



Erfaren og ambitiøs bilsælger søges til Volkswagen, Škoda og Cupra hos Autocentralen i Vejle

Erfaren og branchekendt bilsælger søges til vores travle Volkswagen, Škoda og Cupra bilhus i Vejle.

Det er vigtigt, at du ikke er fastlåst til et specifikt bilmærke og kan se dig selv sælge både nye og brugte biler. Alle i afdelingen, uanset titel og ansvarsområde, arbejder på tværs og hjælper hinanden. For den rette person, vil der på sigt være mulighed for at blive salgsansvarlig for ét af huset bilmærker.

Huset har et godt team, hvor alle brænder for, at sælge biler og give branchens bedste kundeservice. Vores nye bilsælger mener, at mersalg er en selvfølgelighed og han / hun sikrer den mest optimale handel - både for kunden og virksomheden! Du er skarp, har styr på tidens efterspørgsel og en dygtig købmand.

Der er fart over feltet i huset, så du skal trives i et hektisk bilhus og være klar på at få testet dit naturlige salgsgen for alvor. Af natur skal du være resultatorienteret og arbejde målrettet. Du tænker "ud af boksen" og giver ikke op - uanset hvor store forhindringer du møder på din vej. Branchen er konstant i udvikling så det kræver at du har JA-hatten med på job og finder dig godt tilpas i evigt foranderligt og krævende miljø.

Arbejdsgiver

Autocentralen A/S - Vejle

Bugattivej 4

7100, Vejle

Telefon: 76 41 39 00

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Filialchef Michael Rand

mr@autocentralen.com

40 48 48 22

Annonce ID: 24651

Ansøgningsfrist: 30. juni 2026

Indrykket: 27. maj 2026

Vi arbejder med "frihed under ansvar" og har "højt til loftet". Omgangstonen er afslappende og ligefrem så selvom dine krav er høje både til os og dig selv - så er du helt nede på jorden og foretrækker et uhøjtideligt miljø. Vores forventninger er høje til dig og kun branchens bedste sælgere kommer igennem nåleøjet og derved får lov til at blive en del af husets salgsteam.

Vi forventer at du:

- Har minimum 2-3 års erfaring som bilsælger - og meget gerne med vores bilmærker
- Har et godt kendskab til både salg af nye og brugte biler samt opkøb
- Er resultatorienteret og "tænder" på et godt salg og dine salgsmål
- Har fokus på mersalg af udstyr, serviceaftaler, forsikringer mv.
- Er god til tal og har erfaring med finansiering og serviceaftaler
- Har et naturligt og udpræget salgsgen

På arbejdspladsen:

- Arbejder du selvstændigt og er proaktiv på dit ansvarsområde
- Er du energisk, har en god udstråling og et godt humør
- Giver du gerne dine kollegaer en hjælpende hånd
- Har du altid fokus på en god handel - både for dig og kunden
- Byder du kunderne professionelt velkommen og følger handlen helt til dørs
- Fokuserer du på god service, med individuel rådgivning og behovsafdækning

Vi tilbyder dig:

- Et udfordrende job med masser af muligheder i en koncern med 8 afdelinger
- Et energisk bilhus med "højt til loftet"
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- Gensidig respekt, frihed under ansvar og stor tillid
- Professionel sparring med internt og centralt hold
- Løn efter kvalifikationer

Tiltrædelse: Hurtigst muligt

Er det dig, vi søger?

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Filialchef Michael Rand.

Vi behandler alle ansøgninger løbende og hvis den rette kandidat findes inden ansøgningsfrist, tillader vi os at ansætte og lukke stillingsopslaget ned.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".

Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.

Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.