



Salgsrådgiver til Volkswagen Erhvervsbiler i Risskov - en del af Semler Mobility

Brænder du for opsøgende B2B-salg og stærke kunderelationer?

Hos Volkswagen Erhvervsbiler i Risskov bliver du en del af en af Danmarks største erhvervssalgsafdelinger, hvor du får en central rolle i et dedikeret team på fire erfarne sælgere. Vi søger en salgsrådgiver, der vil være med til at udvikle vores erhvervsforretning og skabe stærke resultater i et ambitiøst, men uformelt miljø.

Om jobbet

Som salgsrådgiver bliver du en vigtig del af arbejdet med at sælge Volkswagen erhvervsbiler til mindre og mellemstore virksomheder.

Dine primære opgaver vil bl.a. være at:

- Opsøge og kontakte nye erhvervs kunder
- Afdække behov og sammensætte den rette løsning
- Gennemføre forhandling og salg
- Sikre opfølgning og høj kundetilfredshed

Du opbygger og udvikler din egen kundeportefølje og trives med en hverdag, hvor du er i dialog med kunder – både på telefon, mail og ude på besøg.



SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Risskov

Ravnsøvej 5

8240, Risskov

Telefon: **87 41 85 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Erhverv Kenneth

Jonassen

41 19 32 29

Announce ID: 23867

Ansøgningsfrist: Udløbet

Om dig

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med opsøgende B2B-salg – gerne fra en lignende rolle
- Er resultatorienteret, struktureret og vant til at arbejde med CRM-systemer
- Er relations skabende og professionel i din kundeførelse

Du er en teamplayer, der bidrager positivt til fællesskabet og værdsætter et tæt samarbejde med servicemarkedet, så kunden oplever en samlet løsning.

Om os

Volkswagen Erhvervsbiler i Risskov er en del af Semler Mobility og Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring med import, salg og service af biler og mere end 3.000 medarbejdere. Vores stærke brands og specialiserede medarbejdere giver os en solid position på markedet.

Vi tilbyder:

- Certificering via Volkswagen Erhvervsbilers salgsuddannelse
- Løbende produkt- og salgstræning
- Konkurrencedygtig lønpakke med bonus
- Pension, sundhedssikring og attraktive medarbejderfordele

Lyder det som noget for dig?

Send din ansøgning snarest muligt, da vi behandler ansøgninger løbende.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Erhverv Kenneth Jonassen på telefon [41 19 32 29](tel:41193229).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores

udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.