



EJNER HESSEL

Salgskonsulent søges til Renault og Hessel Selected til vores afdeling i Silkeborg

Er du klar til at tage udfordringen op som salgskonsulent for Renault og Hessel Selected i Silkeborg?

Vi søger en engageret, serviceminded og erfaren salgskonsulent, som ønsker at være en del af en spændende tid med Renault og Hessel Selected – to brands i stor udvikling! Er du i dag i en lignende stilling i det østjyske og klar til at prøve kræfter med en af Danmarks største bilforhandlere? Så kan du være den, vi søger!

Hos os får du et alsidigt og spændende job, hvor du arbejder med nye Renault personbiler og Hessel Selected, vores brugtvognsafdeling, hvor vi sælger nyere brugte biler fra forskellige mærker. Du vil have stor kundekontakt og samarbejde tæt med dine kolleger, samtidig med at du får stor frihed til at drive dit eget salgsarbejde. Vi er en flad organisation, og som salgskonsulent hos Ejner Hessel får du stor indflydelse på din hverdag, hvilket gør det muligt for dig at tage beslutninger tæt på dig og dine kunder.

I din rolle vil du selvstændigt varetage de daglige opgaver i showroomet med dine øvrige salgskolleger, og du vil have stor frihed under ansvar.

Du bliver en del af et stærkt team med 43 dygtige og flinke kolleger i Silkeborg, og du får adgang til vores store salgsnetværk med kolleger fra

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Silkeborg

Stagehøjvej 3

8600, Silkeborg

Telefon: 72 11 65 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Thino Selva -
Regionssalgschef (Jylland),
Renault / Dacia
thino.selva@hessel.dk
51 21 56 26

Annonce ID: 24543

afdelinger over hele landet. Ejner Hessel er autoriseret forhandler af Mercedes-Benz, Ford, XPENG, Renault og Dacia, og vi har over 1.900 kolleger fordelt på 37 afdelinger i hele landet. Dette giver dig det rette fundament for at kunne imødekomme kundernes behov – før, under og efter salget.

Du er...

- En energisk og ambitiøs salgskonsulent med dokumenteret salgserfaring fra bilbranchen.
- En dygtig sælger med gode salgsresultater fra tidligere jobs.
- Fortrolig med leasing og finansiering.
- God til at skabe struktur i din hverdag og følge systematisk op på tilbud og leads.
- Initiativrig og brænder for at skabe resultater.
- Serviceminded, selvstændig og evner det opsøgende salg.
- En udadvendt og empatisk teamplayer, der også gerne giver en hånd med, når kollegerne har brug for det.
- Omstillingsparat og nysgerrig i et foranderligt marked (fx vedrørende salg af elbiler/plug-in, nye/brugte biler og nye salgskanaler).
- Gerne lokal forankret med et godt netværk i og omkring Silkeborg

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Koncernen er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Virksomheden tilbyder både personbiler, varebiler, lastbiler og busser og dækker dermed hele transportområdet fra privat mobilitet til tung erhvervstransport.

Ejner Hessel fungerer desuden som importør af både lastbiler og busser. Derudover har koncernen sit eget samlede leasingselskab, Hessel Solutions, som tilbyder fleksible leasing- og finansieringsløsninger til både private og erhverv.

Ejner Hessel blev etableret i 1968 og har gennem årene ekspanderet og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 2.000 medarbejdere og omsatte i 2025 for 10,5 mia. kr.