



carto

CARTO A/S søger en B2B-PROFIL til vores salgsafdelinger på Midt- og Sydsjælland!

Er du klar til at tage dit salg til næste niveau med verdens største bilmærke?

Hos Carto søger vi en engageret B2B profil, der brænder for at skabe stærke relationer og drive salg målrettet erhverv på Midt- og Sydsjælland. Er du den, vi leder efter?

Som B2B sælger forventer vi, at:

- Du har erfaring med B2B-salg, gerne fra bilbranchen eller lignende
- Du er troværdig og forstår at opbygge og pleje langvarige relationer med erhvervs kunder, hvor tillid og professionel rådgivning er i centrum
- Du har et højt serviceniveau, arbejder struktureret og kan navigere i komplekse beslutningsprocesser hos erhvervs kunder
- Du er stærk i kommunikation og kan formidle komplekse løsninger klart og tydeligt – både personligt, digitalt og via video
- Du er klar til at dykke ned i Toyota's omfattende produktportefølje og tilbyde skræddersyede løsninger til erhvervslivets transportbehov
- Du kan arbejde proaktivt med relevante tillægsprodukter som ekstraudstyr, serviceaftaler, finansiering, forsikring og leasing og dermed levere helhedsløsninger til erhvervs kunder

Vi tilbyder:

- Et selvstændigt job i et dynamisk arbejdsmiljø kendetegnet ved høj aktivitet, godt humør og nære relationer

Arbejdsgiver

Carto A/S - Slagelse

Trafikcenter Allé 1

4200, Slagelse

Telefon: **58 58 19 20**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Roberto da Cruz

40 13 19 24

Announce ID: 24129

**Ansøgningsfrist: 12. april
2026**

Indrykket: 12. marts 2026

- En arbejdsplads, hvor vi tror på langvarige og stærke relationer, og hvor vi hver dag gør os umage for at skabe tillid og troværdighed i forhold til vores gæster, leverandører og kolleger
- Gode muligheder for læring og udvikling af din karriere
- En god løn, en attraktiv provisionsordning, samt pension- og sundhedsforsikring

Carto A/S er autoriseret Toyota-forhandler med afdelinger i Holbæk, Næstved, Ringsted, Slagelse og Kalundborg.

Vi er kendt for vores professionelle service og veluddannede medarbejdere. Hos os sætter vi pris på samarbejde på tværs af afdelinger og en kultur, hvor holdånd og et højt fagligt niveau er i centrum!

Lyder det som noget for dig? Send os en kort ansøgning med dit CV og eventuelle referencer til rodc@carto.dk mærket "B2B-profil" i emnefeltet. Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Roberto da Cruz på tlf. [40 13 19 24](tel:40131924).

Vi holder løbende samtaler og glæder os til at høre fra dig hurtigst muligt!