



Erfaren og skarp salgskonsulent søges til vores store og moderne Ford-Bilhus i Køge hos Bjarne Nielsen A/S

Er du en af branchens bedste til at sælge nye og brugte biler? Og formår du altid at få finansieringsaftalen med i handlen? Så er det dig, vi søger hos Bjarne Nielsen i Køge, hvor vi mangler en erfaren og skarp salgskonsulent til vores team.

Du er med helt fremme i salgstatistikkerne og er hundredmeter-mester i at afdække kundernes behov og sælge (mange) biler med hele pakken - altså med både finansiering, forsikring, opladnings- og serviceaftaler. Og med gode resultater følger selvfølgelig en attraktiv lønpakke.

Vi er nyvognsforhandler af Ford og Volvo. Dit primære fokus bliver på nyvognssalg af Ford, men brugte biler fylder også meget hos os, hvor vores målsætning er at tilbyde områdets stærkeste udvalg af brugte biler. Du har derfor også fokus på at finde og opkøbe brugte biler til import/videresalg eller eksport fra vores bilhus.

Vores omsætningshastighed er afgørende. Det er vigtigt, at du ved, hvad der rører sig i markedet, og du kan købe og sælge bilerne til de rigtige priser. Hos os får du alle muligheder for at skærpe og udvikle din sans for en god handel og dermed skabe de bedste betingelser for en god og lønsom forretning.

Arbejdsgiver

Bjarne Nielsen A/S - Køge

Tangmosevej 108

4600, Køge

Telefon: 56 67 70 00

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Jan Tholstorf

jant@bn.dk

9929 1867

Annonce ID: 24511

Ansøgningsfrist: 02. juni 2026

Indrykket: 06. maj 2026

Hvem er vi?

Billuset i Køge er et sted med stor energi. Hos os skal det ikke bare være sjovt at gå på arbejde - det er sjovt! Vi har en uformel tone, store armbevægelser og et virkelig godt sammenhold. Vi hjælper hinanden, spiller hinanden gode og dyrker hinandens succeser, for det smitter af på os alle.

Den energi kan du mærke, fra du træder ind ad døren. Du kommer til at indgå i et erfarent team af salgskonsulenter, og vi mødes også ofte til fælles sociale arrangementer.

Hvem er du?

Du har erfaring som salgskonsulent af nye og brugte biler og trives med klare mål og opfølgning på KPI'er, og går 110% efter at nå dem. Derudover forestiller vi os, at du:

- Er smilende og giver et godt førstehåndsindtryk
- Arbejder struktureret og bliver motiveret af at skabe resultater
- Er teamplayer med stort T
- Tager ansvar for egne handlinger og står på mål for de resultater, du skaber
- Ønsker at udvikle dit potentiale

Endelig skal du kunne arbejde, når kunderne er der. Dette indebærer arbejde hver anden weekend og på helligdage. Vi tilbyder en attraktiv lønpakke med telefon, pension, provision samt sundhedsforsikring.

Stillingen er på fuld tid, og tiltrædelse er snarest muligt, men vi venter gerne på den rette kandidat.

Sådan søger du stillingen

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen "**Send ansøgning**". Vi indkalder løbende til samtaler og forbeholder os retten til at slette opslaget, hvis stillingen bliver besat - så send din ansøgning med videre hurtigst muligt.

Har du spørgsmål, så tøv ikke med at kontakte salgschef Jan Tholstorf på tlf.

[9929 1867](tel:99291867) eller mail jant@bn.dk (fortrolighed er en selvfølge).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om os

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 1000 medarbejdere fordelt blandt vores bilhuse under brands som Bjarne Nielsen, Dahl Pedersen, Bilernes Hus i Silkeborg samt leasingfirmaet LEASING DK. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Ford, Volvo, Hyundai, Zeekr, Polestar, Mazda, Renault, Dacia, Nissan, Omoda og Jaecoo - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat, Kia, Cupra og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.