



Salgs Support Ekspert søges til Volkswagen, Cupra og Skoda i Viborg - en del af Autocentralen

Vores Salgs Support Ekspert er en vigtig brik, når vi dagligt skal indfri de høje forventninger som vores mangeårige kunder samt ambitiøse leverandører har.

Du er sammen med vores dygtige Salgsrådgivere ansvarlige for, at give vores kunder branchens bedste service når de skal afhente den bil de måske har ventet på i månedsvis. Du giver vores kunder en top professionel og nærværende introduktion til deres nye bil og i samarbejde med vores Salgsrådgiver sikrer I vores høje kundetilfredshed.

Der er fart over feltet i både bilhuset og generelt i vores koncern, så du skal trives i et hektisk hverdag og være klar på at få testet dit naturlige salgsgen og høje serviceniveau. Af natur skal du være resultatorienteret og arbejde målrettet. Du har styr på dine ting, er vild med at servicere kunder og du kan tale med alle kundetyper. Du tænker "ud af boksen" og giver ikke op - uanset hvor store forhindringer du møder på din vej. Branchen er konstant i udvikling så det kræver at du har JA-hatten med på job og finder dig godt tilpas i evigt foranderligt og krævende miljø.

Vi arbejder med "frihed under ansvar" og har "højt til loftet". Omgangstonen er afslappende og ligefrem så selvom dine krav er høje både til os og dig selv - så er du helt nede på jorden og foretrækker et uhøjtideligt miljø. Vores

Arbejdsgiver

Autocentralen A/S - Viborg

Lundborgvej 12 C

8800, Viborg

Telefon: **87 25 11 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Frederik Ries

Tranemose

frtra@autocentralen.com

28 87 96 81

Annonce ID: 24739

**Ansøgningsfrist: 31. juli
2026**

Indrykket: 08. juni 2026

forventninger er høje til dig og kun branchens bedste sælgere kommer igennem nåleøjet og derved får lov til at blive en del af det absolut bedste salgsteam og bilhus.

Dine arbejdsopgaver omfatter bl.a.:

- Ved god service og høj kvalitet, at sikre tilfredse kunder og høj loyalitet
- Aflevering af biler til kunder som afsluttende fase af bilkøbet
- Deltage i weekendbemandingen samt ved åbent hus, events og messer / udstillinger
- Sende kunder på prøveture og yde kundeservice samt produktviden
- Håndtere kundeleads i samarbejde med salgsrådgiverne
- Håndtere brugte biler til vores hjemmeside samt fotografering af bilerne
- Producere videoer med salgsrådgivere til markedsføring

Vi forventer at du:

- Ikke bange for at tale med kunder og vil gerne gøre noget ekstra for kundeoplevelsen
- Er den gode kollega og finde det naturligt at yde en ekstra indsats hver dag
- Vil være en del af et dynamisk team der vil vinde
- Har et godt humør og god ordenssans
- Arbejder selvstændig og behersker en hverdag med højt tempo
- Er kvalitetsbevidst, har overblik og arbejder målrettet
- At du er engageret, åben og udadvendt

Vi tilbyder:

- Et dynamisk arbejdsmiljø med en uformel omgangstone
- Højt til loftet, stor tillid og frihed under ansvar
- Moderne faciliteter og værktøjer
- Mulighed for personlig og faglig udvikling
- Dygtige kollegaer og engagerede ledere
- Attraktive ansættelsesvilkår
- En plads i en koncern med 550 dygtige kollegaer

Tiltrædelse: Hurtigst muligt

Er det dig, vi søger?

Hvis den rette kandidat findes inden ansøgningsfrist, ansætter vi og lukker stillingsopslaget ned. Ønsker du yderligere informationer om jobbet, er du velkommen til at kontakte Salgschef Frederik Ries Tranemose.

Vi glæder til at høre fra dig!

Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".

Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.

Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.