



EJNER HESSEL

Salgskonsulent til Mercedes-Benz personbiler hos Ejner Hessel i Roskilde

Brænder du for salg, premiumbiler og kundeoplevelser i særklasse? Så skal du læse med her.

Nu har du muligheden for at blive en del af et stærkt Mercedes-Benz-team i Roskilde. Den næste tid bliver et særdeles begivenhedsrigt for Mercedes-Benz med lanceringen af flere helt nye elbiler. Derfor søger vi en passioneret og resultatorienteret personbils salgskonsulent, der brænder for premium-salg og langsigtede kunderelationer. Vi tror på ordentlighed, stærke relationer og mennesker, der elsker at gøre en forskel. Vi samler på tilfredse kunder og går altid den ekstra mil for at skabe den bedste oplevelse – hver eneste gang.

Din rolle

Som salgskonsulent hos Ejner Hessel bliver du ansvarlig for hele salgsprocessen, fra første kundekontakt til aflevering og opfølgning. Du repræsenterer et af verdens stærkeste premium-brands og rådgiver kunder ud fra behov, livsstil og langsigtede løsninger.

Vi leder efter en person, der har lyst til at lære, udvikle sig og tage ansvar i rollen. Erfaring er vigtigt, men mindst lige så vigtigt er din energi, din nysgerrighed og din evne til at skabe relationer.

Vi forestiller os, at du:

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Roskilde

Københavnsvej 299

4000, Roskilde

Telefon: **73 11 70 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef
Mercedes-Benz
personbiler Allan
Munk

a.munk@hessel.dk
72 11 62 12

Salgschef
Mercedes-Benz
personbiler Allan
Munk

a.munk@hessel.dk
20 85 43 45

Announce ID: 24684

**Ansøgningsfrist: 15. juni
2026**

Indrykket: 29. maj 2026

- Har minimum 3 års erfaring med nybilssalg
- Ser dig selv som fremtidens bilsælger
- Arbejder selvstændigt, struktureret og målrettet
- Er en udpræget teamplayer
- Har god forståelse for og evne til at rådgive om finansiering og leasingaftaler
- Trives i en travl hverdag med mange bolde i luften
- Har lokal forankring og et stærkt netværk i området

Vi tilbyder:

- Et job i et moderne og professionelt Mercedes-Benz bilhus
- Muligheden for at arbejde med et anerkendt tysk premium-mærke
- At blive en del af et stærkt team på tværs af salg og eftermarked
- Weekendarbejde ca. hver 3. søndag
- En attraktiv lønpakke efter kvalifikationer inkl. bonusordning, firmabil og pension

Bliv en del af noget større

Kan du se dig selv som en del af et ambitiøst hold hos Ejner Hessel – og har du lyst til at være med på rejsen ind i Mercedes-Benz' elektriske fremtid – så glæder vi os til at høre fra dig.

Ansøgningsfrist: 15. juni 2026

Send din ansøgning hurtigst muligt. Vi indkalder løbende til samtaler og håber snart at kunne byde vores nye kollega velkommen.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervs kunder og private. Koncernen er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Virksomheden tilbyder både personbiler, varebiler, lastbiler og busser og dækker dermed hele transportområdet fra privat mobilitet til tung erhvervstransport.

Ejner Hessel fungerer desuden som importør af både lastbiler og busser. Derudover har koncernen sit eget samlede leasingselskab, Hessel Solutions, som tilbyder fleksible leasing- og finansieringsløsninger til både private og erhverv.

Ejner Hessel blev etableret i 1968 og har gennem årene ekspanderet og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 2.000 medarbejdere og omsatte i 2025 for 10,5 mia. kr.