



SEMLER

Produktchef - Skade - søges til Semler After Sales i Brøndby

Kommerciel Produktchef, der skal varetage en central rolle på Skadesområdet

Vil du stå i spidsen for at udvikle et forretningsområde med stort potentiale i Semler After Sales? Trives du med at kombinere forretningsudvikling, analyse og stærke relationer – og kan du omsætte strategi til konkrete resultater? Vi søger netop nu en erfaren og kommerciel profil, der kan tage ejerskab for skadesområdet og drive udviklingen på tværs af værksteder, forsikringssselskaber og interne forretningsområder.

Semler After Sales – din nye afdeling

Semler Gruppen er Danmarks største koncern i bilbranchen med mere end 100 års erfaring. Vi står på et stærkt historisk fundament og arbejder målrettet på at drive udviklingen i mobilitet på tværs af vores forretningsområder. I Semler After Sales arbejder vi tæt sammen med forhandlernetværket og interne samarbejdspartnere for at udvikle eftermarkedet og skabe bedre resultater gennem hele værdikæden.

Om jobbet

Som Produktchef for skadesområdet får du det samlede kommercielle og strategiske ansvar for at udvikle området til et selvstændigt og stærkt forretningsben.

Du skal sætte retning, skabe struktur og bygge fundamentet for fremtidig

Arbejdsgiver

Semler Gruppen - Brøndby

Park Allé 289 G

2605, Brøndby

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Jeppe Laursen

[4033 8059](#)

Annonce ID: 24603

**Ansøgningsfrist: 19. juni
2026**

Indrykket: 20. maj 2026

vækst. Rollen spænder bredt fra drift og optimering til udvikling af nye koncepter og samarbejder – med fokus på både profitabilitet, kundeoplevelse og partnersamarbejde.

Primære ansvarsområder

- Tage produktejerskab for skadesområde
- Udvikle og eksekvere en klar strategi for området
- Drive vækst i omsætning og lønsomhed
- Optimere prissætning og koncepter
- Samarbejde med forsikringselskaber og værksteder
- KPI-styring og datadrevet opfølgning
- Udvikle nye forretningsområder (smart repair, glasskader m.m.)

Om dig

- Har erfaring fra skadesområdet (værksted, skadescenter eller forsikring)
- Stærk kommerciel forståelse
- Er relationsskabende og analytisk
- Trives med både drift og udvikling
- Har potentiale til at opbygge og lede et team

Hvad kan du forvente af din leder?

Som din leder lægger jeg stor vægt på trivsel i hverdagen og tror på frihed under ansvar, tæt sparring og samarbejde.

Vi tilbyder

Du får en nøglefunktion med stort ansvar, hvor du får mulighed for at opbygge et nyt forretningsområde.

Vi har et stærkt fagligt fællesskab og en hverdag, hvor der er fokus på samarbejde, fremdrift og udvikling. Vi tilbyder desuden et moderne og uformelt arbejdsmiljø med attraktive medarbejdergoder, blandt andet fitnessfaciliteter og frokostordning.

Lyder det som noget for dig?

Så vil vi se frem til at modtage din ansøgning hurtigst muligt. Vi indkalder løbende til samtaler.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Jeppe Laursen på telefon [4033 8059](tel:40338059).

Vi glæder os til at høre fra dig.

