



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver søges til Audi Fredericia - En del af Semler Mobility

Har du salgserfaring og ambitioner om at videreudvikle din karriere hos en af bilbranchens største aktører? Ser du dig selv som en fremtidig ambassadør for Audi, hvor kundepleje og godt købmandskab er essentielt? Så er det måske netop dig, vi mangler i vores salgsafdeling!

Jobprofil

Som salgsrådgiver vil du betjene et bredt spektrum af kundesegmenter og salgskanaler, samtidig med at du hjælper os med at nå vores forretningsmæssige salgsmål. Vores værdier inkluderer troværdighed, loyalitet og et højt energiniveau, og du vil indgå i et miljø, hvor stærkt samarbejde, performance og resultater er i fokus. Samtidig med vil du opleve, at vi har et positivt arbejdsmiljø og vi har et stærkt fællesskab.

Personprofil

Vi søger en salgsrådgiver, som har nogle års erfaring fra servicebranchen, men det behøver ikke være fra bilbranchen. Det er altafgørende, at du brænder for god service og trives med at kommunikere med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er dit drive. Du går aldrig på kompromis med kvaliteten i dit

Arbejdsgiver

Audi Fredericia - En del af
Semler Mobility

Kongens Kvarter 32

7000, Fredericia

Telefon: **70 70 10 25**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Peter Krogaard

petkr@audi.dk

2073 9344

Announce ID: 24332

**Ansøgningsfrist: 17. maj
2026**

Indrykket: 15. april 2026

arbejde og har altid en professionel og positiv tilgang til kunder samt dine omgivelser.

Har du flair og interesse indenfor sociale medier er dette klart et plus. Og så gør det bestemt ikke noget, hvis du er vild med biler! Din arbejdstilgang er detaljeorienteret og kvalitetsbevidst med kundehåndteringssystemer, og tal skræmmer dig ikke. Du skal være indstillet på, at weekendarbejde indgår i stillingen. Har du kendskab til Audi og vores sælgerværktøjer, er det en fordel, men ikke et krav.

Gode udviklingsmuligheder

Hos os er det vigtigt, at du får mulighed for at udvikle dig i dit arbejde. Vi bakker dig op med relevant uddannelse og de nyeste salgssystemer og -værktøjer. Du kommer på produkttræning på nye modeller, så du er opdateret på viden til at rådgive kunderne bedst muligt. Din løn er en kombination af fast grundløn og bonus, som forhandles efter kvalifikationer. Vi tilbyder desuden firmabil, mobiltelefon, frokostordning samt pension og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Stærke værdier forener os på tværs

Audi Fredericia er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler. Vores specialiserede medarbejdere og mangeårige erfaring giver os en stærk placering på markedet. Du vil blive en del af en stor veletableret organisation med mange gode kolleger, velordnede forhold og en lang række personalegoder udover løn, som er i overensstemmelse med dine kvalifikationer og en attraktiv pensionsordning og sundhedssikring.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som din leder og kollega kan du forvente en engageret og støttende tilgang, hvor jeg prioriterer både teamets og den enkeltes udvikling. Her er nogle nøglepunkter, du kan forvente af mig:

- Åben og ærlig kommunikation: Jeg værdsætter gennemsigtighed og ærlig dialog.
- Samarbejde og teamwork: Jeg tror på styrken i et godt samarbejde og fælleskab.
- Resultatorienteret tilgang: Sammen sætter vi klare mål og arbejder målrettet for at opnå dem.

Lyder det som noget for dig?

Hvis du kan se dig selv i stillingen, så tøv ikke med at sende din ansøgning til os. Ansøgninger behandles løbende og med fortrolighed.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Peter Krogaard på [2073 9344](tel:20739344) eller mail: petkr@audi.dk

Vi glæder os til at høre fra dig.