



Erfaren salgsrådgiver med naturligt salgsgen og god energi søges til vores populære bilhus hos Autocentralen i Esbjerg

Erfaren og branchekendt salgsrådgiver søges til vores travle Volkswagen, Škoda, og Cupra bilhus i Esbjerg. Huset har et godt team, hvor alle brænder for, at sælge biler og give branchens bedste kundeservice.

Hos os er mersalg en selvfølgelighed og vi går alle langt for, at sikre både kunden og virksomheden den mest optimale handel.

Du vil særligt have fokus på salget af nye Volkswagen og Cupra biler, men du giver gerne en hjælpende hånd i husets andre afdelinger. For den rette person, der virkelig brænder for brandet - er der mulighed for, at få en Cupra Master uddannelse.

Tempoet og humøret er højt i både bilhuset og koncernen generelt, så det er vigtigt, at du elsker "fart over feltet" og at du er klar på at få testet dit naturlige salgsgen. Af natur skal du være resultatorienteret og arbejde målrettet. Du tænker "ud af boksen" og giver ikke op - uanset hvor store forhindringer du møder på din vej. Branchen er konstant i udvikling så det kræver at du har JA-hatten med på job og finder dig godt tilpas i et evigt foranderligt og krævende miljø.

Arbejdsgiver

Autocentralen A/S - Esbjerg

Skagerrakvej 4

6715, Esbjerg

Telefon: **76 14 74 74**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Filialchef Claus Glintborg
Schmidt

claus@autocentralen.com
2753 7530

Announce ID: 24763

**Ansøgningsfrist: 31. august
2026**

Indrykket: 12. juni 2026

Vi arbejder med "**frihed under ansvar**" og der er "højt til loftet" hos os. Omgangstonen er afslappende og ligefrem så selvom dine krav er høje både til os og dig selv - så er du helt nede på jorden og foretrækker et uhøjtideligt miljø. Vores forventninger er høje til dig og kun branchens bedste sælgere kommer igennem nåleøjet og derved får lov til at blive en del af husets salgsteam.

Vi forventer at du:

- Har minimum 2-3 års erfaring- og meget gerne med vores bilmærker, dog ikke et krav
- Har et godt kendskab til både salg af nye og brugte biler samt opkøb
- Er resultatorienteret og "tænder" på et godt salg og dine salgsmål
- Har fokus på mersalg af udstyr, serviceaftaler, forsikringer mv.
- Er god til tal og har erfaring med finansiering og serviceaftaler
- Har et naturligt og udpræget salgsgen

På arbejdspladsen:

- Arbejder du struktureret og selvstændigt
- Er du energisk, har en god udstråling og et godt humør
- Giver du gerne dine kollegaer en hjælpende hånd
- Har du altid fokus på en god handel - både for dig og kunden
- Byder du kunderne professionelt velkommen og følger handlen helt til dørs
- Fokuserer du på god service, med individuel rådgivning og behovsafdækning

Vi tilbyder dig:

- Et udfordrende job med masser af muligheder i en koncern med 550 medarbejdere
- Et energisk bilhus med "højt til loftet"
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- Gensidig respekt, frihed under ansvar og stor tillid
- Professionel sparring med internt og centralt hold
- Løn efter kvalifikationer

Tiltrædelse: Hurtigst muligt

Er det dig, vi søger?

Vi kalder løbende til samtale og tillader os at ansætte før tidsfristen udløber, hvis vi finder den rette kandidat. Har du spørgsmål er du velkommen til at kontakte Filialchef Claus Glintborg Schmidt på mail: claus@autocentralen.com

eller tlf. [2753 7530](tel:27537530).

Grundet ferieafholdelse må du dog forvente forlænget svartid og rekrutteringsproces.

Vi glæder os til at høre fra dig

Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".

Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.

Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.