



Salgs- og leasingrådgiver med interesse for elbiler og fremtidens mobilitet hos Sand Jensen Automobiler i Silkeborg

Brænder du for bilsalg og har interesse for elbiler og den grønne omstilling?

Hos Sand Jensen Automobiler søger vi en salgs- og leasingrådgiver, der vil være med til at forme fremtidens bilbranche i en tid med hastige forandringer og nye teknologier.

Vil du sælge fremtidens elbiler og Europas mest eksklusive modeller?

Vi søger en engageret og omstillingsparat salgs- og leasingrådgiver, der vil være med til at forme fremtidens bilsalg i en branche, der forandrer sig hurtigere end nogensinde før. Hos Sand Jensen Automobiler i Silkeborg får du mulighed for at arbejde med et bredt udvalg af nyere brugte biler – med et stadig stærkere fokus på elbiler og elektrificerede modeller.

Samtidig er vi et bilhus med en stærk tradition for at tilbyde eksklusive high-end biler – en profil vi stadig prioriterer højt. Det afspejles både i vores biludstilling og i særdeleshed i vores hjemtagningkoncept, hvor vi i tæt dialog med kunden henter eksklusive biler hjem fra hele EU efter ønske. Her har vi et markant forspring i forhold til det øvrige danske marked, da vi i over

Arbejdsgiver

Sand Jensen Automobiler
A/S

Viborgvej 7-13
8600, Silkeborg

Telefon: **86 82 72 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgsdirektør René Sand-
Jensen
40 94 72 00

Annonce ID: 24174

20 år har været fysisk til stede på det tyske marked gennem vores egen bilforretning, Autohaus Sand Jensen GmbH – en position, der sikrer os en konstant finger på pulsen og en adgang til et unikt netværk i hele Europa.

Du bliver en del af et erfarent team på i alt 7 rådgivere og elever, hvor samarbejde og faglig sparring er en naturlig del af hverdagen.

Om dig

- Du har erfaring med salg og / eller leasing fra autobranschen og brænder for at give kunderne kompetent og ærlig rådgivning.
- Du har interesse for elbiler og plug-in hybrid, og du forstår de spørgsmål og overvejelser, kunder typisk har i forbindelse med omstillingen til grøn mobilitet.
- Du trives i en branche i konstant bevægelse og motiveres af at lære nyt, følge med i markedet og være på forkant med teknologiske og lovgivningsmæssige ændringer.
- Du er en teamplayer, men formår også at tage selvstændigt ansvar for egne kunder og leads.
- Du arbejder struktureret og anvender CRM-værktøjer som en aktiv del af salgsarbejdet.
- Du er fleksibel og indstillet på den arbejdstid, der hører til en moderne bilforretning med åbent 7 dage om ugen, inkl. vagt hver anden weekend.

Om os

Hos Sand Jensen Automobiler A/S har vi siden 1969 arbejdet med salg og leasing af nyere brugte biler til både private og erhverv. Vi har i dag afdelinger i Silkeborg og Flensborg og beskæftiger ca. 80 medarbejdere samlet.

Branchen er under stor forandring, og vi er i fuld gang med at udvide vores ekspertise og sortiment inden for el- og hybridbiler. Det stiller nye krav til os – og til dig – men åbner også spændende muligheder for rådgivere, der gerne vil udvikle sig fagligt og være med i front.

Vi arbejder målrettet på at give vores kunder tryghed, gennemsigtighed og reel værdi – uanset hvilken type bil eller leasingløsning de vælger.

Det kunne være en fordel, hvis du også har:

- Erfaring med rådgivning om elbilers rækkevidde, opladning og totaløkonomi
- Kendskab til import eller opsøgende sourcing af biler, evt. fra Tyskland
- En nysgerrig tilgang til ny teknologi og digitale værktøjer

Ansøgning

Send din ansøgning og relevante bilag til job@sandjensen.dk. Vi behandler alle ansøgninger fortroligt og indkalder løbende til samtale.

Har du spørgsmål til stillingen er du meget velkommen til at kontakte salgsdirektør René Sand-Jensen på tlf. [40 94 72 00](tel:40947200).

Vi glæder os til at høre fra dig.