



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver til Volkswagen Amager - en del af Semler Mobility

Har du salgserfaring og samtidig lyst til at komme videre i en af bilbranchens største virksomheder? Kan du se dig selv i en fremtid som ambassadør for Volkswagen, hvor kundepleje og godt købmandskab er altafgørende? Så er det måske dig, vi står og mangler i vores salgsafdeling!

Jobprofil

Dette er en spændende mulighed, hvor du bliver en del af vores professionelle salgsteam. I stillingen som salgsrådgiver vil du betjene en bred vifte af kundesegmenter og salgskanaler og samtidig bidrage til, at vi når vores forretningsmæssige salgsmål.

Vores nøgleord er troværdighed, loyalitet og et højt energiniveau. Du bliver en del af et miljø, hvor vi gennem stærkt teamarbejde har fokus på performance og resultater – men hvor det samtidig er sjovt at gå på arbejde.

Personprofil

Vi søger en salgsrådgiver med nogle års erfaring fra salgsbranchen – det er en fordel, at det er fra bilbranchen. Det er altafgørende, at du brænder for god service og trives med at kommunikere med mennesker på alle niveauer. Det

Arbejdsgiver

Semler Mobility Amager

Englandsvej 437

2770, Kastrup

Telefon: **32 47 90 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Head of Sales Anders Fog

21 29 02 80

Announce ID: 24375

Ansøgningsfrist: Udløbet

falder dig naturligt at opbygge tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er din primære drivkraft.

Du går aldrig på kompromis med kvaliteten i dit arbejde og har altid en professionel og positiv tilgang til kunder såvel som kolleger. Har du flair for og interesse i sociale medier, er dette et klart plus. Og så gør det bestemt ikke noget, hvis du er vild med biler!

Din arbejdstilgang er detaljeorienteret og kvalitetsbevidst, også når det gælder arbejdet i kundehåndteringssystemer, og tal skræmmer dig ikke. Du skal være indstillet på, at weekendarbejde indgår i stillingen. Har du kendskab til Volkswagen og vores sælgerværktøjer, er det en fordel – men ikke et krav.

Gode udviklingsmuligheder

Hos Volkswagen Amager er det vigtigt for os, at du har mulighed for at udvikle dig i dit arbejde. Vi understøtter din udvikling med relevant uddannelse samt de nyeste salgs- og IT-værktøjer. Derudover deltager du i produkttræning på nye modeller, så du er klædt på til at rådgive kunderne bedst muligt.

Om os

Volkswagen Amager er en del af Semler Gruppen, som er landets største virksomhed inden for bilbranchen med over 100 års erfaring i salg og servicering af biler. Vi repræsenterer nogle af markedets stærkeste brands, bl.a. Volkswagen, Audi, ŠKODA, SEAT, CUPRA og Porsche.

Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation med dedikerede kolleger og mulighed for at sætte dit eget præg på hverdagen, så vi sammen når de opstillede mål. Hos os møder du et stærkt team, der med respekt for både kolleger og kunder løser opgaverne med et smil på læben.

Derudover tilbyder vi løn efter kvalifikationer, sundhedssikring samt en række attraktive medarbejdergoder og muligheden for at blive en vigtig del af en stor og professionel organisation.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som leder er jeg sympatisk, empatisk og skaber et miljø baseret på åbenhed og tillid. Jeg arbejder målrettet og fokuseret mod resultater, mens jeg værdsætter frihed under ansvar. Mit fokus er at forstå og støtte mine kollegaer, så de kan udfolde deres potentiale. Sammen stræber vi efter succes gennem samarbejde og gensidig respekt.

Lyder det som noget for dig?

Ansøgninger behandles løbende, så send gerne din ansøgning allerede i dag.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Head of Sales

Anders Fog på tlf. [21 29 02 80](tel:21290280).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.