



## Salgselev søges til Volkswagen, Skoda og Cupra i Viborg - en del af Autocentralen

***Start din salgskarriere i bilbranchen med branchens bedste brand!***

Vores Volkswagen, Skoda og Cupra afdeling i Viborg søger en energisk salgselev med ben i næsen. Her får et nyt salgstalent masser af plads til at folde sig ud og for alvor testet salgsevnerne - blandt professionelle kollegaer, der alle gør deres bedste HVER DAG! Udover et godt salg - er god kundeservice i huset højt prioriteret, og alle uanset position bidrager til, at vores kunder får den bedste oplevelse når de besøger vores bilhus både fysisk og digitalt.

For at blive en del af husets stærke salgsteam, skal du have et naturligt salgsgen som vi sammen skal udvikle, et positivt sind, smil på læben og godt humør samt et gåpåmod ud over det sædvanlige. Det er super vigtigt at du prioriterer din uddannelse og virkelig brænder for det, da vi har høje forventninger til vores nye talent. Af natur er du resultatorienteret og arbejder målrettet i et evigt foranderligt miljø. Du tænker "ud af boksen" og giver ikke op!

For det rette talent - er mulighederne uendelige!

***Vi tilbyder dig:***

Arbejdsgiver

**Autocentralen A/S - Viborg**

Lundborgvej 12 C

8800, Viborg

Telefon: **87 25 11 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

**Salgschef Frederik Ries**

Tranemose

[frtra@autocentralen.com](mailto:frtra@autocentralen.com)

**28 87 96 81**

Announce ID: 24738

**Ansøgningsfrist: 31. juli  
2026**

Indrykket: 08. juni 2026

- En spændende og udfordrende uddannelse i et bilhus, hvor der er store muligheder for personlig og faglig udvikling.
- Gensidig respekt - og du får frihed under ansvar.
- Selvstændige opgaver der tilpasses dit uddannelsesforløb.
- Et professionelt bilhus, med positiv stemning og højt til loftet!
- Kompetente kollegaer i et stærkt salgsteam.
- En plads i en koncern med 8 afdelinger - alle i rivende udvikling.

## **Vi forventer:**

- At du arbejder selvstændigt, men stadig er en udpræget teamplayer.
- At du er nysgerrig efter ny viden, arbejder struktureret og målrettet efter dit første bilsalg.
- At du er smilende, er udadvendt og har et højt energiniveau.
- At du efter grundig træning, kan give kunderne en individuel rådgivning med behovsafdækning.
- At du har øje for mersalg i form af udstyr, serviceaftaler, forsikring, mm.
- At du prioriterer din uddannelse og vil arbejde i weekenden.

## **Er det dig, vi søger?**

Hvis den rette kandidat findes inden ansøgningsfrist, ansætter vi og lukker stillingsopslaget ned. Ønsker du yderligere informationer om jobbet, er du velkommen til at kontakte Salgschef Frederik Ries Tranemose.

## **Vi glæder til at høre fra dig!**

### **Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".**

*Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.*

*Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.*