiger 120 engagerede kolleger fordelt på otte lokationer i København N, Rødovre, Herlev, Birkerød og Gentofte, der har 2 lokationer.*