



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver søges til Skoda Amager - en del af Semler Mobility

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam, og kan du se dig selv i en fremtid som salgsrådgiver for et af de mest innovative bilmærker i verden? Så er du måske vores nye kollega!

Om jobbet

Du bliver en del af et miljø, hvor vi lægger vægt på samarbejde, læring og resultater – og hvor det også er vigtigt at have det sjovt på arbejde.

I din meget udadvendte rolle, rådgiver du vores kunder og sælger dem nye og brugte Skoda biler. I dialogen med kunderne løser du deres behov og formidler den rette finansiering og forsikring.

Hos Skoda har vi fokus på løbende udvikling og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du altid har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Om dig

Du besidder stærke købmandsmæssige kompetencer og har en naturlig evne til at opbygge langvarige og værdifulde kunderelationer. Du brænder for at levere service i særklasse og kommunikerer ubesværet med mennesker på alle

Arbejdsgiver

Semler Mobility Amager

Englandsvej 437

2770, Kastrup

Telefon: **32 47 90 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Head of Sales Anders Fog

2129 0280

Announce ID: 24802

Ansøgningsfrist: 16. juli 2026

Indrykket: 16. juni 2026

niveauer. Det falder dig naturligt at skabe tætte og tillidsfulde relationer, og høj kundetilfredshed er din største drivkraft.

Du arbejder struktureret, er detaljeorienteret og har en skarp kvalitetsbevidsthed – også når det gælder håndtering af kundesystemer og arbejde med tal.

Du kendetegnes ved:

- At du møder kunderne i øjenhøjde og fremstår imødekommende, loyal og troværdig.
- At du trives med at yde enestående service og har en naturlig evne til at kommunikere med forskellige mennesker.
- At du ønsker at være en del af en moderne og struktureret virksomhed, hvor kvalitet og samarbejde er i højsædet.
- At du har erfaring fra bilbranchen og bidrager med værdifuld indsigt og forståelse.

Om os

Skoda Amager er en del af Semler Gruppen, Danmarks største bilkoncern med over 100 års erfaring. Vi repræsenterer stærke brands som Volkswagen, Audi, SKODA, SEAT, CUPRA og Porsche. Hos os får du et alsidigt job i en dynamisk organisation med dedikerede kolleger og mulighed for at præge din hverdag. Vi tilbyder løn efter kvalifikationer, sundhedssikring, attraktive medarbejdergoder og et stærkt team, der arbejder professionelt – og med et smil.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som leder er jeg sympatisk, empatisk og skaber et miljø baseret på åbenhed og tillid. Jeg arbejder målrettet og fokuseret mod resultater, mens jeg værdsætter frihed under ansvar. Mit fokus er at forstå og støtte mine kollegaer, så de kan udfolde deres potentiale. Sammen stræber vi efter succes gennem samarbejde og gensidig respekt.

Lyder det som noget for dig?

Ansøgninger behandles løbende, så søg gerne allerede i dag via linket "**Send ansøgning**".

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Head of Sales Anders Fog på tlf. [2129 0280](tel:21290280).

Vi glæder os til at høre fra dig!