



EJNER HESSEL

Teamleder, salg - Renault og Hessel Selected hos Ejner Hessel i Albertslund

Vi søger en stærk og erfaren salgsprofil som teamleder for vores samlede salgsafdeling på personbiler i Albertslund, hvor vi sælger nye biler af Renault samt brugte biler gennem vores eget brugtbilsbrand Hessel Selected, som fokuserer på nyere brugte biler af forskellige mærker.

Bliv en del af noget større!

Hos Hessel bliver du ikke bare ansat – du bliver en del af et stærkt og sammentømret team på 2.000 medarbejdere fordelt på 38 afdelinger, hvor samarbejde, fælles succes og gensidig respekt er nøgleord. Sammen skaber vi oplevelser i verdensklasse for vores kunder.

Som teamleder hos Hessel får du ansvar for både ledelse af et team dygtige sælgere og for at være en aktiv del af salgsstyrken i Albertslund. Vi forventer, at du har solid erfaring fra bilbranchen og tidligere har arbejdet som salgskonsulent, så du kender branchen og salgsprocesserne.

Dine arbejdsopgaver:

- Ansvar for eget bilsalg og ledelse af teamet – gå forrest og sæt standarden.
- Motivere, udvikle og coache sælgerne, så I sammen når og overgår målene.

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S -
Albertslund

Roskildevej 20

2620, Albertslund

Telefon: 73 12 58 00

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Peter
Kristensen

p.kristensen@hessel.dk
41 74 55 37

Salgschef Peter
Kristensen

p.kristensen@hessel.dk
73 11 73 12

Annonce ID: 24808

Indrykket: 16. juni 2026

- Sikre en stærk kundeoplevelse gennem faglighed og tæt opfølgning.
- Skabe struktur og overblik i hverdagen, så salg og drift fungerer effektivt.
- Opbygge og vedligeholde stærke relationer internt i teamet og med kunder.

Det forventer vi af dig:

- Stort personligt drive og evnen til at være en naturlig leder, der går forrest – både i salg og i teamkulturen.
- Et stort personligt salg – du elsker at lukke aftaler og skabe resultater.
- Resultatorienteret, struktureret og pragmatisk med ansvar for både mennesker og tal.
- Selvstændig, vedholdende og løsningsorienteret med evne til at skabe tillid og stærke relationer.
- Balancerer ledelse og salg og trives med at have begge roller.

Vi tilbyder:

- Et alsidigt og selvstændigt job med masser af kundekontakt og lokal gennemslagskraft.
- En hverdag i et moderne showroom med passionerede kolleger.
- Et stærkt bagland – både lokalt og i vores landsdækkende netværk på over 2.000 medarbejdere.
- Gode vilkår inkl. sundhedssikring, firmabil og telefon (forhandles individuelt).

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Peter Kristensen på tlf. [41 74 55 37](tel:41745537).

Vi inviterer løbende til samtaler og glæder os til at finde vores nye teamleder til Albertslund!

Vi glæder os til at høre fra dig.

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Koncernen er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Virksomheden tilbyder både personbiler, varebiler, lastbiler og busser og dækker dermed hele transportområdet fra privat mobilitet til tung erhvervstransport.

Ejner Hessel fungerer desuden som importør af både lastbiler og busser. Derudover har koncernen sit eget samlede leasingelskab, Hessel Solutions, som tilbyder fleksible leasing- og finansieringsløsninger til både private og erhverv.

Ejner Hessel blev etableret i 1968 og har gennem årene ekspanderet og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 2.000 medarbejdere og omsatte i 2025 for 10,5 mia. kr.