



## EJNER HESSEL

# Teamleder, salg - Renault og Hessel Selected hos Ejner Hessel i Albertslund

*Vi søger en stærk og erfaren salgsprofil som teamleder for vores samlede salgsafdeling på personbiler i Albertslund, hvor vi sælger nye biler af Renault samt brugte biler gennem vores eget brugtbilsbrand Hessel Selected, som fokuserer på nyere brugte biler af forskellige mærker.*

### **Bliv en del af noget større!**

Hos Hessel bliver du ikke bare ansat – du bliver en del af et stærkt og sammentømret team på 2.000 medarbejdere fordelt på 38 afdelinger, hvor samarbejde, fælles succes og gensidig respekt er nøgleord. Sammen skaber vi oplevelser i verdensklasse for vores kunder.

Som teamleder hos Hessel får du ansvar for både ledelse af et team dygtige sælgere og for at være en aktiv del af salgsstyrken i Albertslund. Vi forventer, at du har solid erfaring fra bilbranchen og tidligere har arbejdet som salgskonsulent, så du kender branchen og salgsprocesserne.

### **Dine arbejdsopgaver:**

- Ansvar for eget bilsalg og ledelse af teamet – gå forrest og sæt standarden.
- Motivere, udvikle og coache sælgerne, så I sammen når og overgår målene.

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S -  
Albertslund

Roskildevej 20

2620, Albertslund

Telefon: 73 12 58 00

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Peter  
Kristensen

[p.kristensen@hessel.dk](mailto:p.kristensen@hessel.dk)  
41 74 55 37

Salgschef Peter  
Kristensen

[p.kristensen@hessel.dk](mailto:p.kristensen@hessel.dk)  
73 11 73 12

Annonce ID: 24808

Indrykket: 16. juni 2026

- Sikre en stærk kundeoplevelse gennem faglighed og tæt opfølgning.
- Skabe struktur og overblik i hverdagen, så salg og drift fungerer effektivt.
- Opbygge og vedligeholde stærke relationer internt i teamet og med kunder.

### **Det forventer vi af dig:**

- Stort personligt drive og evnen til at være en naturlig leder, der går forrest – både i salg og i teamkulturen.
- Et stort personligt salg – du elsker at lukke aftaler og skabe resultater.
- Resultatorienteret, struktureret og pragmatisk med ansvar for både mennesker og tal.
- Selvstændig, vedholdende og løsningsorienteret med evne til at skabe tillid og stærke relationer.
- Balancerer ledelse og salg og trives med at have begge roller.

### **Vi tilbyder:**

- Et alsidigt og selvstændigt job med masser af kundekontakt og lokal gennemslagskraft.
- En hverdag i et moderne showroom med passionerede kolleger.
- Et stærkt bagland – både lokalt og i vores landsdækkende netværk på over 2.000 medarbejdere.
- Gode vilkår inkl. sundhedssikring, firmabil og telefon (forhandles individuelt).

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Peter Kristensen på tlf. [41 74 55 37](tel:41745537).

Vi inviterer løbende til samtaler og glæder os til at finde vores nye teamleder til Albertslund!

**Vi glæder os til at høre fra dig.**

### **Om Ejner Hessel A/S**

*Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Koncernen er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.*

*Virksomheden tilbyder både personbiler, varebiler, lastbiler og busser og dækker dermed hele transportområdet fra privat mobilitet til tung erhvervstransport.*

*Ejner Hessel fungerer desuden som importør af både lastbiler og busser. Derudover har koncernen sit eget samlede leasingelskab, Hessel Solutions, som tilbyder fleksible leasing- og finansieringsløsninger til både private og erhverv.*

*Ejner Hessel blev etableret i 1968 og har gennem årene ekspanderet og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 2.000 medarbejdere og omsatte i 2025 for 10,5 mia. kr.*