



Volkswagen Salgsansvarlig søges til attraktiv kundeportefølje hos Autocentralen i Skive

Det er store sko der skal fyldes ud - vores erfarne Volkswagen sælger gennem mere end 40 år skal på pension. Hvis dit hjerte banker for Volkswagen, du er en erfaren sælger der evner at levere branchens bedste service og du har et positivt sind, kan pladsen måske blive din.

Men...forventningerne er høje fra både kunder, kollegaer og leverandørerne, så det kræver at selvværet og selvtilliden er i top og du er klar på, at der skal leveres. Kunderne er vant til at få en personlig, kompetent og fejlfri håndtering når de handler hos os, så du skal have "orden i penalhuset", styr på kalenderen og sikre både kunderne og Virksomheden den bedste handel.

Du bliver tilknyttet husets Volkswagen afdeling, men du skal have lyst til, at give en hjælpende hånd i alle husets salgsafdelinger og du skal kunne sælge både nye og brugte biler. Uanset om det er en ny eller brugt bil du sælger - så skal du brænde for fencing produkter og generelt mersalg. Der er fart over feltet i vores koncern og vores bilhuse er velbesøgte, så du skal trives i et hektisk hverdag og være klar på at få testet dit naturlige salgsgen. Af natur skal du være resultatorienteret og arbejde målrettet. Du tænker "ud af boksen" og giver ikke op - uanset hvor store forhindringer du møder på din vej.

AUTOCENTRALEN
MERE END BILER

Arbejdsgiver

Autocentralen A/S - Skive

Katkjærvej 10

7800, Skive

Telefon: 97 52 23 88

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Filialchef Thomas Kristensen
thokr@soelvsten.dk
96 15 23 16

Annonce ID: 23986

Ansøgningsfrist: Udløbet

Branchen er konstant i udvikling så det kræver at du har "JA-hatten" med på job og finder dig godt tilpas i evigt foranderligt og krævende miljø.

Vi arbejder med "frihed under ansvar" og har "højt til loftet". Omgangstonen er afslappende og ligefrem så selvom dine krav er høje både til os og dig selv - så er du helt nede på jorden og foretrækker et uhøjtideligt miljø.

Vi forventer at du:

- Har min. 3 års erfaring som bilsælger
- Står på mål for afdelingens Volkswagen salgsmål
- Har fokus på mersalg af udstyr, serviceaftaler, forsikringer mv.
- Sikrer optimal præsentationen af afdelingens Volkswagen modeller
- Fleksibel og omstillingsparat

På arbejdspladsen:

- Møder du kunden i øjenhøjde, er loyal og troværdig
- Har du et godt overblik og styr på dine arbejdsopgaver
- Er du en god kollega der bidrager til den gode stemning
- Har du "ja-hatten" på - ser muligheder og fokuserer ikke på "hullerne i osten"
- Arbejder du struktureret og gør tingene færdig

Vi tilbyder:

- En stort kundeportefølje
- Suveræne og efterspurgte produkter på hylderne
- Udfordrende stilling med mulighed for personlig udvikling og frihed under ansvar
- En plads i en koncern med 8 afdelinger - alle i sund vækst
- God fast løn og attraktiv provision

Tiltrædelse hurtigst muligt!

Ansøgning:

Hvis den rette kandidat findes inden ansøgningsfrist, tillader vi os at ansætte og lukke stillingsopslaget ned. Ønsker du yderligere informationer om jobbet, er du velkommen til at kontakte filialchef Thomas Kristensen.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".

Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.

Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.