



Kring & Nielsen

Erfaren sælger søges til vores brugtbilsforretning i Horsens hos Kring & Nielsen

Kan du SÆLGE og ikke blot ekspedere, så kan det være dig vi søger!

Vi har supertravlt og søger derfor endnu en erfaren salgskonsulent til salgsteamet i vores bilhus i Horsens.

Vores produktsortiment spænder bredt og er uden mærke præferencer – det er den gode handel, der driver forretningen! Det vil derfor være en fordel at have et bredt kendskab til forskellige mærker og modeller, således du kan rådgive og hjælpe vores mange glade kunder.

Vores kunder kommer fra hele landet og en del af salget foregår via tlf. og mail, hvorfor ordentlighed og tillid er vigtige parametre i hele salgsprocessen.

Du vil referere direkte til den salgsansvarlige og bliver en del af en dynamisk virksomhed med en flad organisation. Der er fokus på udvikling og trivsel, der både skabes i huset, men især også til sociale arrangementer. Du ser positivt på udvikling samtidig med, at du er omstillingsparat – vi er nemlig ikke som andre bilhuse.

Som person er du udadvendt og serviceminded i din tilgang til kunder samt kollegaer og kan agere på forskellige niveauer uden at tabe overblikket i en travl hverdag med mange bolde i luften. Du er proaktiv, resultatorienteret og

Arbejdsgiver

Kring & Nielsen ApS

Torstedallé 173E

8700, Horsens

Telefon: **26 78 20 84**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Indehaver Henrik Nielsen

hn@kringnielsen.dk

22 40 13 68

Annonce ID: 23844

**Ansøgningsfrist: 12. april
2026**

Indrykket: 09. marts 2026

motiveres af at gå den ekstra mil

for kundens behov for således, at sikre den bedste kundeoplevelse. Du arbejder målrettet, struktureret og har ordenssans. Endeligt er du i besiddelse af et stort salgsdrive og trives i et ambitiøst salgsmiljø.

For at få succes i stillingen er du en proaktiv og fleksibel holdspiller, der brænder for at levere kundeservice i verdensklasse og skabe topresultater.

Grundløn efter kvalifikationer og med en god provisions ordning. Der er ingen loft på provision - så er du dygtig, sætter du selv rammen! Derudover er der pensions- og sundhedsordning tilknyttet.

Arbejdstid: 37 timer pr. uge, typisk mandag – fredag kl. 9.00 – 17.00 samt hver anden søndag fra 10.30 – 15.30. En søndagsvagt erstattes med en ugentlig fridag efterfølgende.

Vi forventer at;

- Du har mindst 5 års erfaring som bilsælger – gerne brugtvognssalg.
- Du er dygtig til mersalg (tillægsydelse samt finansiering) og kan fremvise performance dokumentation herfor.
- Du selvstændigt kan vurdere byttebiler og ikke blot læner dig op ad garantipriser.
- Du har "flair for IT" (MS Office pakken), tal og en sund økonomisk forståelse.
- Du kan kommunikere med alle typer mennesker på både dansk og engelsk.
- Du har kørekort B.

Hvad kan du forvente?

- En varieret arbejdsdag med fart på.
- En moderne arbejdsplads med højt til loftet og med kort vej fra ord til handling.
- Topmotiverede og dygtige kolleger på tværs af alle afdelinger.
- Jobbet er en fuldtidsstilling med fast arbejdsplads i bilhuset i Horsens.
- Mulighed for udvikling og ansvar
- En attraktiv medarbejderpakke, som omfatter pension, sundhedsforsikring og gode arbejdsforhold, samt sociale arrangementer.
- Sidst, men ikke mindst - at have det sjovt

Om Kring & Nielsen ApS

Kring & Nielsen ApS driver sin brugtbilsforretning fra Torstedalle 173 og Gotlandsvej 1 i Horsens, hvorfra der sælges et bredt spektrum af biler i

prissegmentet fra 50 – 700.000 kr. Vi er en dynamisk forretning der tæller ca. 30 ansatte, og er drevet af en passion for "den gode handel".

Se og læs mere på www.kringnielsen.dk

Kring og Nielsen er medlem af Autobranchen Danmark, samt 100% Autotjek.

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning inkl. CV på mail hn@kringnielsen.dk og mærk mailen "SÆLGER".

Vi vurderer og behandler indkomne ansøgninger løbende, så send din ansøgning hurtigst muligt. Samtaler forventes gennemført løbende og tiltrædelse efter nærmere aftale.

Har du spørgsmål til ovenstående, er du meget velkommen til at kontakte indehaver Henrik Nielsen på tlf. [22 40 13 68](tel:22401368).

Vi glæder os til at høre fra dig