



Autohuset  
**VESTERGAARD**

## Erfaren salgskonsulent til større bilhus hos Autohuset Vestergaard i Kolding

*Har du erfaring med bilsalg, et stærkt købmandskab og elsker kundekontakt? Får du energi af at skabe resultater og levere personlig og professionel rådgivning?*

Så er du måske vores nye salgskonsulent!

Som salgskonsulent i Kolding bliver du en del af et ambitiøst team, der ud over at have det sjovt, stiler mod topkarakterer fra kunderne – og ikke mindst at nå sine individuelle og fælles mål. Det gode fællesskab i huset ses både, når vi samles til grillpølser og når vi fejrer vores succeser. Salgsteamet består af 9 sælgere og 5 weekendhjælpere, og i hele bilhuset får du ikke mindre end 120 nye kolleger. Du kommer primært til at arbejde med nysalg af Hyundai.

*Du ved, hvad der skal til for at skabe stærke kunderelationer og du tør være opsøgende*

Med vores mange stærke brands i huset, tager du ansvar for hele salgsprocessen, fra første kontakt til levering. Hele vejen skaber du en god og tryk oplevelse for vores kunder. Du er stærk i afslutning af salget og du ved, at det kræver vedholdenhed overfor kunder og er derfor god til at følge op.

Du er en kundeorienteret sælger, der forstår at matche kunden med den rette bil. Du drives af salg, motiveres af resultater og har en naturlig evne til at

Arbejdsgiver

Autohuset Vestergaard A/S  
- Kolding

Trianglen 4

6000, Kolding

Telefon: **75 52 25 55**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Henning  
Troelsgaard

**24 46 55 69**

Annonce ID: 24572

**Ansøgningsfrist: Udløbet**

skabe tillid hos kunderne. Vi ser gerne, at du er nysgerrig og motiveret for at udvikle dig. Samtidig formår du at arbejde tilpas struktureret, så du styrer dine opgaver, aftaler og afleveringer til tiden.

Få et indblik i Autohuset Vestergaard som arbejdsplads: [www.autohuset-vestergaard.dk/start-din-karriere/](http://www.autohuset-vestergaard.dk/start-din-karriere/)

### ***Du kommer til at arbejde med:***

- Rådgivning og salg af nye og brugte biler
- Salg af tillægsprodukter, fx finansiering, serviceaftaler, forsikring m.m.
- At sikre god kundetilfredshed gennem hele salgsprocessen
- Diverse administrative opgaver og sikre godt samarbejde på tværs af afdelinger

Arbejdstiden i hverdage er 09:00 – 17:30 og hver anden weekend 11:00-16:00.

Weekendarbejde kan afspadsres den efterfølgende uge.

### ***Eksempler på nøgleord om vores nye kollega:***

- Har erfaring med salg af biler
- Er imødekommende og skaber hurtigt tillid
- Arbejder selvstændigt og tilpas struktureret
- Tænker fremad, følger op og sikrer kvalitet
- Trives i tæt samarbejde – både lokalt og med kolleger i andre bilhuse
- Har stærke købmandsevner og forretningsforståelse
- Har kørekort B

### ***Hos os får du:***

- Branchens måske bedste Back Office til at genere og håndtere leads
- Mulighed for at deltage på introdag for nye medarbejdere
- Mulighed for kurser og efteruddannelser via Erhvervsakademiet Aarhus
- Et godt arbejdsmiljø med både store og små firmaarrangementer samt fokus på medarbejdertrivsel
- En afvekslende hverdag i et moderne bilhus
- Fast grundløn inkl. pensionsordning med fuld sundhedsforsikring og provisionsordning

***Er du klar til at skifte gear i karrieren? Så send dit CV eller giv***

***Henning et kald!***

Du er meget velkommen til at kontakte Salgschef Henning Troelsgaard på tlf.

[24 46 55 69](tel:24465569).

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

***Vi glæder os til at høre fra dig!***

## ***Om Autohuset Vestergaard***

*Det vores vision er at opnå en position som Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er derfor passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier som er: troværdige, kundeorienterede, passionerede og købmandskab. Kan du se dig selv i disse værdier, så er du allerede et skridt nærmere et nyt job hos os.*