



**nellemann**

## Salgsrådgiverelev søges til Nellemann A/S i Roskilde

*Har du salg i dit DNA, og brænder du for at skabe resultater? Er du interesseret i biler og har du store drømme? Så har du nu muligheden for at blive en del af Nellemann-holdet og få en elevuddannelse med masser af udvikling og spændende udfordringer.*

Vil du have en fremtid med rådgivning og salg hos en af de mest toneangivende virksomheder i den danske bilbranche, så se her!

### **Bliv bilnørd og supersælger – skab din karriere i bilbranchen**

Som salgsrådgiverelev får du et toårigt forløb hos os, hvor du gennemfører din handelsuddannelse med specialet salg og brancheretning AUTO.

Gennem din uddannelsestid vil du få indgående kendskab til bilbranchen og til de mange processer og opgaver, der er i et stort bilhus. Fx kundedialog over telefonen, i vores showroom, online m.m. samt produktrådgivning, udarbejdelse af tilbud og slutsedler, udlevering af biler, håndtering af eftermarked, praktiske dagligdagsopgaver m.m.

### **Vores kommende salgsrådgiverelev**

*Det er helt centralt, at du er nysgerrig og har vilje til at lære nyt og at du har en professionel adfærd og en positiv attitude overfor både kunder og kolleger. Herudover:*

Arbejdsgiver

Nellemann A/S - Roskilde

Betonvej 1

4000, Roskilde

Telefon: **46 75 51 24**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Jonas Biil Eriksen

**41 66 33 95**

Announce ID: 24781

**Ansøgningsfrist: 16. august  
2026**

Indrykket: 15. juni 2026

- Har du en uddannelsesmæssig baggrund med enten en gennemført EUX, HG2, EUD (grundforløb 2), HHX/STX/HF (suppleret med 5 ugers grundforløb)
- Har du erfaring med salg og kundeservice
- Er du fleksibel, har et stort ønske om at lære og har gode samarbejdsevner
- Kan du tage fat og arbejde i et miljø, der til tider er travlt
- Har du kørekort B.

## ***Nellemann har stærke brands og skaber unikke kundeoplevelser***

### ***Hos os får du:***

- Muligheden for at arbejde i et af branchens førende bilhuse, som er en del af en større koncern
- Et spændende job, hvor det kun er dig, der sætter grænsen for din udvikling
- En interessant, alsidig og spændende uddannelse
- En uddannelse inden for en branche med gode karrieremuligheder
- Mulighed for at opbygge et værdifuldt netværk
- Løn i henhold til overenskomst under uddannelsen.

Hos Nellemann tror vi på langvarige forhold – hvad enten der er tale om langvarige forhold til vores kunder, leverandører eller medarbejdere. Hos os vægtes tilfredsheden fra vores kunder og medarbejdere utroligt højt. Du bliver en del af en virksomhed, hvor god ledelse er en vigtig del af kulturen. Vi investerer i at udvikle dygtige ledere og er optagede af fremtidens ledelse, fordi vi ved, at stærk ledelse gør en forskel — både for medarbejdertrivsel, udvikling og kundeoplevelsen. Samtidig prioriterer vi det sociale fællesskab højt. I løbet af året afholder vi flere sociale arrangementer, hvor kolleger på tværs af organisationen mødes og styrker fællesskabet. Du får også mulighed for at deltage i salgsture, spændende konkurrencer og andre aktiviteter, der gør hverdagen både motiverende, lærerig og sjov.

### ***Arbejdssted***

Betonvej 1, 4000 Roskilde

### ***Ansøgning og kontaktinformationer***

Vil du høre mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte: Salgschef Jonas Biil Eriksen på tlf. [41 66 33 95](tel:41663395)

Samtaler afholdes løbende. Vi glæder os til at høre fra dig!

Læs mere om Nellemann på [www.group.nellemann.dk](http://www.group.nellemann.dk)

## **Nellemann er en af de førende aktører på det danske bilmarked**

*I mere end 125 år har Nellemann været førende på det danske bilmarked, og vi beskæftiger i dag ca. 325 dedikerede medarbejdere. Vores aktiviteter kredser om biler, som vi både importerer, sælger, servicerer og leaser. Hertil kommer import og salg af professionelle maskiner til park, vej, landbrug m.m.*

## **Nellemann har stærke, forankrede værdier**

*For Nellemann er troværdighed og kvalitet selve grundstenene i forretningen. Vi ønsker en tillidsfuld og ærlig relation til både kunder og samarbejdspartnere, som kan stole på at Nellemann altid leverer den bedst mulige løsning. Derfor tager vi også altid udgangspunkt i vores kunders og samarbejdspartneres individuelle behov og ønsker, og finder en løsning, der passer netop til det.*

*Nellemann er kendt for at være en dynamisk virksomhed, og den kultur vil vi gerne værne om. For os er proaktivitet helt essentielt, fordi vi vil være med til at skabe nye muligheder og være på forkant med udviklingen. Samtidig har vi skabt en organisation, der er så agil, at vi hurtigt kan navigere efter skiftende markedstendenser og -udvikling.*

*Vores forretning er drevet af både købmandskab og passion, og det betyder blandt andet at vi gennem årene har opbygget en stærk lokal viden, både om branchen, de forskellige spillere og om kunderne.*

*Vi bruger vores lokale forankring og viden som et aktiv, når vi hjælper globale spillere med at bygge brands og skabe en unik kundeoplevelse på det skandinaviske marked. Vi nærer dyb respekt for de brands, vi arbejder med og vi har altid dedikerede teams, der fokuserer på at styrke hvert enkelt brand.*

Læs mere om Nellemann her [Nellemann Group - Vi skaber stærke brands og kundeoplevelser](#)